

Maandblad, jaargang 52, januari 2018

Versijnt elke maand behalve in augustus

Verantwoordelijke uitgever + afzendadres:

Jolien Lafaut, Oostendsesteenweg 217A - B-8000 Brugge

P 409100 - AFGIFTEKANTOOR 3500 HASSELT 1

Tijdschrift Toelating - Gesloten verpakking
3500 Hasselt 1 - BC 9074

bpost

PB-PP|B-09074
BELGIE(N) - BELGIQUE

Pluimvee

1

Pluimvee wenst zijn lezers een crisisvrij jaar!



10 jaar "Boeren op
een Kruispunt"

- Meer proactief communiceren noodzakelijk voor imago sector
- Regeling mestafzet: keuze mogelijk tussen analyse en forfait
- Volop beurssseizoen

Aviagen™
EPI



Verberk Stalrichting

Sterk in techniek. Slim in uitvoering.



www.vsi.be
info@vsi.be

Peter Sichien
+32 477 740 759
Johan van Heule
+32 475 62 36 75
Bart Vangampelaere
+32 475 62 36 73
Lex Steurs
+32 479 25 73 96



www.roxell.com



www.fancom.com



www.ziehl-abegg.com

VSI² met vestiging te Aalter
09 325 75 15
info@vsi2.be



Durft u van het **drinkwater** van uw dieren te drinken?

Gebruik
veilige en
geregistreerde
oplossingen!



Reiniging
Cid 2000



Met PT3,
registratie!
3407B

Desinfectie
Cid Clean



Met PT3, PT4 en
PT5 registratie!
3109B

Drinkwater additief
Agrocid Super[®] Complete



CID LINES[®]

Believe in hygiene!

Gebruik biociden op een veilige manier. Lees voor gebruik altijd het etiket en de productinformatie.

BESCHERM UW DIEREN EN VERHOOG UW RENDEMENT www.cidlines.com



Een nieuw jaar met nieuwe uitdagingen moet het bijzonder jaar 2017 achter ons laten.

Vooreerst wil ik mijn oprechte wensen aanbieden aan onze leden lezers, en dit namens de ganse ploeg van de organisatie. 2017 zal ongetwijfeld de geschiedenisboeken ingaan als een bijzonder jaar voor de pluimveehouderij met een opeenstapeling van gebeurtenissen, crisissen en uitdagingen.

Een bijzonder hardnekkige druk van vogelgriep, en dit al vanaf eind 2016, zorgde voor heel wat problemen bij onze leghennenhouders met vrije uitloop. De 12 weken waarbij de kippen maximaal mochten opgesloten zitten werd ruim overschreden - wat tot flinke afwaardering leidde - en wat tot onderlinge spanning leidde binnen de legsector. Na veel syndicaal overleg werd uiteindelijk de wettelijke termijn iets aangepast maar daar stopt dan ook de tegemoetkoming. Van enige financiële compensatie is uiteindelijk niets in huis gekomen.

Nog voor de zomer was het opnieuw prijs, met zelfs hier bij ons enkele uitbraken van vogelgriep, weliswaar in de hobby sfeer. En alsof dit nog niet genoeg was, werden we geconfronteerd met een crisis als nooit tevoren. Fipronil noemde het kwalijke beestje zich. Tientallen bedrijven werden het slachtoffer, miljoenen eieren werden vernietigd en het voortbestaan van veel bedrijven kwam in gevaar. Nu, enkele maanden later, is het KB tot compensatie reeds gepubliceerd; een compensatie waarmee de overheid de sector sterker ter hulp komt. Laat ons eerlijk zijn, zowel de Federale als de Vlaamse overheid hebben in een bijzonder snel tempo werk gemaakt van hun eigen maatregelen, waarvoor dank.

Alsof het nog niet genoeg was voor onze sector, werden we ook nog geconfronteerd met illegaal en in scène gezette beelden van dierenrechtenactivisten. Criminele activiteiten als schending van de privacy, inbraak, diefstal etc. met als enig doel mensen te choqueren, het imago van de sector onderuit te halen en dit samen met een vooringenomen media. Dat zulke activiteiten door de bevoegde overheid goedgekeurd worden, maakt het nog pijnlijker.

Kortom het nieuwe jaar kan gewoon niet erger dan het afgelopen jaar en ik hoop dan ook van harte dat we voor de sector heel wat positieve zaken kunnen realiseren. Het wordt een jaar met nieuwe uitdagingen en daaraan gekoppeld ook nog een jaar van verkiezingen. We starten het jaar alvast met een paar ontmoetingen: twee beurzen waar je ons kan bereiken, zowel Agro-Expo in Roeselare eind deze maand als half februari de Agridagen in Ravels. Bezoek ons alvast op een van deze beurzen waar we nog gezellig kunnen bijpraten en dit met de medewerking van verschillende bestuursleden en medewerkers!

BROEIERIJ - COUVOIR

VERVAEKE - BELAVI



**Doe beroep
op meer dan
80 jaar traditie
en innovatie**

INHOUD



3 Actieplan braadkippenkolom

Op vraag van het kabinet van Minister Weyts werd door de gehele sector een verbeterplan voor het transport van braadkippen opgesteld met als doel het % dood aangevoerde kippen te verminderen. Een olijsting van de maatregelen en de zaken die zullen wijzigen werden door VEPEK in een nota gegoten.



8 Volop beurssseizoen

Agribex te Brussel is nog maar net gesloten of twee meer regionale beurzen verwelkomen weldra de sector. Agro-Expo te Roeselare toont een beeld van de brede intensieve landbouw in West Vlaanderen terwijl de Agridagen te Ravels meer gefocust is op de veehouderij. In dit nummer brengen we verslag uit van Agribex en een voorschouwing van Agro-Expo.



12 Boeren op een kruispunt: 10 jaar op de bres

Begin 2007 werd Boeren op een Kruispunt, door de toenmalige Minister van Landbouw Yves Leterme, als een tijdelijk project opgericht voor boeren in moeilijkheden. Maar intussen heeft Boeren op een Kruispunt meer dan zijn strepen verdiend en dit niet alleen tijdens crisissen. Met de bezieler van het eerste uur, Riccy Focke, hadden we een gesprek over hun werking waarop reeds enkele duizenden bedrijven gratis een beroep hebben gedaan.

Colofon

Pluimvee is een uitgave van de Vereniging Voorlichting Pluimveehouders, vzw (VVP).

Hoofredactie: Luc Maertens
Burgemeester Maenhautstraat 73 - Merelbeke
Tel. 09.252.36.77 - 0498 040691 - lucmaertens@skynet.be

Redactieleden: Ir. Johan Zoons, Dirk Mertens, Drs E. Pierré, Jaak Reyners, Ir. Karolien Langendries, Ir. Luc Maertens, Prof. Dr. Marc Heyndrickx, Ir. Hilde De Wachter, Danny Coulier, Clem Reynders, Dr. ir. Evelyne Delezie, Ir. Bruno Vanderpe

Administratie VVP: Jolien Lafaut
Oostendsesteenweg 217A - 8000 Brugge - Tel. 0474.619808
secretariaat@pluimvee.be - BTW BE 0406 909 555

Abonnementen: Jolien Lafaut
Steeds voor een jaargang: 95€ (België) - Buitenland: prijs op aanvraag

Advertenties: Luc Maertens - 0498 040691 - advertenties@pluimvee.be

Verantwoordelijke uitgever: Jolien Lafaut
Oostendsesteenweg 217A - 8000 Brugge

Vormgeving: Grafische Vormgeving bvba

Drukkerij: Aerts bvba

Website Pluimvee: www.pluimvee.be

Overname artikels: alle bijdragen en advertenties verschijnen onder de verantwoordelijkheid van de inzender. Overname van artikels uit deze periodiek is enkel toegestaan mits toestemming van de redactie.

Disclaimer: Pluimvee is een uitgave van VVPvzw, opgesteld om te voorzien in de informatiebehoefte onder pluimveehouders. Wij wijzen iedere aansprakelijkheid ten aanzien van de juistheid, volledigheid en actualiteit van de geboden informatie uitdrukkelijk van de hand. VVP is niet aansprakelijk voor het gebruik van de informatie in deze publicatie.

- | | |
|--------------------------|-------------------|
| 1 Standpunt | 24 Promotie |
| 3 Braadkippen | 26 Onderzoek |
| 6 Mestafvoer | 27 Brochure |
| 8 Vakbeurs | 28 Juridisch |
| 12 Interview | 30 Imago |
| 16 Studiedag | 32 Marktoverzicht |
| 18 Compensaties fipronil | 35 Kort nieuws |
| 20 Open deur | 36 Marktprijzen |
| 22 Agri-Expo | |

Agenda

15 januari 2018: Studievoormiddag 'Intensieve veeteelt en de gezondheid van omwonenden', Provinciehuis Boeverbos te Sint-Andries Brugge.

27-29 januari 2018: Agro-Expo te Roeselare

16-18 februari 2018: Agri-Dagen te Ravels

6-8 maart 2018: Landbouwdagen Intensieve Veehouderij te Venray (Nederland)

Actieplan en engagementen braadkippenkolom om het aantal DOA's duurzaam terug te dringen

tekst: VEPEK, beeld: Pluimvee

Circa 0,3% van de vleesk u i k e n s overleeft het transport naar het slachthuis niet. Om dit terug te dringen is op vraag van Minister Weyts door de gehele sector een verbeterplan voor dit transport opgesteld waarbij enkele zaken zullen wijzigen. Hieronder de integrale nota die opgesteld werd begin december.

1. Inleiding

Alle betrokken geledingen van de braadkippenkolom hebben via hun sectororganisatie meegewerkt aan onderhavig actieplan.

- Voor de producenten: Boerenbond, Algemeen Boerensyndicaat en de Vlaamse Bedrijfsp pluimvee- en konijnenhouders
- Voor de vangploegen: Servi-Pluim
- Voor de pluimveetransportsector: NVP
- Voor de pluimveeslachthuizen: NVP en VIP
- Voor de broeierijsector: NBFB
- Voor de dierenartsen: VDV
- Voor de mengvoederfabrikanten: BFA

Ook Belplume werd betrokken, de regie is in handen van VEPEK, de interprofessionele vereniging in de pluimveesector.

Bij de problematiek van DOA's (het engelse letterwoord voor 'death on arrival' of "dood bij aanvoer"), worden volgende



Via een strakke aanvoerplanning - "just in time" rekening houdend met congestie op wegen - wordt de verblijfstijd op het slachthuis geminimaliseerd.

3 fasen onderscheiden, elk met een eigen, specifieke 'verantwoordelijke' om finaal tot een optimaal resultaat te komen in het traject van slachtrijpe kippen vanaf de stal tot aan het slachthuis :

- 1) Vangen van de kippen : ingeval van een professionele vangploeg draagt de bedrijfsleider van het vangbedrijf de eindverantwoordelijkheid. Ingeval van occasionele helpers is de pluimveehouder verantwoordelijk. In beide gevallen dient de pluimveehouder toezicht te houden op de correcte uitvoering van het vangen van zijn slachtrijpe kippen;
- 2) Het laden van de containers, het vervoer over de weg, het lossen op het slachthuis : hiervoor is de transportfirma verantwoordelijk;
- 3) Verblijfstijd op het slachthuis tot en met de aanhang van de kippen : valt onder de verantwoordelijkheid van het slachthuis.

2. Actieplan : terugdringen van DOA's

De actoren van de braadkippenkolom engageren zich om volgende concrete maatregelen na te leven :

2.1. Tijdige en heldere communicatie

De braadkippenhouders engageren zich om tijdig en correcte informatie over het aantal stuks en gemiddeld gewicht van de kippen door te geven aan degene die het transport regelt (=planner) en wordt in antwoord daarop geïnformeerd door de planner over de laadinstructies. De planner bepaalt, in functie van de transportafstand en de voorspelde weersomstandigheden, de benodigde containers en de beladingsdichtheid. Concrete werkwijze :

- De braadkippenhouders bezorgen ten laatste 2 werkdagen voor de slachtdag, het VKI-document, versie 06/12/2017 aan het slachthuis van bestemming. Op het VKI-document, versie 06/12/2017,



Voortaan moet minstens 2 werkdagen op voorhand het VKI document aan het slachthuis overgemaakt worden waarin ook het gemiddeld gewicht opgegeven wordt.



Na het verkrijgen van het VKI koppelt de planner terug naar de pluimveehouder omtrent het aantal te laden kippen/schuif en de nodige containers en camions.

is een verplicht in te vullen vak 'gemiddeld gewicht' toegevoegd. De versie 06/12/2017 is met onmiddellijke ingang van kracht.

- o Kort na ontvangst van het VKI document, deelt de planner van het transport aan de braadkippenhouder het aantal transportmiddelen, het aantal containers én het aantal dieren per schuif mee. Deze gegevens zullen tevens vermeld staan op het transportdocument.
- o De braadkippenhouder maakt de ontvangen laadinstructies duidelijk over aan de vangploeg. Tijdens het vangen, houdt de kippenhouder toezicht op de correcte uitvoering.
- o Het transportdocument is minimaal in drievoud opgemaakt, waarvan één exemplaar voor de kippenhouder. Desgevallend kan de kippenhouder opmerkingen over de laadinstructies noteren alvorens het document af te tekenen.

2.2. Performante vanginstructies

- Op de website van Belplume is een generieke werkinstructie 'vangen en laden' vrij beschikbaar : www.belplume.be > documenten > standaardformulieren.
- De vanginstructies voor occasionele

helpers worden schriftelijk vastgelegd en "voor gegeven" ondertekend door de braadkippenhouder. Hiervoor kan de werkinstructie opgesteld door Belplume gebruikt worden.

- Professionele vangploegen beschikken over schriftelijk vastgelegde instructies. Elke professionele vangploeg heeft een chef die er voor zorgt dat de goede praktijken gekend zijn door zijn equipe. Minstens één op drie leden van de vangploeg heeft een GSP-opleiding gevolgd. Bovendien wordt werk gemaakt van regelmatige bijscholing, die goed aansluit bij de praktijkomstandigheden b.v. door inzet van video's en foto's.
- Er wordt extra aandacht gegeven aan het volledig opentrekken van de lades van de containers, zodat de kippen gespreid zitten over de ganse oppervlakte van de lades. Voldoende kippenvangers dragen een lampje om de kippen te controleren in de lades (geen rugliggers, mooi gespreid, niet vastgeklemd, ..)
- Er zal daadwerkelijk toezicht worden uitgeoefend door de kippenhouder op het werk van de vangploeg.
- Binnen Belplume wordt op korte termijn onderzocht of het opportuun

is de bestaande opleidingen voor GSP-erkende vangploegen te laten valideren door onafhankelijke experts.

2.3. Correct transport

- De chauffeurs zullen oordeelkundig en zorgvuldig omspringen met afdekzeilen tijdens transport van de levende dieren.
- Via een strakke aanvoerplanning - "just in time" rekening houdend met congestie op wegen - wordt de verblijfstijd op het slachthuis geminimaliseerd. De aanvoer is een individueel gegeven van elk slachthuis en moet dus ook individueel geoptimaliseerd worden. Het aanvoeren en slachten van kippen gebeurt zoveel mogelijk via het FIFO-principe.
- Er wordt systematisch toezicht gehouden op de goede staat van onderhoud van de containers. Indien de containers eigendom zijn van het slachthuis voorziet het slachthuis in eigen procedures voor een correct onderhoud van de containers. In het ander geval wordt de transporteur zo nodig aangespoord om de nodige herstellingen uit te voeren;
- Ingeval van > 1% 'dood bij aanvoer': de AWO (=Animal Welfare Officer) voert systematisch een onderzoek naar

de mogelijke oorzaken in het traject vanaf boerderij tot en met verblijf in de wachtzone van het slachthuis. Hiervan wordt een schriftelijk opvolgingsrapport gemaakt en bijgehouden door de AWO. Op basis van de historiek worden terugkerende oorzaken herkend en verbetermaatregelen uitgewerkt.

3. Potentiële toekomstopties

- Zodra de EU-transportgids voor pluimvee beschikbaar is op www.animal-transportguides.eu zullen alle schakels de toepassing van de aanbevelingen uit die gids in België evalueren en waar mogelijk toepassen.

- De organisaties van de pluimveekolom blijven bij de bevoegde federale en regionale Ministers aandringen op een correcte toepassing artikel 22 van de Europese Verordening nr. 1/2005 “**Art. 22 Oponthoud tijdens het vervoer:** *De bevoegde autoriteit neemt de nodige maatregelen om oponthoud tijdens het vervoer, dan wel of het lijden van dieren te voorkomen of tot een minimum te beperken wanneer onvoorziene omstandigheden de toepassing van deze verordening verhinderen.*”

o Ons eerste verzoek gaat over een afwijking op de rij- en rusttijden voor volgeladen vrachtwagens onderweg

naar het slachthuis. Voor volle transporten op weg naar het slachthuis, is het gelet op de problematiek van dierenwelzijn, aangewezen om zonder oponthoud hun reisdoel te bereiken;

o Een tweede maatregel die bepleit wordt, is het ontzetten uit de file, bij extreme weersomstandigheden. In Nederland en Duitsland is er een noodnummer bij de politiediensten dat kan gebeld worden bij file bij erg warm of koud weer, om volle vrachtwagens met levend pluimvee via de pechstrook te evacueren. De pluimveesector vraagt ook zo'n noodnummer te voorzien in Vlaanderen of België.

TE KOOP EN TE KOOP GEVRAAGD:

Pluimveebedrijven en NERD's

0475.555834

info@agrovastgoed.be

www.agrovastgoed.be

Voor actuele informatie:

Bezoek de Pluimvee website: www.pluimvee.be
Of abonneer je op onze elektronische nieuwsbrief -
Info: advertenties@pluimvee.be



TEMPO team

Europese Pluimvee Services-België

Stationsstraat 37 bus 3
3582 BERINGEN

JULLIE VANGBEDRIJF

(In samenwerking met E.P.S.-België)

- ✓ Wij laden/lossen alle soorten kippen en pluimvee.
- ✓ Wij leveren eerste kwaliteit.
- ✓ Stipte bediening; juiste tijd en juiste plaats.
- ✓ Onze ervaring is uw garantie.



Tel & Fax +32 (0) 3 82 86 708 • GSM + 32 (0) 495 86 83 80 • Email Tempogroep@gmail.com

Mestafvoer in de pluimveehouderij; kies ik voor de analyse of de forfait?

tekst: Peter Pouls - DLV

beeld: Pluimvee

Recent liet de Mestbank weten dat alle landbouwers tegen ten laatste 15 februari 2018 moeten laten weten met welk systeem inzake mestafvoer men wenst te werken voor de toekomst.

Aanleiding

De aanleiding hiertoe was een onderzoek van de Mestbank naar de mestafvoer in de periode 2012-2016. De Mestbank stelde immers vast dat landbouwers een zelfde mestsoort afvoeren met verschillende waarden die ver uit elkaar liggen afhankelijk van de bestemming en dat de gebruikte mestafvoer voor de afvoer naar de verwerking bijna altijd hoger waren, ook al diende de afvoer naar verwerking steeds te gebeuren op basis van analyses.

Uit de eigen genomen stalen sedert 2009 van de Mestbank bleek evenwel dat deze hogere waarden van mestafvoer nooit gemeten werden en zelfs dat de forfaitaire waarden bijna nooit gemeten werden, maar dat de eigen gemeten mestafvoer bijna systematisch lager lagen.

Deze administratieve vaststelling was de aanleiding voor de Mestbank om op zoek te gaan naar antwoorden op:

- Is de mestafvoer van varkensmest zo variabel? En hoe groot is die variatie dan?
- Is de mestafvoer van varkensmest bedrijfsspecifiek?
- Hoe kunnen we de resultaten gaan gebruiken in de mestboekhouding van een bedrijf?
- Wat met de verschillende bemonsteringsmethoden?



Voor pluimveehouders wordt het afwegen of het systeem met forfaits gunstiger is dan het systeem van de analyses voor hun mestafzet.

Piloot project met varkensbedrijven

Op basis van een pilootproject bij 22 varkensbedrijven in 2014-2015 met 1137 monsternames kwamen een aantal vaststellingen naar voor:

- Putstalen zijn minder correct dan vrachstalen,
- Mestafvoer kan bedrijfsspecifiek zijn,
- Mestafvoer kan constant zijn in de tijd,
 - > De bedrijfsvoering bepaalt de variatie van mest,
 - > Externe factoren kunnen een rol spelen; bv opmengen met spui of effluent of een waterlek,
- Mestafvoer tussen bedrijven onderling kan wel sterk variëren,
- Ondanks dat er mestanalyses bestaan van meer dan 10 kg N/ton bij varkensmest, werden deze nooit gemeten.

Een bijsturing van het mestbeleid drong zich dus op. Men zocht hierin een oplossing voor:

sing voor:

- het gebruik van verschillende waarden afhankelijk van de bestemming,
- effectieve mestafvoer van varkens is merkbaar lager dan de gebruikte mestafvoerstellingen,
- bemonsteringstechnieken zijn in de praktijk niet toepasbaar.

Men wenst dit te bereiken door het gebruik van mestafvoerstellingen die beter overeenkomen met de realiteit. Men zocht hiervoor naar goede, werkbare en zo eenvoudig mogelijke regels, maar die bij inbreuken of bepaalde vaststellingen kunnen verstrengd worden. Indien alles loopt zoals gepland zullen deze regels ingaan vanaf 1 januari 2018.

VLAREME

Onder de naam VLAREME (Vlaams Reglement op het Mestdecreet) worden alle uitvoeringsbesluiten van de Vlaamse Regering ter uitvoering van het

Mestdecreet verzameld en geactualiseerd. In een eerste deel werd daarvoor het kader gecreëerd en werden reeds de bepalingen opgenomen inzake vervoer, mestverwerking en bv. derogatie. Dit is reeds van kracht sedert 1 januari 2017.

Momenteel ligt een bijkomend deel klaar ter definitieve goedkeuring bij de Vlaamse Regering dat o.a. de aspecten regelt inzake aangifte, gebiedsspecifieke aspecten, dieren, NER's en NER_MVW maar ook de wijzigingen inzake mestsamstelling. De bedoeling is dat dit deel van kracht zou worden met ingang vanaf 1 januari 2018.

In de loop van 2018 zou dan het sluitstuk volgen zodat vanaf dan alle vroegere uitvoeringsbesluiten van het Mestdecreet vervangen zijn in één groot nieuw en geactualiseerd uitvoeringsbesluit; het VLAREME.

In dit 2^e deel worden een aantal zaken die al langer toegepast worden wettelijk verankerd, denk bv. maar aan de digitale mestbankaangifte en de digitale uitwisseling van gegevens (via het e-loket) ter vervanging van de vroegere briefwisseling, maar het bevat ook een aantal nieuwigheden die dus van toepassing zullen zijn vanaf 1 januari 2018.

De meeste van deze nieuwigheden zijn eerder beperkt qua impact, bv een aantal bepalingen rond de mogelijkheden inzake overname van nutriëntenemissierechten of aanvragen van NER, MVW's of de grensboerregeling met Wallonië. Andere wijzigingen kunnen toch al meer gevolgen hebben voor specifieke landbouwers onder bepaalde omstandigheden.

Zo wordt er bv. een nieuwe kaart opgenomen met de gemeentelijke productiedruk dat mee bepalend is voor het percentage basisverwerkingsplicht voor bedrijven met een mestoverschot. In gemeenten met een lagere productiedruk daalt de verwerkingsplicht en in gemeenten met een hogere productiedruk stijgt deze.

Relevante wijzigingen

De belangrijkste nieuwigheden, die voor iedereen van belang zijn, hebben evenwel te maken met de hierboven geschetste

problematiek van de mestsamstellingen. Hierbij een overzicht van de relevante wijzigingen;

- iedere producent moet kiezen voor 1 systeem per mestsoort en exploitatie,
- de keuze moet gemaakt op het moment dat de eerste vracht wordt gereden of ten laatste op 15 februari 2018,
- maakt men geen keuze, dan gaat de Mestbank uit van de forfait,
- > vanaf 2019 blijft de keuze doorlopen tenzij men dat jaar de keuze voor 15/2 wijzigt,
- > de keuze dient doorgegeven via het Mestbankloket; volmachthouders hebben automatisch toegang,
- alle afvoer, stockbepaling, uitrijden op eigen grond, ... dient te gebeuren op basis van hetzelfde systeem van mestsamstelling,
- > opsplitsen op stalniveau is mogelijk,
- > mestbank vraagt om het systeem te kiezen dat de realiteit het best benadert,
- > dit houdt tevens in dat de analyseplicht bij afvoer naar mestverwerking of export wordt afgeschaft.

Keuze bij pluimvee

Kies je voor het **forfaitaire systeem** dan blijven bij pluimvee de oude forfaitaire mestsamstellingen gelden. (Op basis van het uitgevoerde pilootproject, zijn er voor de varkenshouders wel nieuwe vastgelegd).

Kies je voor het **systeem van de analyses** dan gelden wel nog enkele bijkomende regels:

- een mestsamstelling kan vastgelegd op basis van de analyse(s) van een put/opslagstaal of minstens 2 vrachtstalen,
- alle meststalen blijven maximaal 3 maanden geldig (mogen er nog van 2017 zijn),
- alle meststalen moeten verlopen via SMIL (staalname-meldings-infoloket van de Mestbank)
- > d.w.z. dat ze worden aangemeld op het moment aan aankomst in het labo (voormeldingsplicht vervalt),
- > én dat alle analysesresultaten van de aangemelde meststalen ook rechtstreeks aan de Mestbank gerapporteerd worden via SMIL,
- voor vrachtstalen gelden voortaan vol-

gende bijzonderheden (varkensmest kan niet meer o.b.v. put/opslagstalen):

- > stalen dienen genomen aan de laadplaats,
- > staalname dient steeds te gebeuren met een bemonsteringsapparaat,
- > gemiddelde samenstelling (die max. 3 maanden bruikbaar is) dient dus bepaald op basis van minstens 2 vrachtanalyses (over max. 7 dagen),
- > indien slechts één vrachtstaal genomen wordt, kan dit enkel gebruikt worden voor die specifieke vracht,
- > de staalname dient steeds uitgevoerd door een staalnemer van een erkend labo of door een gekwalificeerd transporteur (de staalnemer-verwerker verdwijnt),
- de aangifte – mest in opslag bij het jaareind moet gebeuren op basis van;
- > een geldige gemiddelde analysewaarde of een put/opslagstaal van na 1/10
- > is er geen geldige analyse, dan op basis van het gem. van alle (>2) beschikbare analyses van dat jaar,
- > is er dat ook niet, dan op basis van de forfait.

Doordat pluimveehouders nu terug de mogelijkheid hebben om volledig hun mestafzet te regelen via de forfaitaire mestsamstellingscijfers zal de verleiding groot zijn, om dit toe te passen. Dit is immers het eenvoudigste systeem én brengt geen bijkomende kosten met zich mee.

Hou er evenwel rekening mee dat de Mestbank u toch kan verplichten om over te stappen op het systeem van de analyses indien zij vaststelt dat uw mestsamstellingen te ver afwijken van de forfaitaire samenstellingen.

Hou er tevens rekening mee dat het voor uw mestafzet en eventuele mestverwerkingsplicht ook steeds het interessantste is om te kiezen voor het systeem dat de hoogste mestsamstelling oplevert.

Heb je de ervaring dat jou mest meestal eerder een lagere inhoud heeft dan de forfaitaire cijfers, dan lijkt het systeem van de forfaitaire cijfers de beste keuze.

Indien je meestal analyses hebt met hogere waardes, dan lijkt het systeem van de analyses de beste keuze.

Agribex focust meer dan ooit op landbouwmecanisatie

tekst en beeld: Clem Reynders

Van 5 tot en met 12 december had in de Brusselse Heizelpaleizen de 70ste editie plaats van het landbouwsalon Agribex. De beursorganisatoren van Fedagrim blikten gematigd optimistisch terug op de jongste editie van het “salon”. Het bezoekersaantal overschreed de 100.000 wat nagenoeg bijna even goed is als in 2015. De vakbeurs Agribex is de jongste jaren steeds nadrukkelijker geëvolueerd in de richting van een mechanisatiebeurs. De 70ste editie zette die trend verder maar de koopintenties van de bezoekers vielen lager uit. Met andere woorden: Agribex wordt minder een “koopsalon”. Boeren investeren voorzichtig. Voor de intensieve veehouderij, varkens en pluimvee, is er nauwelijks plaats wat niet wil zeggen dat ook veehouders die actief zijn in die branche op Agribex niets kunnen zoeken.

Van 300.000 naar 100.000

Agribex heeft in de loop van de voorbije



Minister-president Geert Bourgeois nam alle tijd voor een interview in de stand van New Holland.

decennia een complete metamorfose ondergaan. In de jaren negentig kon nog met trots geschermd worden met ruim 300.000 bezoekers. Daarmee was het landbouwsalon, na het autosalon en het voedingssalon, de drukst bijgewoonde manifestatie op de Heizel. Maar in die periode focuste Agribex op een divers publiek waarbij de gewone consument niet over het hoofd werd gezien.

Met die trend werd geleidelijk gebroken. Agribex is vandaag een 100% professionele landbouwbeurs die overwegend op de grote mechanisatie focust; tractoren, oogstmachines, grondbewerking, staluitrusting en stallenbouw, automatisering in de melkveehouderij.

Het speelveld van de intensieve veehouderij is helemaal overgenomen door organisaties zoals Agriflanders en de Agridagen die binnenkort weer in Ravels (16-18 februari) zullen plaats hebben.

Veel excellenties

De opening van de vakbeurs had plaats op de professionele dag, 5 december. Heel wat excellenties woonden de opening bij. Ondermeer Maggy De Block die er een blitzbezoek van maakte. Geert Bourgeois reserveerde meer tijd en liet zich gewillig door alle tv-zenders interviewen. Bourgeois stelde dat landbouw in Vlaanderen een belangrijke materie blijft en dat een duurzame agrarische tak van vitaal belang blijft voor onze economie.

Bourgeois bezocht uitvoerig de stand van tractorengigant New Holland. Geen toevallige keuze. New Holland is de enige fabrikant van tractoren en oogstmachines die een sterke Vlaamse verankering heeft met ondermeer fabrieken in Zedelgem. De Vlaamse premier maakte kennis met een nieuwe tractor die methanol als brandstof gebruikt. In de visie van New Holland is het mogelijk dat de landbouwer/akkerbouwer in de toekomst zelf

in de brandstofbehoefte van zijn bedrijf voorziet.

Afwezig

Agribex mag zich dan wel de grootste indoor landbouwbeurs van de Benelux noemen, de verschuiving naar de mechanisatie plus de regionalisering van ons land, heeft ook voor gevolg dat een aantal vertrouwde gezichten op Agribex wegblijven. Boerenbond ontbrak voor de eerste maal. Het ABS was dan wel prominent aanwezig met de actie "Boer zoekt respect!" Ook de banksector was, afgezien van Crelan, hoofdsponsor van Agribex, afwezig. Geen KBC, geen ING, geen BNP Paribas Fortis. De regionale afzetorganisaties, VLAM en APAQ-W, waren eveneens afwezig. Idem voor de agrarische onderwijssector. In de branche van de melkveehouderij ontbraken eveneens een paar grote namen.

Bij de Vlaamse overheid noteerden we wel een ruime stand van het ILVO met uiteraard aandacht voor het onderzoeksprogramma pluimveehouderij.

Nuttig voor de pluimveehouder

Na enig speuren vonden we op Agribex toch een aantal thema's bij standhouders die voor de pluimveesector interessant zijn.



In de stand van het ABS werd de actie "Boer m/v zoekt respect" benadrukt.

Gronddepot geeft landbouwers de kans om gratis aanvulgrond te bestellen. Grond die volgens de organisatie van onovertroffen kwaliteit is en volledig conform is met de bodemwetgeving. Gronddepot fungeert als tussenpersoon en brengt je in contact met de (gratis) leverancier. Er zijn wel een aantal voorwaarden aan de bestelling verbonden. De vracht moet minstens 100 kubieke meter bedragen; het equivalent van 10 vrachtwagens. De toegang tot het perceel moet voldoende groot zijn; een

breedte van 4 meter en een hoogte van 3 meter. Het bedrijf is al tien jaar actief in de sector en leverde al 1,5 miljoen kubieke meter grond.

Gronddepot benadrukt wel dat de aangevoerde grond geen teelaarde is. Wie daar op mikt moet contact nemen met "teelaardedepot" dat zijn diensten enkel betalend aanbiedt.

All-Connects uit Kontich is een specialist op de markt van "Track & Trace". Het ontplooit ook activiteiten in het vervoer van mest. All-Connects biedt een telematica-oplossing die zowel de AGR-GPS hardware, de installatie ervan en de communicatie met de server integreert. De communicatie gebeurt tegen een vaste prijs en het systeem garandeert een vlotte uitvoering van de mesttransporten volgens de eisen van de Vlaamse landmaatschappij. All-Connects presenteerde zijn diensten in een ludieke bruine kroeg; een mooi rustpunt op Agribex.

VILT was als Vlaamse pr-organisatie wel aanwezig op Agribex. Vorig jaar, op Agriflanders, werd de actie met de naamplaatjes voorgesteld. De achterliggende filosofie is eenvoudig; ook een landbouwer/veehouder/pluimveehouder mag net als een notaris of advocaat, een keurig blinkende plaat naast zijn voordeur hangen met vermelding van zijn of haar specialisatie. Intussen speelden al enkele honderden bedrijven in op de actie. Een pluspunt is wel dat de naamplaatjes in



Toch een stukje uitrusting voor de pluimveesector was te zien in de stand van Silobouw Decock.



De stand van Cid Lines.

duurzaam materiaal zijn uitgevoerd en aan kostprijs worden aangeboden. Info bij de VILT.

De stand van Vilt viel verder in de prijzen als een van de 3 gelauwerde stands op AGribex. In de stand konden de bezoekers hun kennis van de landbouw aan de hand van een aantal vragen testen.

Bij **Borolit** uit Aalter, gespecialiseerd in waterzuivering en regenwatertanks, konden de bezoekers de mogelijkheden bekijken om hun waterproblemen,

van zuivering tot opslag op te lossen. Het bedrijf dat focust op "Plastic tank solutions" heeft 40 jaar ervaring in de sector.

Wie zijn bedrijf een persoonlijke look wil geven is bij **Art'n Graphics** uit Bree aan het goede adres. Dit bedrijf brengt voor de landbouwsector een breed gamma muurdecoraties vervaardigd uit duurzaam materiaal, dat tegen de gevel of elders kan bevestigd worden. In het sortiment zitten ook leuke afbeeldingen die naar de pluim-

veehouderij verwijzen.

Na lang speuren vonden we in de stand van silobouw **Decock** toch een stand die 100% focuste op de pluimveehouderij. Het bedrijf stelde een deel van het gamma voederpannen en voerlijnen ten toon van **Roxell**.

Bedrijven die op brede fronten actief zijn in de veehouderij maar die we toch ook kennen voor hun activiteiten in de pluimveehouderij waren uiteraard aanwezig; we denken dan aan **Cid Lines** en **Schippers**.

Pluimveehouders zijn regelmatige gebruikers van de kettingzaag. **Fill Partner** biedt een set aan waarbij benzine en kettingzaagolie in één combinatie worden aangeboden. Met dit systeem wordt de benzinejerrycan voor een nieuwe exemplaar gewisseld; de oliefles kan de gebruiker los bijvullen en vervolgens in de combihandle terugschuiven. Geknoei met overgieten behoort tot het verleden. Met het systeem moet er geen benzine overgetankt worden. De Combihandle heeft verder nog plaats voor twee vijlen, een bougiesleutel en de stop van de jerrycan.

En tot slot

De data voor Agribex 2019 liggen intussen vast: 3 tot en met 8 december 2019.

Bericht aan de adverteerders

Ons februari nummer zal in het teken staan van de komende Agridagen (16-18 februari) te Ravels.

Het zal ook gratis verspreid worden op de stand van Pluimvee.

Wenst u een speciale boodschap, standnummer of gerichte advertentie in dit nummer, gelieve deze ten laatste op 20 januari te mailen naar advertenties@pluimvee.be

Voor verdere info of speciale aanvragen, gelieve Luc Maertens te contacteren (lucmaertens@skynet.be of 32 (0)498 04 06 91).

AGRO-EXPO ROESELARE 27, 28 en 29 januari 2018

Heet u hartelijk welkom



Zien, proeven
en beleven

- Junior Agro-Expo Scholenshow Jongvee
- Agro-Expo Dairy Sale
- Agro-Expo Koeparade (*presentatie door Dina Tersago*)
- Marktgericht varkens produceren "voor ieder wat wils"
- Infosessie "Smart Agro Demo"



Meer info op www.agro-expo.be



Vangploegen nodig voor het verladen van bedrijfspluimvee?
International Poultry Services regelt het voor u!

IPS



INTERNATIONAL
POULTRY
SERVICES



Werkgebied: Nederland | België | NRW

www.ipsbv.com

Amentstraat 17A

6039 RA Stramproy (NL)

+31(0)495-563 599

sales@ipsbv.com



NEN
4400-1

Jilburg
Stallenreiniging

Oordeelsestraat 84
5111 PL Baarle-Nassau
T 06 - 205 39 464
F 013 - 590 4714



"Gespecialiseerd in het uitmesten
en reinigen van stallen"

Ook voor machinale roosterreiniging

www.stallenreinigingvantilburg.nl

E info@stallenreinigingvantilburg.nl

Uw project is in goede handen

Elektrotechniek - Ventilatietechniek - Voersystemen - Drinksystemen

WOUTERS
Venco)tec
schakel tussen dier & techniek

Meerheide 48-50 5521 DZ Eersel tel. +31 (0) 497-745200
www.wouters-groep.nl

Boeren op een Kruispunt, 10 jaar op de bres voor de Vlaamse landbouwers

Interview met directeur Riccy Focke

tekst en beeld: Luc Maertens

Begin 2007 werd Boeren op een Kruispunt, door de toenmalige Minister van Landbouw Yves Leterme, als een tijdelijk project opgericht voor boeren in moeilijkheden. Maar intussen heeft Boeren op een Kruispunt meer dan zijn strepen verdiend en dit niet alleen tijdens crisissen. Met de bezieler van het eerste uur, Riccy Focke, hadden we een gesprek over hun werking waarop reeds enkele duizenden bedrijven gratis een beroep hebben gedaan.

Hoe is de organisatie ontstaan?

De vraag is van de boeren zelf gekomen een goede 10 jaar terug. Op het kabinet van landbouw had men oren naar de noodkreten van boeren in moeilijkheden. Er bleek daadwerkelijk een behoefte aan een organisatie die persoonlijke en bedrijfsgebonden problemen op een professionele manier aanpakt. Onder aanmoediging van het kabinet hebben de landbouworganisaties samen met KVLV dan de vzw Boeren op een Kruispunt opgericht die begin 2007 operationeel werd. De Vlaamse overheid zorgde met CERA voor het nodige startkapitaal.

Intussen zijn we goed 10 jaar verder. Kan je wat vertellen over de evolutie in de aanvragen voor hulp?

Bij de opstart was onze hulporganisatie nauwelijks bekend en men mag ook de



Riccy Focke, reeds 10 jaar op de bres voor “Boeren op een Kruispunt”.

schroom niet onderschatten, zeker in de landbouwsector, om hulp te vragen. Maar toch was het aantal aanvragen zelfs bij het begin groter dan we verwacht hadden. Bijna dagelijks werden we gecontacteerd. Stelselmatig namen de aanvragen en contacten toe, zeker als er zich een grote crisis in een sector voordeed.

Intussen worden we niet enkel meer gevraagd wanneer zich een bedrijfscrisis voordoet, maar ook om advies wanneer er belangrijke bedrijfsbeslissingen te nemen zijn. Om toch enkele cijfers te geven, want we houden details over onze werking liever discreet, het aantal huisbezoeken per

jaar overtreft ruim de 1.000 terwijl er vorig jaar dik 1.200 uur telefoongesprekken gevoerd werden.

Hoe komt het dat het aantal boeren in nood niet afneemt?

De vrije markt met de periodisch te lage prijzen is vanzelfsprekend een belangrijke reden. Verder zijn ook de snel wijzigende reglementering en de bijkomende milieunormen, die een creatief management en investeringen vragen, een uitdaging voor de bedrijven om hun toekomst op de vrije markt waar te maken.

Hierdoor wordt van de huidige veehouder steeds meer, te veel, competenties gevraagd. Hard werken is niet meer voldoende maar je moet de toenemende administratie goed op orde hebben, technisch goed scoren, je financiële planning crisisbestendig houden, een goede personeelsmanager zijn, enzo-

Er bestaan geen ‘goede’ of slechte ‘boeren’, maar eerder ‘crisisbestendige’ en ‘kwetsbare’ boeren

voort. Je wilt dan nog een gezellige sfeer in je gezin houden en van je leven kunnen genieten. Dit grote aantal competenties, dat je nodig hebt om succesvol te zijn (en te blijven) als ondernemer, geraakt niet in één hoofd. Vandaar dat het snel kan mislopen.

Hoe gaan jullie tewerk om het vertrouwen van de boeren te winnen?

Eerst en vooral wil ik hier benadrukken dat wie beroep op ons doet mag rekenen op de grootste discretie. Dit wordt ook duidelijk gecommuniceerd op de vele voordrachten (750 ! op 10 jaar) die we voor boeren houden. Verder hebben we een zeer toegankelijke website waarin veel herkenbare situaties onmiddellijk opgegeven worden. Ook wordt duidelijk meegegeven dat de ondersteuning gratis is.

Intussen weet de sector dat onze adviseurs een landbouwachtergrond hebben, dat er psychologische steun geboden wordt en een netwerk van vrijwilligers klaar staan. Discretie wordt gegarandeerd zowel voor bedrijfsproblemen maar evenzeer voor gezins- of persoonlijke problemen.

Wat zijn belangrijkste redenen waarom bedrijven in de problemen geraken?

Waar we als hulporganisatie dikwijls mee geconfronteerd worden is de 'krediethefboom'. Schaalvergroting en meer lenen is dikwijls niet gelijk aan meer verdienen en kan werken als een kredietboome-rang. Bij schaalvergroting en zeker als er extern personeel bij te pas komt dan vergt dit andere competenties. De meer ambachtelijke 'boerentaken' worden vervangen door deze als 'bedrijfsleider'. Doe je deze laatste niet graag, bezin voor je eraan begint.

Verder starten of breiden boeren uit met veel vertrouwen in hun sector en met het geloof dat ze voor hun inspanningen vergoed zullen worden. Maar de voorbije tien jaar hebben we gezien dat ze zeer sterk afhankelijk zijn van grote schommelingen in het marktgebeuren in de snel veranderende wereld. Een deel van de agrarische ondernemers was en is hier niet op voorbereid.



Opschaling van het bedrijf en de kredietlast is niet synoniem met meer verdienen.

Zijn financiële problemen steeds de aanleiding om beroep te doen op jullie diensten?

Nee, alhoewel financiële moeilijkheden veruit de grootste groep uitmaken zijn er ook hulpaanvragen die zich situeren in het zich onbegrepen voelen door zijn omgeving. Op zo'n 15% van de bezochte bedrijven waren er relatieproblemen. In de wetenschap dat meer dan één op de vijf boeren er alleen voor staat (vrijgezel, gescheiden of weduwe/weduwenaar), is het aandeel relatiebemiddeling bij koppels nog groter. In bijna 20% van de gezinnen durfden adviesvragers aangeven dat ze 'worstelden met zwarte gedachten', 'levensmoe waren' en het niet meer zagen zitten om verder te gaan. Ook doorgewinterde hulpverleners schrikken van zo'n cijfers.

Bij deze zeer kwetsbare groep van adviesaanvragen schakelen we de freelance-psychologen in want wie geestelijk (of lichamelijk) niet gezond is, krijgt zijn bedrijf niet opnieuw op de rails. Boeren op een Kruispunt toont hen de mogelijkheden binnen de opgelegde beperkingen, en we laten ook zien dat er nog een leven is naast het landbouwbedrijf. Het zoeken naar oplossingen gebeurt met respect voor ieders talent en vaardigheden en op maat van de adviesvrager en zijn gezin. We plaatsen het welzijn van de adviesvrager en zijn gezin centraal.

Bedrijven die op jullie beroep doen, hoe ziet hun toekomst eruit?

Op die dik tien jaar tijd waren er goed 2.000 aanmeldingen voor hulpaanvraag. Twee adviseurs van Boeren op een Kruispunt zijn telkens op huisbezoek geweest voor een verkennend gesprek. De bedoeling is steeds om het gezin en bedrijf zo snel mogelijk weer op de rails te krijgen, zodat ze na deze crisis zelf weer de weg vinden naar de klassieke hulpverlening of de financieel-technische adviesdiensten. Dat dit niet altijd lukt is vanzelfsprekend maar in driekwart van de gevallen blijft de hulpvrager actief in de sector.

Verhoudingsgewijs neemt het % bedrijfsstopzettingen zelfs af. Een mogelijke verklaring is te vinden in de grotere bedrijfsschaal maar ook in het feit dat bedrijfsleiders in nood vechten om te overleven. Bij de minste opleving van de prijzen hopen ze het tij te keren en doen ze hun uiterste best om hun schuldeisers te betalen. Maar de meeste slachtoffers vallen wel pas bij het begin van een periode met betere prijzen, want dan kloppen de schuldeisers hard op de deur om 'eerst' betaald te worden.

Wordt een bedrijfsstopzetting of faillissement niet te lang uitgesteld?

Jazeker, beide worden nog te dik-

wijls beschouwd als een mislukking. Bedrijfsstopzettingen zijn niet altijd gedwongen stopzettingen. In een aantal gevallen helpen we de bedrijfsleiders 'veilig te landen' in een andere activiteit of vervangingsinkomen zoals pensioen, zeker omdat de leeftijd van de doorsnee landbouwer in Vlaanderen meer dan 50 jaar is.

Ook helpen we bij de begeleiding van landbouwers die betrokken zijn in een juridische procedure die leidt tot een stopzetting. Dit resulteert in een aantal gevallen tot een faillissement. Concreet in minder dan 5% van de bezochte bedrijven. In de landbouwsector is een faillissement nog steeds een groot taboe, onterecht. Want door een faillissement kunnen bedrijven een structureel verlies, waar ze op geen enkele andere manier onderuit geraken, eindelijk stoppen. Onze begeleiding bestaat erin om de procedure uit te leggen en de menselijke communicatie met curatoren te bewaken. Tegelijk zoeken we samen met het gezin naar nieuwe mogelijkheden en kansen. Sommige adviesaanvragers komen daar sterker uit en hebben inmiddels opnieuw succesvol hun beroepsleven hernomen als werknemer of zelfstandige. Uiteindelijk komt de stopzetting van structureel onrendabele bedrijven ook de sector ten goede want, anders zoeken zij steeds nieuwe leve-

De vele competenties die gevraagd worden van de huidige boeren zijn niet door één hoofd te dragen

ranciers om verder te gaan en blijven de facturen onbetaald.

Onze sector, doet deze regelmatig beroep op jullie gratis diensten?

Het zal niemand verwonderen dat we de laatste jaren in de veehouderijsector vooral door melkvee- en varkenshouders gecontacteerd werden. De slechte marktsituatie was hier niet vreemd aan. Maar ook een niet onbelangrijk aantal legkippenhouders hebben in die 10 jaar beroep gedaan op ons.

Specifiek voor de sector van de braadkippenhouders, een tak die de laatste jaren duidelijk in de lift zit wat investeringen betreft, hebben we een tool ontwikkeld. Hiermee kan op een vereenvoudigde manier een kostprijsberekening doorgevoerd worden. Deze is terug te vinden op onze website. Weet dat de bomen niet tot in de hemel groeien.

Tot slot Riccy, als hulpverlener voor de landbouwsector, nog een 'gouden' raad?

Ik zou er vele kunnen opsommen, maar je eigen vaardigheden juist inschatten is uiterst belangrijk in een context van de steeds groter wordende landbouwbedrijven. Ondernemen is nu eenmaal een risico en je persoonlijke visie en competenties zijn belangrijker dan de omgevings- of sectorvisie. Het is niet omdat je buurman of schoonbroer investeert dat je ook moet investeren in toenemende bedrijfsgrootte. Eerst groeien als manager binnen je bedrijf en dan groeien als bedrijf. Bij investeringen of opschaling van de bedrijfsgrootte is het persoonlijk en gezinswelzijn belangrijker dan eventuele welvaart.

Neem verder op tijd contact op. Onze ervaren adviesverleners zorgen voor een oplossing op maat, op ondersteuning en/of doorverwijzing.

Boeren op een Kruispunt

Website, <http://www.boerenopeenkruispunt.be/>
Gratis te bereiken op kantoor:
09.330.67.43
of via het hulpnummer 0800 99 138 (van 7.00 tot 22.00 u).



DROESHAUT
bedrijfsautomatisatie

Stalautomatisering pluimveebedrijven

Droeshaut NV
Hamonterweg 139
B - 3930 ACHEL
Tel: +32(0)11642892

www.droeshaut.be
info@droeshaut.be



Zo Veel Redenen



Cobb500™

**Simpelweg het
beste vleeskuiken
in de wereld**



**ONE FAMILY.
ONE PURPOSE.**

Met nieuwe technieken en werkwijzen naar betere kuikenkwaliteit en prestaties

tekst en beeld: Luc Maertens

Op de recente studiedag van MSD Animal Health werden eerst de nieuwe en toekomstige wensen van de consument onder de loep genomen en hoe deze vertaald kunnen worden naar de pluimveewereld. Verder bijzonder interessant was de presentatie die aantoonde dat de huidige kuikens een ander broedproces en kuikenmanagement vragen om tot goede kuikenkwaliteit en latere topprestaties te komen. De techniek van in-ovo vaccinatie kan hiertoe bijdragen niet alleen omdat de techniek sterk verbeterd is maar ook omdat er nu hiervoor aangepaste vaccins beschikbaar komen.

Consument gestuurde evoluties

De Executive Director Poultry van MSD Animal Health, dr. Taylor Barbosa, heeft er alle vertrouwen in dat de eiwitvraag (vooral vlees) van de wereldbevolking in de komende 10-20 jaar nog sterk zal toenemen. Niet alleen de toename van de wereldbevolking zal hiervoor verantwoordelijk zijn, maar de sterke toename van de middenklasse in Azië is de motor hiervoor. In die landen is de verwachting dat de koopkrachtige middenklasse zowat zal verdubbelen op goed 10 jaar tijd.

Een andere trend is dat de evoluties vooral gestuurd worden door de steeds wijzigende eisen van de consument. Dierenwelzijn en -gezondheid, voedselveiligheid en productiviteit noemde de spreker hier de motoren en pluimvee zit hier goed omdat volgens hem de gunstige prijs kan gehandhaafd worden.

Concreet zal ook de pluimveesector zeer inventief moeten zijn. Hij refereerde naar de zeer snelle ontwikkeling van diensten zoals UBER of airbnb. Een open geest voor nieuwe technologieën is nodig om aan de uitdagingen te kunnen voldoen. Het engagement van MSD om het 'bloedluisprobleem' aan te pakken of dierziekten met combi-vaccins past in deze strategie, aldus dr. Barbosa.

Broeierij: de belangrijkste factor van kuikenkwaliteit

Ron Meijerhof is een internationaal erkende expert op het vlak van het broedproces en de hieraan gekoppelde kuikenkwaliteit. Hij toonde duidelijk aan dat de kuikenkwaliteit van een lot eieren van dezelfde moederdieren, uitgebreed in dezelfde kast toch sterk kan verschillen. We vatten hieronder zijn "broeierijcursus" samen.

De sturing van de temperatuur, de luchtsnelheid, de vochtigheid en CO₂ tijdens het broedproces is gericht om dit zo homogeen mogelijk te bekomen in de broedmachines. Maar metingen toonden aan dat de embryotemperatuur in broedmachines, sterk kan verschillen naargelang de plaats, de grote van de eieren of de vulling van de trays. Dit kan op dag 18 zelfs oplopen tot 4°F in dezelfde broedmachine.

De embryotemperatuur is het resultaat van de balans tussen enerzijds de warmteproductie (ras, leeftijd en temperatuur afhankelijk) en de warmtetransfer (tem-



Het belang maar ook de complexiteit van het broedproces om te komen tot optimale kuikenkwaliteit werd door Ron Meijerhof sterk benadrukt.

peratuur, luchtsnelheid, warmte capaciteit en verdamping). De optimale balans leidt tot kuikens van topkwaliteit.

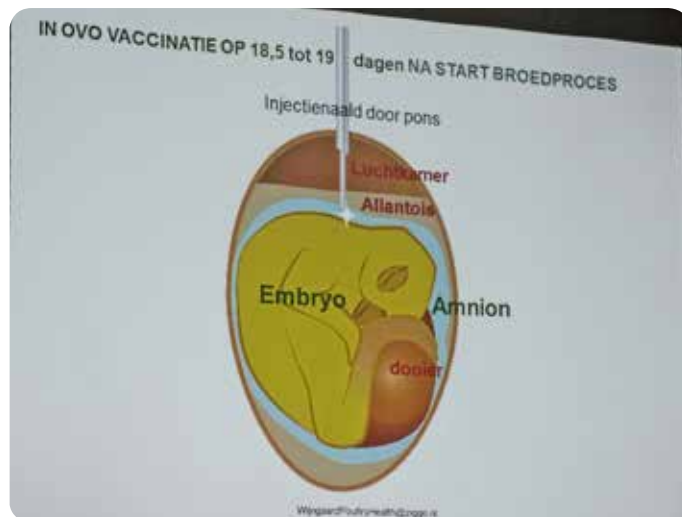
Huidige kuikens groeien sneller in het ei

De voortdurende selectie naar groeisnelheid heeft ook gevolgen voor het broedproces. Op dezelfde leeftijd zijn de embryo's nu duidelijk zwaarder dan 30-40 jaar terug. Bij een vergelijkbaar eigewicht weegt op dag 18 het embryo nu 30g terwijl dit vroeger slechts 25g was. Hierdoor is de warmteproductie van het embryo sterk toegenomen en bijgevolg verhoogd risico van te hoge temperatuur op embryoniveau.

De luchtsnelheid in de broedkast moet zorgen dat de gewenste temperatuur mooi bereikt wordt voor ieder aanwezig ei. Maar grotere eieren vragen een hogere



Een goede kuikenkwaliteit wordt bekomen wanneer alle parameters optimaal zijn voor ieder ei in de broedmachine, ongeacht de plaats, de grootte of de vulling.



In ovo vaccinatie wordt interessanter door de ontwikkeling van aangepaste vaccins (Foto Vinovo).

luchtsnelheid dan kleinere eieren om het verschil tussen de temperatuur in en buiten het ei gelijk te krijgen. Reken daarbij dat de plaats waar de eieren gelokaliseerd zijn in de broedmachine van invloed is want de luchtstroom is niet dezelfde nabij de ventilator of achteraan de tray. Ook is de luchtstroom bij maximale vulling van de broedmachine met grote eieren moeilijker dan bij kleinere eieren'. Dit alles presenteerde Ron Meijerhof met veel enthousiasme om het belang van het broedproces aan te tonen om tot goede kuikenkwaliteit te komen.

Kuikenkwaliteit en broedtemperatuur

Kleine verschillen in ei-temperatuur hebben niet noodzakelijk grote effecten op het uitkippings% maar wel grote gevolgen voor wat de dooierrest en hartgewicht van het kuiken betreft. Bij te hoge temperatuur worden de koolhydraten te snel verbruikt en moet eiwit en vet uit de dooier aangesproken worden wat ten koste gaat van de ontwikkeling van het kuiken.

Ei-temperatuur	% Kuiken	% Dooierrest	% Hart
40,0	55,9	20,1	0,63
39,1	58,9	17,6	0,76

Wanneer het embryo tijdens het broedproces onderhevig is aan een te hoge temperatuur (1-2°F is genoeg) dan resulteert dit in een minder vitaal kuiken met een kleiner hart en verhoogd risico op o.a. ascites. Maar eveneens in een lagere immuniteit en een zwakkere ontwikkeling van

darm en skelet. De dooierrest is te groot (> 4g), omdat het embryo onvoldoende zijn metabolisch water heeft kunnen afgeven, wat ongewenst is en zorgt voor o.a. een minder gesloten navel.

Kuikenkwaliteit heeft grote impact op latere prestaties

Proeven hebben aangetoond dat iets slechtere kuikenkwaliteit niet alleen leidt tot meer uitval maar ook tot een lager eindgewicht en slechtere voederconversie.

Zelfs geringe verschillen in kuikenkwaliteit leiden tot enorme bedragen. Zo berekende Roel Meijerhof dat het effect van het broedproces veel belangrijker kan zijn dan het verschil in genetische potentieel. Verschillen in kuikenkwaliteit geven snel aanleiding tot 50g verschil in eindgewicht en 2,5 punten in voederconversie. Voor een broedmachine met capaciteit van 100.000 eieren betekent dit op jaarbasis, dat de kuikens uit de machine met die iets mindere kwaliteit zo maar eventjes 65.000 kg voeder meer zullen consumeren. Of als het verschil enkel doorgerekend wordt voor een ronde kuikens, dan loopt dit verschil op tot vele duizenden euro's.

In ovo vaccinatie wint aan belang

“De ontwikkeling van geschikte vaccins voor *in ovo* vaccinatie maakt dat deze techniek interessanter wordt voor toepas-

sing op broeierij niveau”, aldus Peter De Herdt (MSD). Vaccinatie van het embryo tegen bv. Gumboro, Marek en pseudo vogelpest kan hierdoor in één behandeling uitgevoerd worden.

De *in ovo* vaccinatiemachine bestaat uit 3 belangrijke onderdelen. Door middel van hartslagmetingen worden eieren zonder levend embryo in het eerste gedeelte verwijderd. In het 2^{de} gedeelte worden de eieren mooi verticaal geplaatst zodat de vaccinatie perfect op de gewenste plaats (amnion en/of embryo) uitgevoerd wordt en tenslotte legt de machine de geïnjecteerde eieren in de uitbroedladen.

“*In ovo* is daarom een nauwkeurige, geautomatiseerde, massa en tegelijkertijd individuele vaccinatie. Of met andere woorden een snelle, voorzichtige, en veilige injectie met exact één vaccindosis (van ieder vaccin)”, aldus Jan-Kees van den Wijngaard (Vinovo). “Vaccinatie in de stal via sprayen of het drinkwater is aan te veel factoren onderworpen die een negatieve invloed kunnen hebben” en daarom is volgens hem de toekomst voor *in ovo* vaccinatie.

Hoe herken je een goed kuiken?

- * Lang en goed ontwikkeld, grote ogen en bek
- * Vrij kleine dooierrest (2-4g)
- * Goed gesloten navel en veel dons
- * Actief, alert en vitaal

Hoe en welke compensaties kan je aanvragen in kader van de fipronil-crisis?

Vlaamse vergoedingen en Federale compensaties

tekst: Karolien Langendries

In dit artikel vindt u een overzicht van de compensaties die aangevraagd kunnen worden op zowel Vlaams als federaal niveau. Op Vlaams niveau gaat het over de verwerking en de afvoer van de met fipronil verontreinigde mest; op federaal niveau gaat het o.a. over vergoedingen rond eieren, kippen, reiniging en ontsmetting en leegstand. De Vlaamse vergoedingen kunnen sinds half december aangevraagd worden; de federale compensaties sinds januari.

Vlaamse vergoedingen

De Vlaamse overheid heeft zich geëngageerd om de kosten voor de afvoer en de verwerking van de met fipronil verontreinigde mest op zich te nemen. Om hiervoor in aanmerking te komen, moet er voldaan zijn aan de voorwaarden die opgenomen zijn in het Besluit van de Vlaamse Regering van 10 november 2017 en het Ministerieel Besluit van 7 december 2017. U kan beide documenten op onze site terugvinden.

Reinigingsprotocol volgen!

Essentieel hierbij is dat het door Vlaamse overheid voorgeschreven (en door de

OVAM aangetekend verstuurd) reinigingsprotocol goed werd opgevolgd en dat het reinigingswater op een correcte manier werd afgevoerd (register). Je dient hiervoor OVAM op de hoogte te stellen!

Wanneer aanvragen?

U kan uw vergoeding aanvragen door het aanvraagformulier (te vinden op onze website) digitaal te versturen naar vergoedingfipronil@ovam.be. U kan de aanvraag pas indienen nadat alle aanwezige besmette mest werd verwijderd en u reeds gestart bent met het nat reinigen van de stallen (of indien de reinigingsactiviteiten reeds beëindigd zijn). De aanvragen kunnen tot 1 november 2018 ingediend worden. Het dossier wordt pas afgesloten wanneer de mest is vrijgegeven door de Mestbank. Bij een eventuele herbesmetting na een nieuwe opzet kan, afhankelijk van de oorzaak van de herbesmetting, het dossier nog aangevuld worden.

Wat kan in dossier?

Alle facturen die te maken hebben met staalnames en analyses van de besmette mest (die door u werden betaald), het transport, de verwerking en de eventuele huur van een tijdelijke externe opslag voor de pluimveemest.

Procedure OVAM

Na maximum 5 werkdagen verklaart OVAM uw dossier volledig en ontvankelijk. Indien dit niet in orde is, zal gevraagd worden om aan te vullen waar nodig (en lopen de termijnen pas vanaf de nieuwe indiendatum). Wanneer het dossier ontvankelijk en volledig is, neemt OVAM binnen de 20 werkdagen een beslissing over het bedrag van de vergoeding (vol-

ledig of gedeeltelijk). Daarna zal OVAM dit bedrag zo snel mogelijk overmaken aan de pluimveehouder. Hierbij moet de OVAM ook rekening houden met de formele goedkeuring van deze steunregeling door de Europese Commissie. De OVAM verwacht deze beslissing ten laatste half februari.

Federale compensaties

De federale compensaties hebben betrekking op alles wat met eieren en kippen, reiniging en ontsmetting, analyses en leegstand te maken heeft. In het KB dat speciaal rond de fipronil-crisis werd opgesteld (en op 22 december 2017 werd gepubliceerd), kan u als bijlage 1 ook een standaardformulier vinden voor de aanvraag van de federale compensaties (zie Pluimvee-website). Hierin staan o.a. de documenten die aan uw dossier moeten worden toegevoegd beschreven. In het artikel hieronder wordt dit kort samengevat, maar voor de uitgebreide informatie verwijs ik u door naar het standaardformulier op de site.

Vernietiging

De kosten voor de vernietiging van de niet-conforme eieren worden voor 100% gecompenseerd, met een maximum van 12 weken productie van niet-conforme eieren vanaf een week voorafgaand aan de dag van de 1^e blokkering van de stal. Ook de kosten voor de vernietiging van kippen die niet-conforme eieren leggen en niet-conforme poeljen worden voor 100% gecompenseerd.

Vernietigde waarde

Zowel de waarde van de vernietigde niet-conforme eieren, als de waarde van de vernietigde kippen wordt aan 90% gecompenseerd. Voor de kippen is dit vol-

gens de waardetabellen van het Sanitair Fonds. Voor de eieren worden hiervoor de gemiddelde prijzen genomen die goeteerd werden in de 12 weken vóór 18 juli 2017. Deze prijzen kan u ook terugvinden in bijlage 2 bij het KB (op onze site).

Verminderde waarde

De waardevermindering die de blokkering meebracht voor de conforme eieren van zowel leghennenbedrijven als van moederdierenbedrijven wordt aan 50% gecompenseerd. Bij deze gegevens is het van belang om de betrokken hoeveelheden, de duur van de blokkering, de waarde van de eieren/broedeieren weer te geven en documenten mee te geven die de waardevermindering bewijzen zoals bvb. facturen, de referentiewaarde van de markt van Kruishoutem,...

Reiniging en ontsmetting

Voor de reiniging en ontsmetting wordt

er gecompenseerd voor 100% van de reële kosten, maar met een maximale forfait van 1 euro per plaats. De kosten die u hiervoor kan inbrengen zijn facturen die te maken hebben met de reiniging en ontsmetting, producten, eventuele huur van materiaal en werkuren. Vergeet ook zeker niet uw eigen werkuren hieraan toe te kennen!

Analysekosten

De analysekosten op eieren en kippen worden voor 100% gecompenseerd en kunnen bewezen worden door de facturen hiervoor in te brengen.

Leegstand

Tot slot wordt in het KB ook een compensatie voorzien voor het niet-gebruik van de infrastructuur. Het gaat hierbij om verschillende (maximale) periodes van leegstand die kunnen worden ingebracht naargelang de leeftijd van de ge-

ruimde kippen. Deze kan u terugvinden in het KB, alsook de waardeverliezen die werden bepaald per dag per plaats. Leghennenbedrijven die hun poeljen te laat kregen (doordat deze besmet waren), maken mogelijks ook kans op een compensatie!

Indiening dossier

Er werd een uniek loket voor fipronil opgericht. Ten laatste op 30 april 2018 moet uw dossier aangetekend of digitaal via loketfipronil@bosa.fgov.be ingediend zijn.

Vragen?

U kan met uw specifieke vragen steeds terecht op de speciaal aangemaakte emailadressen, maar uiteraard staat de Landsbond ook klaar om deze te beantwoorden. Aarzel niet om ons te contacteren!



Hyvarki
Bedrijfshygiëne



ERKEND
GIDINES
VERDELER

- GSP erkend ontsmettingsbedrijf
- Vliegen-, bloedluis- en ongediertebestrijding
- Doseerapparaten, kuikenpapier en beschermingsmaskers
- Reeds meer dan 20 jaar ervaring

Rene Martens
Veldvoort 28, 2990 Wuustwezel
Tel. & Fax 03/669 84 31
hyvarki@skynet.be



Stalinrichting nodig: bespaar geld, bestel bij Agromax!

www.agromax.nl



bestel onze gratis catalogus




Sleepketting-, panvoer- en hanenvoersystemen



Drinksysteem ventilatie koeling nestmatten



Wijchen, Nederland
Tel.: +31 (0)24 6487227
E-mail: info@agromax.nl

Van varkenshouder naar moederdieren

Open deur bij Geert Vanderostyne te Sint-Laureins

tekst en beeld: Luc Maertens

De opfok en vermeerdering is een belangrijke deelsector in ons pluimveeland. Niet enkel de toenemende productie van braadkippen moet bevoorrad worden maar tevens is er een niet onbelangrijke uitvoer. Maandelijks worden meer dan 20 miljoen broedeieren en dik 5 miljoen kuikens uitgevoerd. Onze broeierijen hebben dan ook nood aan goede producenten van broedeieren. Een opendeurdag van een nieuw bedrijf biedt de kans om te zien wat men onder een huidig modern vermeerderingsbedrijf verstaat.

De bedrijfsleider

Geert Vanderostyne (53) heeft reeds wat watertjes doorzwommen vooraleer in de pluimveevermeerdering te landen. Op het ouderlijk bedrijf baatte hij een gesloten varkensbedrijf uit. Maar de zwakke rendabiliteit deed hem uitkijken naar een andere tak. Omdat hij reeds een opfokbedrijf had enkele km verder, bestaande uit 2 stallen met elk een 10.000 kippen, leek de stap naar een moederdierenbedrijf vrij logisch.

Naast veehouder is Geert Vanderostyne eveneens handelaar in veevoeder voor Vanden Avenne. Deze activiteit zal hij



Het bedrijf Vanderostyne omvat 2 stallen met ieder 20.900 moederdieren. Vooraan in stal 1 is de eiertrage en stockage.

ook in de toekomst verder zetten. Reeds in zijn varkensperiode had hij een vaste kracht in dienst die hij nu tewerkstelt bij de moederdieren. Verder kan Geert rekenen op zijn partner Sofie, vooral voor de triage van de eieren. Op piekmomenten kan hij ook beroep doen op zijn zoon, die wat verder een rundveebedrijf uitbaat.

Stallen

De twee nieuwe en vergelijkbare stallen werden met een interval van een kleine 2 jaar gebouwd. De eerste stal opgetrokken in 2016 heeft er net een volledige eerste ronde opzitten. “De ervaringen met deze stal en de installatie waren bijzonder positief, vandaar dat ik terug op dezelfde partners en inrichting beroep gedaan heb”, aldus Geert Vanderostyne.

De stallen meten een kleine 100 m op 25 meter. Agro & Industriebouw Boelens-De Smet uit Evergem stond hiervoor in en maakt gebruik van een staalconstructie

en geïsoleerde wandpanelen. De gebinten zijn van het trekker type. “Hierdoor kan wat prijsgunstiger gebouwd worden maar tevens is er toch voldoende volume in de stal met een binnen hoogte van maximum 4,5 m. Hierdoor is de ophanging van de opgelijerde lijnen vlotter bereikbaar”, verantwoord Geert Vanderostyne zijn keuze.

Inrichting met eigen toets

De stal is opgebouwd uit een centraal scharrelgedeelte van bijna 7m, 2 rijen legnesten met aan beide weerszijden een beun van 3m boven de 1m diepe mestputten. Langs beide zijwanden is er vervolgens terug een scharrelruimte van een 3tal meter. Vooraleer een beslissing te nemen in verband met de bouw en inrichting is Geert verschillende moederdierstallen gaan bezoeken en de ervaringen met diverse inrichtingen gaan aftoetsen. De eerder ongewone keuze van de Van Gent legnesten met plastic rooster moet in die optiek gezien worden.

Veel aandacht is er ook voor voldoende voergootlengte en drinkmogelijkheid door de 8 dubbele rijen VDL voederlijnen en de 4 Lubing drinklijnen boven de roosters. De Vencobelt eierverzameling transporteert de eieren naar de eerste stal waar een Prinzen Ovograder staat voor triage en verpakking op de trays.

Ventilatie

Tivertec stond in voor de volledige inrichting van ventilatie, verlichting, water en voeder voorziening. Voor de ventilatie wordt beroep gedaan op SKOV materialen. Vier nokventilatoren en 6 gevelventilatoren in de achtergevel zorgen ervoor dat het gewenste debiet traploos kan ingesteld worden volgens de behoefte.

Om warmteverliezen tegen te gaan zijn de ventilatoren in de achtergevel luchtdicht afgesloten met een isolatieplaat wanneer ze buiten werking zijn. Om geen lichtinval van buiten te hebben, en het lichtschema niet te verstoren, kunnen eenvoudig de ernaast geplaatste lichtfilters voor de ventilatoren geplaatst worden.

Doordat het plafond niet zeer hoog is, werden extra armaturen geplaatst voor de LED verlichting. Het zijn rood-wit lampen die toelaten moest er pikkerij optreden, dat enkel rood licht kan ingesteld worden. Opmerkelijk is ook dat ze schuin geplaatst zijn om een egalere lichtverdeling te bekomen.

Type bedrijf

De capaciteit van de stallen is voorzien op ieder 20.900 poeljen met de nodige hanen. "Een bedrijf van deze omvang is hetgeen we wensen. De vleeskuikenbedrijven worden steeds groter, ze wensen uniforme kwaliteitskuikens van hetzelfde moederdierenbedrijf en met dit type bedrijf kunnen we dit aanleveren", aldus Filip Ghekiere van de gelijknamige broeierij. Bemerkt dat de eieren 3 tot 4 maal per week opgehaald worden door de broeierij.

Het contract per ronde met de broeierij (Ghekiere) is gebaseerd op een vaste vergoeding per opgezette hen en een bonus op basis van de technische resultaten (broedeieren, uitkipping). "De eerste ronde in de nieuwe stal met de Ross 308 moederdieren viel bijzonder goed mee en overtrof de verwachtingen", aldus de bedrijfsleider. De verwachtingen met de nieuwe ronde die half december gelijktijdig in beide stallen opgezet wordt zijn dan ook groot.



De vele voeder- en drinklijnen kunnen eenvoudig opgelierd worden. Bemerkt ook de mestbeluchting onder de beun dwars in het midden van de stal.



In de achtergevel zijn 6 ventilatoren geplaatst, op de foto afgedekt met een witte luchtdichte isolatieplaat. Ernaast hangen de zwarte lichtfilters die voor de ventilatoren geplaatst worden wanneer deze in werking gesteld worden.



De houten legnesten worden hier gecombineerd met plastic roosters boven de mestputten.

Agro-Expo Vlaanderen te Roeselare is “Zien, proeven en beleven”

tekst en beeld: Luc Maertens

In het hart van West Vlaanderen, in een regio met hoge bezetting aan intensieve land- en tuinbouwbedrijven vindt 2-jaarlijks de Agro-Expo beurs plaats (27-29 januari). Deze regionale beurs heeft als doelstelling het promoten van land en tuinbouw en zijn producten. Een brede waaier van exposanten zowel uit de landbouw, veehouderij als tuinbouw zullen er terug aanwezig zijn op de komende 18^{de} editie.

New Agro-Expo Vlaanderen

Zonder drastisch te wijzigen zijn er toch een aantal veranderingen met vorige edities. Vooreerst is de bestuursploeg verjongd en geprofessionaliseerd. Rik Vanwildemeersch is nu de nieuwe voorzitter, Rik Decadt de nieuwe ondervoorzitter en Marc Debode algemeen coördinator en tevens secretaris. Verder wordt voor de administratieve en grafische ondersteuning voortaan beroep gedaan op het bedrijf Borgn.

Andere vernieuwingen zijn dat via een gratis shuttledienst, van o.a. de Schiervelde parking, de bezoekers comfortabeler zullen kunnen parkeren op topmomenten. Ook de sociale media Facebook (www.facebook.com/Agro_ExpoVlaanderen/) en Twitter (@Agro_Expo2018) worden nu prominent betrokken bij de organisatie.

Locatie en standhouders

Ondanks de ruimte beperkt is, is men



Op de vorige editie mocht de stand van de Landsbond Minister Schauvliege verwelkomen.

trouw gebleven aan de locatie van de hallen in Roeselare. Met de steun en de ervaring van de diensten van de stad Roeselare wil men er terug een vlotte, veilige en professionele topbeurs van maken.

De meer dan 150 standhouders, waarvan een aantal uit buitenland, bestrijken zowat het ganse gamma van de toelevering naar landbouw, veehouderij en tuinbouwsector. Deze 3-daagse beurs wordt vooral druk bezocht op de zondag en dan is het drummen om in de smalle gangen voort te bewegen.

De pluimveesector

In dit divers landschap van standhouders

zijn toch enkele bedrijven aanwezig die mikken op belangstelling van pluimveehouders. Niet te verwonderen gezien West Vlaanderen samen met Antwerpen de voornaamste pluimveeprovincie is. Zo is **Broeierij Ghekiere** present op hun stand met nummer 305 maar ook **Spoormans** en veevoederbedrijven **Vanden Avenne** en **Quartes** verwelkomen pluimveeproducenten. Daarnaast een reeks bedrijven die producten of diensten aanleveren zoals **Cid Lines**, **MS Schippers**, **Agro Logic**, **Waterschoot**, **DLV** en **SBB**.

Ook de West Vlaamse afdeling van de **Landsbond** heeft er een eigen standruimte. Benieuwd of ze weer kippenhapjes aan de bezoekers gaan aanbieden.

nv Ghekiere

Broeierij Couvoir



“Breng ons een bezoekje op Agro-Expo Vlaanderen te Roeselare (27-29 januari), stand nummer 305 !”

CONTACTPERSONEN

Camille Dupuy +32 (0)492 747 940
Marc Bauters +32 (0)499 935 935
Vincent Vanoverberghe +32 (0)498 935 926

Bieststraat 80 – 8560 WEVELGEM – t. 056 41 42 05 – f. 056 42 25 25

HEAWAT

SPOELUNIT VOOR HET PNEUMATISCH EN MECHANISCH
SPOELN VAN LEIDINGEN - ZONDER CHEMIE

Beter spoelen voor betere resultaten!

- Zonder chemie de waterleiding spoelen
- Afwisseling van water en perslucht (1 tot 6,5 bar)
- Leidingen tot 1" en 500 meter lang
- Eenvoudig aan te sluiten met GEKA koppeling en 220 V
- Spoelt biofilm, antibiotica weg die chemie laat zitten



Chemie

HEAWAT



FRANS VEUGEN
BEDRIJFSHYGIENE BV

info@fransveugen.nl
WWW.FRANSVEUGEN.NL

Turfstrooisel als bodembedekking voor pluimvee

- Voor een beter stalcomfort, hygiëne en dierwelzijn
- Minder voetzoollaesies
- Uitermate veilig door een lage PH
- Biologische afbreekbaar
- Constante kwaliteit
- Scherpe prijs



VERVOER HERRIJGERS

Herrijgers/Hervado BVBA
Tel 03/667.49.40
GSM 0478/38.83.84
www.Herrijgers-BVBA.be



Programma VLAM 2018 voorgesteld “1 miljoen euro meer middelen voor pluimvee en konijn in 2018”

Naar jaarlijkse gewoonte stelt VLAM in december zijn campagne-programma voor het volgende jaar voor aan de landbouwsector. *Pluimvee* ging luisteren wat 2017 bracht en wat de verwachtingen zijn voor 2018.

Vorig jaar kon VLAM nog een verduubeling van de middelen voor export aankondigen, vooral omwille van een aantal binnengehaalde Europese projecten. De organisatie blijft op die ingeslagen weg verder werken. De verwachte inkomsten stijgen in 2018 met bijna 2 miljoen EUR, naar 27.101.702 EUR. Daarvan brengen de producenten en sectoren twee derde in, de Vlaamse overheid 20 procent en Europa 17 procent. Het aandeel van Europa stijgt elk jaar.

Voor pluimvee (eieren) valt het extra budget van 245.000 euro vanuit de Vlaamse overheid op. Dit budget zal gebruikt worden om in binnen- en buitenland een imagocampagne te voeren als reactie op de Fipronilcrisis.

Hoofdzakelijk binnenland

Van het volledige VLAM-budget gaat ongeveer twee derde naar promotie op de binnenlandse markt. Het gaat in hoofdzaak over consumentgerichte campagnes maar in 2017 werden de eerste stappen gezet om ook de handelaars te informeren en te voorzien van de nodige communicatie- en informatietools.

Eén derde van het budget is bedoeld voor exportpromotie. In het buitenland wordt vooral handelsgericht gewerkt (B2B). Dit



is in hoofdzaak zo omdat de Europese cofinanciering vastgelegd is voor dit soort promoties. Naast beurzen en studies werkt VLAM ook in het buitenland via het internet. De website freshfrombelgium.com, die bedoeld is voor importeurs, krijgt in 2018 een update. “Onze werking in het buitenland breidt steeds verder uit,” verduidelijkt Leen Guffens, coördinator B2B export bij VLAM. “We zijn actief in meer landen met meer producten en meer soorten acties. Meer, meer, meer dus.”



tekst: Hilde De Wachter
beeld: VLAM

Lekker van bij ons

‘Lekker van bij ons’ is en blijft de koepslogan waarmee VLAM de binnenlandse markt benadert. “Die boodschap past perfect in onze missie, visie en strategie,” zegt Frans De Wachter, algemeen directeur van VLAM vzw. “We hebben dit jaar onze decretale opdracht opnieuw onder de loep genomen en deze hertaald naar een moderne versie. Die vernieuwde missie hebben we ‘Passie voor producten van bij ons’ gedoopt en ze heeft drie focuspunten: Vanzelfsprekend van bij ons, Kwaliteit gegarandeerd en Genieten is de boodschap. Rond die drie thema’s werken we dag in dag uit, in binnen- en buitenland.” Aan de slogan ‘Lekker van bij ons’ is een uitgebreide website gekoppeld die recent ook naar het Frans vertaald werd, om Wallonië ook ‘Bien de chez nous’ te leren kennen. Recepten blijven de basis en de website wordt druk geconsulteerd, met 2,7 miljoen unieke bezoekers van januari tot november 2017.

Deze website verspreidt en ondersteunt de boodschap: “Kip en ei zijn lekker, veelzijdig en passen in een gezonde en evenwichtige voeding.” De samenwerking met de ‘Ladies with L’Eggs’ wordt ook verder gezet.

Voor konijn wordt vooral gefocust op diervriendelijkheid en gezondheid.

Dat zowel overheid als bedrijfsleven over de schouders meekijken om te checken of al die middelen wel goed besteed worden, daar is De Wachter zich ten zeerste van bewust. “Het is onze taak om zowel de bijdragende bedrijven als de overheid voldoende garanties te geven. Voor bedrijven is het bijvoorbeeld belangrijk dat we een generieke aanpak voor kleine aanbidders kunnen geven waar zij op verder kunnen bouwen en dat alle sectoren aan bod komen in functie van hun bijdragen. De middelen voor zuivel komen dus uit de bijdragen van de zuivelsector, die voor varkensvlees uit hun eigen bijdragen enzovoort. De verschillende sectoren boeken efficiëntiewinst door de schaal waarop wij werken en onze gebundelde expertise. Zo kunnen we bijvoorbeeld toegang tot Europese cofinanciering faciliteren. Met het toekomstige GLB zal het etaleren en communiceren van de productkwaliteit trouwens alleen maar aan belang winnen. Het is positief dat we daar als VLAM volop op inzetten. Daarnaast zijn we een neutraal overlegplatform onder de koepel van de Vlaamse overheid. Die overheid financiert trouwens de overheadkosten van de VLAM.”

Korte keten in de kijker

Voor landbouwbedrijven die ook rechtstreeks aan de consument verkopen, blijft rechtvanbijdeboer.be de referentie. “Die website heeft nog enorm veel potentieel,” legt Liliane Driesen, perscoördinator bij VLAM uit. “Momenteel zijn er 800 producenten geregistreerd maar we weten dat er meer dan 2.000 zijn in Vlaanderen. Registratie is gratis maar de landbouwer moet dit wel zelf doen. Ik roep alle landbouwers die ook thuisverkoop doen dus op om zich te registreren en te profiteren van de zichtbaarheid die deze website je producten geeft.” VLAM organiseert in 2018 trouwens voor de eerste keer de week van de korte keten, van 26 mei tot 3 juni.

Buitenlandse acties

Pluimvee en konijn hebben hun vaste afspraak op SIAL in Parijs. Ze staan daar op de VLAM-exportstand samen met



andere sectoren. Daarnaast communiceert VLAM uitgebreid in buitenlandse vakbladen.

Het Europees programma pluimvee voor Zuid-Oost-Azië gaat zijn tweede jaar in en focust op beurzen, contactdagen en communicatie in de vakpers in Vietnam, Singapore en de Filipijnen.

Een nieuw goedgekeurd Europees project trekt naar Afrika (Oost- en West-Afrika en Ghana) en werkt rond pluimvee en vleeswaren. In 2018 staan er prospectierondes, B2B-meetings, een beurs en een studiereis voor Afrikaanse contactpersonen naar Europa op het programma.

Recent lanceerde VLAM trouwens de nieuwe website en campagne ‘Artisan Fine Meats from Belgium’. Deze vleeswarencampagne focust op Afrikaanse landen en Scandinavië.

Voor de promotie van konijnenvlees wordt het reguliere programma vervangen door een nieuw driejarig project in België en Nederland. De bedoeling is om rond het parkkonijn een positief imago op te bouwen en de voordelen (diervriendelijk en gezond) in het licht te zetten. Vooral het jongere publiek moet kennis maken met konijn. Het eerste jaar van dit project start met de ‘Week van het konijn’ van 1 tot 8 februari. Er zal een samenwerking aangegaan worden met distributie- en foodservicebedrijven. Ook een consumentencampagne met kookvideo’s en receptenfolders, zit vervat in deze campagne.

Interessante links:

www.lekkervanbijjons.be

www.rechtvanbijdeboer.be

www.konijn.be

www.kip.be

www.ei.be

www.artisanfinemeats.be

Begroting VLAM ALGEMEEN 2018

Inkomsten VLAM 2018 (zonder interne overdrachten)	Euro
Inkomsten bedrijfsleven 2018 (dit zijn overwegend de bijdragen van de producenten)	13.609.736 (52% van het budget)
Sectorreserves	890.115 (3%)
Subsidies Vlaamse Overheid (voornamelijk gebruikt als werkingsmiddelen)	5.255.920 (20%)
Europese cofinanciering	4.521.230 (17%)
Andere inkomsten	2.063.200 (8%)
TOTAAL	26.340.201 (100%)

Begroting VLAM PLUIMVEE KONIJN 2018

Financiering	Euro
Inkomsten promotiefondsen 2017 (dit zijn hoofdzakelijk de bijdragen van de producenten)	
• pluimvee	424.936
• eieren	65.300
• konijn	110.000
Financiële opbrengsten	10.700
EU-cofinanciering pluimvee en vleeswaren	724.942
EU-cofinanciering konijn	175.000
Crisiscommunicatie Fipronil	245.000
TOTAAL	1.755.878 (dit was 717.609 EUR in 2017!)

Programma VLAM PLUIMVEE KONIJN 2018

Programma	Euro
Binnenland pluimvee	89.800
Generieke promotie	69.800
B2B-promotie Belpume	20.000
Binnenland ei	290.300
Generieke promotie	45.300
Crisiscommunicatie Fipronil	245.000
Binnen- en buitenland konijn	275.000
EU-programma België Nederland 1 jaar	250.000
Buitenlandse promotie en exportondersteuning (SIAL)	25.000
Diverse	53.600
Marktonderzoek	5.000
Diverse acties	2.500
Overheveling biosector	1.100
Sectoroverkoepelend programma – Lekker van bij ons	45.000
Buitenlandse promotie en exportondersteuning	1.044.178
EU-programma Azië pluimvee jaar 2	386.433
EU-programma Afrika pluimvee en vleeswaren jaar 1	519.745
Deelname SIAL pluimvee	120.000
Vleeswaren export	10.000
Diversen	8.000
Werkings- en inningskosten	3.000
Totaal	1.755.878

Nieuwe onderzoeksprojecten

1. Mengteelten van vochtige peulvruchten en granen inkuilen als grondstof voor biologisch leghennenvoeder

Het maximaliseren van het gebruik van regionale eiwitbronnen is de hoofddoelstelling van dit project. Uit een recente samenwerking tussen Inagro, ILVO en het Proefbedrijf Pluimveehouderij is aangetoond dat veldbonen en erwten mogelijke peulvruchten zijn die dienst kunnen doen als alternatieve eiwitbron. Echter de aanwezigheid van anti-nutritionele factoren (ANF) zoals tannines, glycosiden (zoals vicine en convicine in veldbonen), trypsine, en protease inhibitoren en de lage ileale verteerbaarheid van methionine en cysteïne maakt dat veldbonen slechts in beperkte mate in het rantsoen van pluimvee kunnen worden ingepast. Het verwerken van deze veldbonen in combinatie met granen is een mogelijke oplossing om deze ANF te reduceren en de mogelijke tekorten aan aminozuren (AZ) weg te werken.

Deelstellingen zijn: 1) In welke mate worden ANF van veldbonen gereduceerd wanneer deze worden ingekuild als vochtig graan. Bij inkuilen van de combinatie van veldbonen en granen zal de afrijping van beide componenten en hun verhouding onderzocht worden op de kuil kwaliteit en de voederwaarde. 2) Nagaan hoe de kuil kwaliteit van een combinatie teelt geoptimaliseerd kan worden en of kuiladditieven hiervoor nodig zijn. Bij de keuze van de mengkuil zal rekening worden gehouden met variëteiten veldbonen en het soort graan dat meest geschikt is voor leghennen.

3) Via rantsoenberekening zal een maximaal inmengingspercentage in leghennenvoeders bepaald worden. 4) Tenslotte zal de kuil beoordeeld worden als alternatieve grondstof in het rantsoen voor biologische leghennen op basis van verteerbaarheid en N-excreties enerzijds en dierprestaties en eikwaliteit anderzijds.

(Looptijd: 1/10/17 tot 30/09/2020. Samenwerking: ILVO, Inagro en Hogeschool Gent. Financiering Departement Landbouw en Visserij, contact Marta.Lourenco@ilvo.vlaanderen.be).



2. Gezondheidsmonitoring via beeldtechnologie bij vleeskuikens

In de afgelopen jaren is het aantal vleeskuikens per bedrijf sterk toegenomen. In de toekomst blijft dit stijgen. Hierdoor is het onmogelijk geworden voor de boeren, bedrijfsvoorlichters en dierenartsen om op een frequente basis grote groepen te observeren.

De doelstelling is om vleeskuikenhouders bewust te maken van de nieuwe mogelijkheden die de huidige technologie bieden op het vlak van precisieveehouderij. Dit is het in “real-time” en continu volautomatisch monitoren van dieren bij middel van moderne technologie zoals geluidsanalyse, beeldanalyse of sensortechnologie. Deze verbeterde, snellere en continue observatie van de dieren, laat de producent toe om onmiddellijk actie te ondernemen. Dit is een makkelijk te gebruiken, geautomatiseerd controle-instrument voor de boer, bedrijfsvoorlichter en dierenarts om in hun dagelijkse beslissingen te helpen bij de bedrijfsvoering.

Door middel van de eYenamic (Fancom) is een snelle detectie van problemen en aanpassingen in het management mogelijk. Aangezien een groot aantal parameters wordt beïnvloed door een goed bedrijfsmanagement, betekent dit een directe impact

op technische en economische kengetallen van een bedrijf zoals groeicijfers, voederconversies, arbeidsuren, uniformiteit, voetzoollaesies, etc.

(Looptijd: 01/06/2017 tot 31/05/2019. Samenwerking Proefbedrijf Pluimveehouderij met KU Leuven, VIVES Hogeschool, PVL Bocholt en Fancom. Financiering door de Vlaamse Overheid, contact: Sofie.Carinaels@provincieantwerpen.be).



Brochure: “Limburg smaakt naar meer!”

Pluimveesector schromelijk over het hoofd gezien

Streekproducten zijn tegenwoordig hot. En terecht. Er mag best wat (meer) aandacht besteed worden aan al het goede van eigen bodem. De provincie Limburg wilde haar steentje bijdragen om deze hype nog wat meer in de verf te zetten en publiceerde een mooie brochure waarin zowat alle landbouw takken aan bod komen. Maar van de pluimveehouderij is geen spoor te bekennen. Na een mailtje van onze redactie reageerde gedeputeerde Inge Moors, bevoegd voor landbouw, dat in een gastronomische brochure, als vervolg, wel aandacht wordt besteed aan de pluimveehouderij.

In de overigens zeer verzorgde en geslaagde brochure wordt een veelzijdig beeld getoond van de Limburgse landbouwpro-

ductie: appels, witblauw rundvlees, asperges, prei en erwten, varkensvlees, melk, kleinfruit, aardbeien.... Zelfs bescheiden nichemarkten zoals grotchampignons, waterkers en forel worden niet vergeten.

Dat de pluimveehouderij in dit rijtje geen plaatsje kreeg is toch wel vreemd. Want Limburg scoort op het vlak van specifieke pluimvee producten hoog op de ladder. Limburg is de belangrijkste draaischijf van de afzet van bio-eieren. In Herk-de-Stad worden de mooiste Europese paaseieren gekleurd en producenten spelen in op de trend van alternatieve pluimveevleesproductie.

Als sector moeten we misschien ook even in eigen boezem kijken. Communiceren we wel voldoende over die rijke tak, die de pluimveehouderij, toch is.



Reactie van gedeputeerde Inge Moors

In haar antwoord stelt de gedeputeerde Inge Moors dat de brochure op enkele (?) belangrijke landbouwproducten focust zonder volledig te kunnen zijn.

“De pluimveehouderij,” schrijft ze, “is inderdaad een belangrijke en uiterst professionele sector in Limburg. Vandaar dat we in onze andere campagne ter promotie van onze land- en tuinbouwproducten “eet meer Limburg” in het eindejaarsmenu ervoor gekozen hebben zowel Limburgse kip als eieren een centrale plaats te geven.” (C.R.)



LEGNESTEN EN LATTENROOSTERS

- Voor slacht & legmoederdieren
- Voor scharrelkippen
- De beste praktijkresultaten
- Zeer laag percentage grond- & breuk eieren
- Schone eieren
- Kunststof & hardhouten roosters
- Meer dan 45 jaar ervaring
- Duurzaam materiaal



Van Gent Legnesten | Renswoude
Nederland | www.vangentnl.com
+31 318 - 57 2081 | info@vangentnl.com



HOOFDSPONSOR

PRESENTEERT

16-18.02.2018
Weelde Depot
Geeneinde 54, 2381 Ravels
open van 10.00u tot 18.00u

Vakbeurs voor intensieve veeteelt en mechanisatie op erf niveau



Alle info op
www.agridagen.be



Ons Erfrecht eindelijk aangepast: wat verandert er? (deel 2)

In onze vorige bijdrage hadden we het al over een paar aanpassingen die er recent gebeurden aan ons Erfrecht. We hadden het namelijk over de ingekorte reserve voor de kinderen, de afschaffing van de reserve van de ouders en nog een paar andere principes die wijzigden.

In dit tweede deel geven we een overzicht van de overige aanpassingen.

De “inkorting” en “inbreng” in waarde

Indien blijkt dat de reserve van de reservataire erfgenamen aangetast is en er dus te veel werd weggeschonken, dan zal er moeten overgegaan worden tot een zogenaamde “inkorting”. Dit betekent dat de reserve van de reservataire erfgenamen zal moeten aangevuld worden.

“Inbreng” betekent dat de erfgenaam al hetgeen hij reeds eerder van de erflater (de overledene) heeft gekregen bij schenking of testament, terug in de nalatenschap moet inbrengen.

Dit betekent dus concreet dat elke wettige erfopvolger (erfgenaam), gehouden kan zijn tot de inbreng van het goed dat hij eerder van de overledene had gekregen.

Waarom deze inbreng? Welnu, de inbreng berust op een gevoel van gelijke verdeling tussen alle erfgenamen. De wetgever wenst dat alle erfgenamen een gelijk deel krijgen uit de nalatenschap van de overledene.

Bijvoorbeeld : Jan heeft 2 kinderen en een nalatenschap van 12.000 €. Het ene kind had eerder al 5.000 € ontvangen. Indien men nu de nalatenschap van 12.000 € in twee verdeelt dan heeft elk kind recht op 6.000 €, doch het ene kind heeft al



Solange Tastenoye

tekst: Solange Tastenoye

5.000 € ontvangen. Dit heeft de wetgever willen wegwerken zodat dit concreet betekent dat er fictief 5.000 € bij de nalatenschap wordt bijgevoegd (17.000 €). Elk kind heeft dan recht op 8.500 €. Het ene kind ontving al 5.000 € en heeft nu dus nog recht op 3.500 €. Het andere kind krijgt de resterende 8.500 €.

Vroeger

Het probleem dat zich bij deze inkorting voordeed, zat hem in het feit dat een inkorting in **natura** moest gebeuren!

Bijvoorbeeld: Jan heeft 2 kinderen en schenkt aan één van hen een woning. Later blijkt dat deze schenking ervoor gezorgd heeft dat de reserve van het andere kind aangetast is en er moet overgegaan worden tot het inbrengen van de geschonken woning. Deze woning wordt dan bijgevoegd in de massa van de goederen die onder de kinderen moeten verdeeld worden. Het kind dat deze woning kreeg, moest dat onder de oude regels doen in natura, dus hij moest de woning zelf terug inbrengen!

Nu

Daar een dergelijke toestand tot heel wat problemen aanleiding kon geven (het kind dat de woning kreeg was eigenlijk nooit zeker ze te mogen behouden), heeft de wetgever ingegrepen! Nu stelt de nieuwe wetgeving dat in zo’n omstandigheden de inbreng in **waarde** mag gebeuren. Dit houdt in dat de waarde van de woning zal bepaald worden en dat dit bedrag dan in de fictieve massa wordt gebracht om na te gaan of de reserve werd aangetast. Dit biedt dus een zekerheid aan het kind dat de woning kreeg, om ze te behouden!

Opgepast: ook wat betreft de datum voor de waardebepaling van zowel roerende als onroerende geschonken goederen, was er een probleem! Werd er bijvoorbeeld een som geld geschonken, dan werd hiervoor de waarde bepaald op de dag van de schenking. Bij het schenken van een onroerend goed (bijvoorbeeld een woning), werd de waarde

hiervan bepaald op de dag van het overlijden van de schenker!
Deze twee verschillende data konden in de praktijk voor heet
wat verschil zorgen en daarom werd ook dit aangepast.

Sinds de nieuwe wet gebeurt de waardebepaling op de dag van
de schenking en wordt dit bedrag geïndexeerd tot op de dag
van het overlijden van de schenker.

De “Erfovereenkomsten”

Vroeger

Het was voorheen niet mogelijk om onderling tussen familie-
leden overeenkomsten te maken met betrekking tot nalaten-
schappen die nog niet opgevallen waren!

Nu

Dit verandert nu en is misschien wel de meeste belangrijke ver-
andering binnen ons Erfrecht. Wat is er mooier dan ouders die
met hun kinderen rond de tafel gaan zitten en samen tot een
overeenkomst komen waarin ieder van hen zich kan vinden?

In de dagdagelijkse praktijk stellen we vast dat er heel wat pro-
blemen ontstaan bij het overlijden van een ouder; de kinderen
komen vaak niet overeen, men wil wel uit onverdeeldheid
treden maar de kinderen slagen er niet in om tot een akkoord
te komen. Ten einde raad wordt dan dikwijls een gerechtelijke
verdeling opgestart wat het voor iedereen nog moeilijker
maakt.

Maar voortaan hoeft dit zo dus niet meer te zijn! Ouders
kunnen met hun kinderen rond de tafel gaan zitten en een “er-
fovereenkomst” opmaken. Het gaat hier dus wel om afspraken
omtrent een erfenis die nog niet opgevallen is. Ouders en
kinderen kunnen samen afspraken maken hieromtrent. Zo be-
staat bijvoorbeeld de mogelijkheid dat ouders al wat ze tijdens
hun leven reeds aan hun kinderen hebben geschonken, gaan
bekijken en zien of het één of ander kind misschien toch niet
te weinig of te veel gekregen heeft! De ouders kunnen dit alles
samen met hun kinderen vergelijken en daarna een erfover-
eenkomst ondertekenen.

Door het tot stand komen van dergelijke erfovereenkomsten
hoopt men op minder conflicten ten tijde van het overlijden
van een ouder.

Opgepast: een dergelijke erfovereenkomst moet verplicht bij
de notaris tot stand gebracht worden omdat ze vaak een grote
invloed hebben op de nalatenschap. Het is dan ook aan de
notaris om de ouders en kinderen die hiermee bij hem terecht
komen, te begeleiden en te adviseren.

Solange Tastenoye.

www.solangetastenoye.be

GRATIS juridisch advies voor onze abonnees.

Op het telefoonnummer: **013/46.16.24**
Elke werkdag van 8u30 tot 17u.



**»VARIA MET NEST
IN HET MIDDEN«**
PRODUCENT VAN PLUIMVEEMATERIAAL
SINDS 1961!



Eierverzameling vanuit het nest in het midden!
Eieren van het systeem worden automatisch verzameld.

Goede overzicht in alle etages!

Nesten aan de buitenkant in de gangen!

Voer, water, eierband op elke etage!

**Door de smalle mestbanden is het goede lopen
van de banden gegarandeerd!**

**Diepte van de installatie tot in het midden is
één armlengte!**

Begaanbare aanvliegroosters!

Dierenvriendelijke nesten!

Op vraag: ook met mestbandbeluchting!

Ten Elsen GmbH & Co. KG 

**D-47665 Sonsbeck/Germany
Dassendaler Weg 13
Telefon +49 (0) 2838 912-0
Fax: +49 (0) 2838 2791
www.specht-tenelsen.de
info@specht-tenelsen.de**

Hans Theo Ten Elsen GSM: +49.173-8 79 65 82

Landbouwimago boert een beetje achteruit

Studie van UGent in opdracht van VILT: noodzaak om te communiceren over dierenwelzijn en duurzaamheid

tekst en beeld: Clem Reynders

Tijdens de vakbeurs Agribex pakte VILT, het Vlaams Infocentrum land- en tuinbouw uit met zijn vijfjarige imagostudie. Deze studies werden voor het eerst opgevoerd in 1992 door het toenmalige Agrinfo, de voorloper van het latere VILT. Ze werden om de vijf jaar herhaald. Vanaf 2002 gebeurde de VILT-campagne in samenwerking met de UGent. **Belangrijkste vaststelling van de jongste studie is dat het landbouwimago lichtjes achteruit gaat. De neergang is evenwel bescheiden. VILT wijst er op dat het imago zich hoe dan ook stabiliseert op een relatief hoog niveau.**

Aandachtspunten

In de jongste studie krijgt de landbouwer een score van 7,3 op 10. In 2012 stelde VILT al vast dat het in de toekomst moeilijk zou worden om de hoge score van dat jaar, 7,5 voor de landbouwer, te verbeteren. De waardering voor de sector ging eveneens lichtjes achteruit; van 7,41 in 2012 naar 7,11 in 2017. We moeten er wel aan toevoegen dat de studie werd afgesloten in maart 2017. Dus op een tijdstip dat de acties van de dierenrechtenorganisatie Animal Rights (mistoestanden in Vlaamse



Griet Lemaire lichtte namens VILT een deel van de imagostudie toe.

slachthuizen) en de fipronilcrisis nog niet aan de orde waren.

Hoe dan ook stellen de onderzoekers, onder leiding van professor Gino Verleye en Katje Zadorina, samen met VILT vast dat de perceptie over dierenwelzijn en duurzaamheid terugloopt. Een vaststelling die haaks staat op de ernstige inspanningen die de sector op dat vlak leverde. Het moeten naar de toekomst toe belangrijke aandachtspunten blijven waarover de landbouwsector moet communiceren.

Boer krijgt geen eerlijke prijs voor zijn product

We lichten nog een paar items uit de studie. De schaalvergroting in de landbouw wordt blijkbaar door de 942 Vlaamse respondenten niet als problematisch gezien.

Bij de vragen over economie zien we dat 78% van de ondervraagden van oordeel is dat landbouw een belangrijke bijdrage levert aan de economie van ons land. Een



Gino Verleye (UGent): “Sector moet meer en beter communiceren over dierenwelzijn en duurzaamheid.”

nagenoeg even hoog percentage oordeelt dat onze landbouw een rol heeft als exporteur. Maar slechts 16% van de deelnemers aan de enquête vindt dat de boer een eerlijke prijs krijgt voor zijn product. Vindt die overige 84% dan dat de boer onderbetaald wordt voor zijn product? Dat is volgens VILT iets kort door de bocht. Bij die 84% zitten ook mensen die niet direct een mening hebben maar het blijft toch opvallend dat een minderheid van de consumenten, betrokken bij het onderzoek, van oordeel is dat de boer een eerlijke prijs krijgt voor zijn product.

In een volgend thema van het onderzoek zien we overigens dat de consument, als hij de kassa passeert, toch overwegend voor een goedkoop (gebradeerd?) product kiest.

Slechts 16% van de ondervraagden vindt dat de boer een eerlijke prijs krijgt voor zijn product.

Zes thema's

Het onderzoek is opgesplitst in zes thema's: economie, dierenwelzijn, landbouw&milieu, groene energie, open ruimte en schaalvergroting.

Wat **economie** betreft zien we dat de helft van de Vlamingen vindt dat de landbouw de basis moet blijven van een sterke Vlaamse agrovoedingssector met aandacht voor wereldwijde export. Maar er wordt ook gewezen op nicheactiviteiten waarin de landbouw een rol kan spelen: natuurbescherming, recreatie, onderhoud van het landschap...

Vier op 10 respondenten oordeelt dat er op biolandbouw moet overgeschakeld worden.

Het luik **dierenwelzijn** scoort positief voor de veehouderij. Een kleine minderheid (12%) is van oordeel dat de veehouder zijn dieren niet met respect behandelt. 44% meent zelfs dat de veehouder op dat vlak vooruitstrevend uitpakt. De respondenten geloven wel dat de dieren het op het vlak van welzijn beter hebben op kleinschalige bedrijven. Veertien procent heeft een negatieve houding tegenover het kweken van vlees en vindt dat die activiteiten moeten stoppen.

De groep ondervraagden is blijkbaar ook gevoelig voor de nieuwe hypes; soja, insecten, algen en vis wordt door 33% van de Vlamingen als een alternatief gezien voor de vleesproductie. Qua mentaliteit zien we bij de consument toch wel verschuivingen.

Milieu: zowat 23% van de Vlamingen is van oordeel dat landbouw vervuילend is al vindt 6 op 10 dat de boer de jongste jaren met meer respect voor het milieu produceert. Ander opvallende cijfer: 4 op 10 vindt dat er op biologische landbouw moet overgeschakeld worden. Driekwart tenslotte is overtuigd dat de landbouw in de toekomst een positieve bijdrage kan leveren aan de milieu- en natuurdoelstellingen.

De landbouw wordt als geschikte biotoop ervaren waar werk kan gemaakt worden van **groene energie**. Het toekomstgericht landbouwbedrijf moet op termijn in zijn eigen energiebehoefte kunnen voorzien.

Wat **open ruimte** betref vindt 65% van de consumenten dat de landbouwruimte niet mag krimpen maar een derde vindt dat natuur voorrang moet krijgen op landbouw. De stallenconstructies doen ook bij 28% de wenkbrauwen fronsen; ze horen volgens die groep thuis op een industrieterrein.

Dat de ondervraagden mee zijn met de tijd bewijst de interesse voor stadslandbouw; 4 op 10 zien dit zitten.

Voor de **schaalvergroting** scoort de sector beter dan verwacht. 23% vindt wel dat de sector bij voorkeur kleinschalig blijft maar globaal wordt de landbouw als een familiale bezigheid ervaren. Een derde oordeelt dat in de toekomst met het intensief landbouwmodel moet gebroken worden.

Perceptie van milieu en dierenwelzijn

In 1997 had nog bijna de helft van de Vlamingen een negatief tot zeer negatief

Voor 14% moet de vleesproductie stopgezet worden.

beeld van de land- en tuinbouw. De laatste jaren is dit beeld positief veranderd met een voorlopig topresultaat in 2012. De perceptie van milieu en dierenwelzijn zijn vandaag belangrijke aandachtspunten. Het vertrouwen in de landbouw en de landbouwproducten liep ook lichtjes terug terwijl de sector precies op het vlak van duurzaamheid en voedselveiligheid de afgelopen jaren belangrijke stappen heeft gezet.

Proactief communiceren

Professor Gino Verleye van de Vakgroep Communicatiewetenschappen van de UGent formuleerde naar aanleiding van de resultaten van het rapport een aantal aanbevelingen. **“De sector,” stelt hij “moet meer proactief communiceren. De inspanningen op het vlak van milieu, dierenwelzijn, innovatie moeten voldoende belicht worden. In de media krijgen kleinschalige boeren snel een podium; voor de gangbare landbouw is dat zelden het geval tenzij er een crisissituatie uitbreekt. De landbouwsector moet verder de dialoog aangaan met de ngo's die zich in het landbouwdebat steeds vaker laten horen.”**

En tenslotte stelt professor Verleye vast dat de burger vragende partij is voor meer dierenwelzijn en milieu-inspanningen maar dat hij daarvoor niet wenst te betalen.

den Ouden Oirschot
Pluimveeservicebedrijf

Meer dan 25 jaar dienstverlenend in de pluimveewereld

Vangen, laden en lossen van kuikens, legkippen, moederdieren en kalkoenen

Nieuwedijk 26
5688 LK Oirschot

+31 (0)411 - 68 84 92
+31 (0)411 - 68 84 93

info@denoudenoirschot.nl
www.denoudenoirschot.nl

IKB NEN ISO

Jaaroverzicht markten Kruishoutem, Deinze en ABC in 2017

tekst: Karolien Langendries

Bij de start van het nieuwe jaar blikken we terug op de pluimveemarkten van 2017. In vergelijking met 2016 bleven de marktnoteringen voor braadkippen gelijkaardig, al was het op een lager niveau dan vóór 2016. De konijnenprijzen noteerden in Deinze dit jaar wat hoger dan vorig jaar, hoewel de stijgingen ten gevolge van het mindere aanbod door het RHD2-virus minder groot waren dan verwacht. Tot slot ondervonden vooral de eieren maar ook, zij het in mindere mate, de soepkippen een duidelijk positief effect van de fipronil-crisis. Hoe gaat het spreekwoord ook alweer? De een zijn dood is de ander zijn brood...

Eieren

De witte verrijkte kooi-eieren (tabel 1) klasse 3 noteerden €6,35 per 100 stuks, klasse 4 strandde op €5,85. Dit zijn stijgingen van €2,12 en €1,98 per 100 stuks in vergelijking met 2016. Scharrel wit (tabel 2) noteerde €7,22 per 100 stuks in

klasse 3 en €6,72 in klasse 4, ofwel een stijging met €1,52 en €1,47 t.o.v. 2016. Voor de bruine eieren is er een vergelijkbaar verhaal: verrijkte kooi (tabel 3) klasse 3 eindigde op €6,92 per 100 stuks; klasse 4 op €6,42. Dit zijn respectievelijke stijgingen van €2,25 en €2,11 t.o.v. 2016. Bruine scharrel (tabel 4) klasse 3 tikte af op €7,91 en klasse 4 op €7,25. Dit zijn stijgingen van €1,67 en €1,59 in vergelijking met 2016.

Wat uiteraard zeer sterk opvalt in 2017 (figuren 1 en 2) is de stijging van de eierprijzen vanaf eind juli. Op dat moment brak de fipronil-crisis in alle hevigheid los. De geblokkeerde (en later geruimde) bedrijven zorgden voor een mindere aanvoer wat uiteraard zorgde voor een hogere notering. Het feit dat ook (vele) andere landen besmette eieren ontdekten en dus niet konden zorgen voor extra invoer, zorgde ervoor dat de prijzen voor verrijkte kooi-eieren in

Tabel 1: Witte eieren - verrijkte kooinotering 2017

Week	Datum	W0	W1	W2	W3	W4	W5	W6	W7
1	03-01-17	7,2	5,96	5,52	5,07	4,6	4,08	3,58	3,15
2	10-01-17	6,73	5,49	5,1	4,7	4,28	3,81	3,36	2,96
3	17-01-17	6,51	5,27	4,9	4,52	4,13	3,67	3,24	2,85
4	24-01-17	6,39	5,15	4,79	4,42	4,03	3,59	3,16	2,78
5	31-01-17	6,39	5,15	4,79	4,42	4,03	3,59	3,16	2,78
6	07-02-17	6,39	5,15	4,79	4,42	4,03	3,59	3,16	2,78
7	14-02-17	6,43	5,19	4,89	4,57	4,21	3,74	3,28	2,89
8	21-02-17	6,62	5,38	5,07	4,75	4,37	3,89	3,4	3
9	28-02-17	6,64	5,4	5,1	4,78	4,41	3,93	3,44	3,03
10	07-03-17	6,79	5,55	5,24	4,91	4,53	4,03	3,54	3,12
11	14-03-17	7,05	5,81	5,48	5,13	4,73	4,2	3,69	3,25
12	21-03-17	7,35	6,11	5,75	5,39	4,96	4,41	3,88	3,42
13	28-03-17	7,56	6,32	5,97	5,6	5,17	4,59	4,03	3,56
14	04-04-17	7,72	6,48	6,12	5,76	5,32	4,72	4,14	3,66
15	11-04-17	7,74	6,5	6,15	5,79	5,36	4,76	4,18	3,7
16	18-04-17	7,51	6,27	5,92	5,56	5,15	4,58	4,04	3,57
17	25-04-17	7,08	5,84	5,51	5,17	4,8	4,35	3,88	3,43
18	02-05-17	7,01	5,77	5,42	5,07	4,69	4,27	3,83	3,38
19	09-05-17	7,01	5,77	5,39	5,02	4,63	4,22	3,8	3,35
20	16-05-17	6,92	5,68	5,32	4,95	4,57	4,18	3,77	3,33
21	23-05-17	6,99	5,75	5,38	5,01	4,63	4,24	3,83	3,38
22	30-05-17	7,04	5,8	5,43	5,05	4,67	4,28	3,88	3,42
23	06-06-17	7,09	5,85	5,48	5,1	4,73	4,34	3,94	3,49
24	13-06-17	6,93	5,69	5,31	4,93	4,56	4,22	3,85	3,41
25	20-06-17	6,77	5,53	5,15	4,77	4,42	4,13	3,8	3,36
26	27-06-17	6,59	5,35	4,97	4,6	4,26	4	3,69	3,26
27	04-07-17	6,34	5,1	4,75	4,41	4,08	3,83	3,52	3,1
28	11-07-17	6,15	4,91	4,58	4,25	3,94	3,69	3,39	2,99
29	18-07-17	6,11	4,87	4,53	4,19	3,88	3,62	3,31	2,92
30	25-07-17	6,12	4,88	4,54	4,2	3,88	3,62	3,3	2,91
31	01-08-17	6,22	4,98	4,64	4,31	3,98	3,7	3,38	2,98
32	08-08-17	6,55	5,31	4,93	4,55	4,18	3,83	3,45	3,02
33	16-08-17	7,2	5,96	5,56	5,17	4,77	4,37	3,96	3,5
34	22-08-17	7,49	6,25	5,81	5,36	4,93	4,53	4,1	3,63
35	29-08-17	7,71	6,47	6	5,53	5,07	4,65	4,21	3,73
36	05-09-17	8,01	6,77	6,28	5,79	5,31	4,86	4,4	3,89
37	12-09-17	8,47	7,23	6,7	6,17	5,65	5,15	4,66	4,13
38	19-09-17	9	7,76	7,2	6,63	6,08	5,56	5,03	4,46
39	26-09-17	9,31	8,07	7,5	6,92	6,35	5,78	5,22	4,62
40	03-10-17	10,02	8,78	8,14	7,5	6,85	6,2	5,57	4,94
41	10-10-17	10,8	9,56	8,89	8,2	7,51	6,76	6,06	5,38
42	17-10-17	11,42	10,18	9,47	8,76	8,04	7,26	6,52	5,79
43	24-10-17	12,53	11,29	10,54	9,78	9	8,17	7,36	6,56
44	31-10-17	13,64	12,4	11,56	10,7	9,84	8,93	8,06	7,18
45	07-11-17	14,15	12,91	12,04	11,17	10,28	9,34	8,44	7,54
46	14-11-17	14,09	12,85	12,02	11,18	10,31	9,38	8,47	7,56
47	21-11-17	14	12,76	11,93	11,09	10,23	9,31	8,41	7,51
48	28-11-17	13,95	12,71	11,89	11,05	10,2	9,27	8,38	7,48
49	05-12-17	13,9	12,66	11,84	11,01	10,16	9,24	8,34	7,45
50	12-12-17	13,9	12,66	11,84	11,01	10,16	9,24	8,34	7,45
51	19-12-17	13,85	12,61	11,8	10,97	10,12	9,2	8,31	7,42
52	26-12-17	13,73	12,49	11,69	10,88	10,04	9,13	8,25	7,36

Gemiddelde euro zonder toeslag	8,56	7,32	6,84	6,35	5,85	5,31	4,77	4,23
--------------------------------	------	------	------	------	------	------	------	------

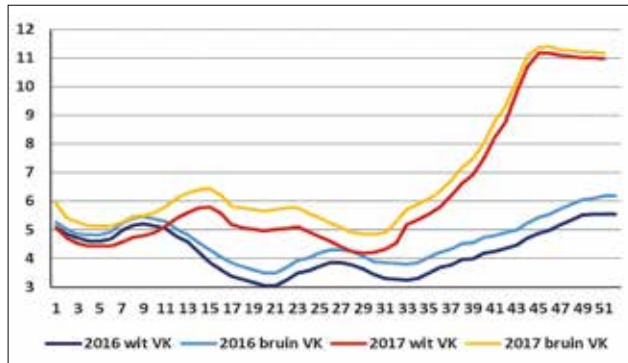
2017	8,56	7,32	6,84	6,35	5,85	5,31	4,77	4,23
2016	6,15	4,91	4,58	4,23	3,87	3,49	3,11	2,75
2015	7,51	6,27	5,96	5,60	5,26	4,81	4,35	3,83
2014	6,90	5,66	5,32	4,99	4,69	4,26	3,83	3,35
2013	6,64	5,40	5,03	4,66	4,25	3,82	3,36	2,99
2012	9,55	8,31	7,80	7,29	6,75	6,15	5,53	4,92
2011	5,98	4,74	4,43	4,10	3,74	3,27	2,81	2,49
2010	6,39	5,15	4,70	4,25	3,79	3,38	2,99	2,65
2009	7,51	6,27	5,85	5,41	4,97	4,52	4,08	3,23
2008	6,79	5,55	5,29	5,03	4,74	4,37	3,94	2,82
2007	6,99	5,75	5,41	5,09	4,75	4,31	3,84	2,72

Tabel 2: Witte eieren - scharrelnotering 2017

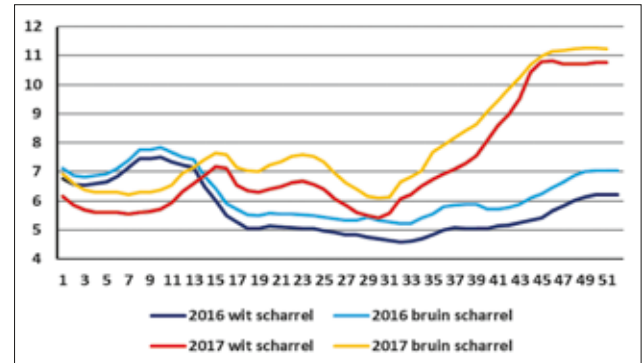
Week	Datum	W0	W1	W2	W3	W4	W5	W6	W7
1	03-01-17	7,86	6,62	6,41	6,15	5,67	4,66	4,08	3,65
2	10-01-17	7,5	6,26	6,08	5,86	5,43	4,46	3,76	3,36
3	17-01-17	7,29	6,05	5,89	5,68	5,27	4,35	3,69	3,3
4	24-01-17	7,19	5,95	5,79	5,59	5,19	4,29	3,61	3,23
5	31-01-17	7,19	5,95	5,79	5,59	5,19	4,29	3,61	3,23
6	07-02-17	7,19	5,95	5,79	5,59	5,19	4,29	3,61	3,23
7	14-02-17	7,13	5,89	5,74	5,55	5,14	4,22	3,73	3,34
8	21-02-17	7,18	5,94	5,78	5,59	5,19	4,34	3,85	3,45
9	28-02-17	7,19	5,95	5,8	5,62	5,22	4,38	3,89	3,48
10	07-03-17	7,29	6,05	5,9	5,71	5,3	4,48	3,99	3,57
11	14-03-17	7,5	6,26	6,09	5,94	5,53	4,65	4,14	3,7
12	21-03-17	7,81	6,57	6,48	6,33	5,91	4,86	4,33	3,87
13	28-03-17	8,19	6,95	6,8	6,6	6,11	5,04	4,48	4,01
14	04-04-17	8,36	7,12	7,02	6,86	6,36	5,12	4,54	4,06
15	11-04-17	8,64	7,4	7,32	7,18	6,7	5,48	4,91	4,39
16	18-04-17	8,64	7,4	7,32	7,12	6,62	5,42	4,6	4,08
17	25-04-17	8,26	7,02	6,81	6,55	6,08	5,08	4,42	3,92
18	02-05-17	8,08	6,84	6,61	6,35	5,9	5	4,41	3,92
19	09-05-17	8,04	6,8	6,57	6,3	5,87	5	4,44	3,94
20	16-05-17	8,09	6,85	6,64	6,39	5,97	5,09	4,52	4,01
21	23-05-17	8,23	6,99	6,76	6,49	6,06	5,21	4,66	4,14
22	30-05-17	8,38	7,14	6,89	6,61	6,16	5,29	4,73	4,2
23	06-06-17	8,46	7,22	6,96	6,67	6,21	5,34	4,56	4,02
24	13-06-17	8,33	7,09	6,84	6,56	6,13	5,31	4,57	4,03
25	20-06-17	8,18	6,94	6,68	6,39	5,97	5,2	4,5	3,97
26	27-06-17	7,82	6,58	6,34	6,08	5,69	5,01	4,36	3,85
27	04-07-17	7,59	6,35	6,11	5,84	5,47	4,83	4,22	3,72
28	11-07-17	7,36	6,12	5,87	5,6	5,24	4,66	4,1	3,61
29	18-07-17	7,24	6	5,75	5,48	5,12	4,54	3,99	3,52
30	25-07-17	7,18	5,94	5,69	5,42	5,06	4,45	3,87	3,41
31	01-08-17	7,33	6,09	5,84	5,57	5,19	4,55	3,94	3,47
32	08-08-17	7,91	6,67	6,39	6,08	5,64	4,85	4,14	3,65
33	15-08-17	8,05	6,81	6,52	6,2	5,75	4,95	4,24	3,74
34	22-08-17	8,37	7,13	6,84	6,52	6,04	5,18	4,41	3,89
35	29-08-17	8,56	7,32	7,05	6,74	6,28	5,45	4,7	4,15
36	05-09-17	8,82	7,58	7,27	6,94	6,45	5,6	4,83	4,26
37	12-09-17	8,96	7,72	7,42	7,09	6,6	5,71	4,9	4,33
38	19-09-17	9,14	7,9	7,62	7,29	6,8	5,86	5,03	4,44
39	26-09-17	9,4	8,16	7,88	7,57	7,08	6,13	5,28	4,67
40	03-10-17	9,99	8,75	8,43	8,08	7,55	6,57	5,69	5,04
41	10-10-17	10,68	9,44	9,01	8,59	8	6,99	6,09	5,39
42	17-10-17	11,3	10,06	9,37	8,98	8,42	7,47	6,59	5,84
43	24-10-17	12,26	11,02	10,27	9,51	8,88	7,9	7,09	6,29
44	31-10-17	13,37	12,13	11,29	10,43	9,57	8,66	7,79	6,91
45	07-11-17	13,78	12,54	11,67	10,8	9,91	8,97	8,07	7,17
46	14-11-17	13,72	12,48	11,65	10,81	9,94	9,01	8,1	7,19
47	21-11-17	13,63	12,39	11,56	10,72	10	8,94	8,04	7,14
48	28-11-17	13,58	12,34	11,52	10,7	10,09	9,02	8,02	7,12
49	05-12-17	13,53	12,29	11,47	10,72	10,1	9,02	8,02	7,12
50	12-12-17	13,53	12,29	11,47	10,76	10,13	9,08	8,11	7,2
51	19-12-17	13,48	12,24	11,43	10,75	10,13			

2017 bijna dubbel zo hoog noteren dan in 2016. Op een bepaald moment werd zelfs meer betaald voor witte kooi-eieren dan voor bruine scharrels. Momenteel worden de stallen stilaan opnieuw gevuld. Toch zal het nog een hele tijd duren

Figuur 1: Prijsvergelijking 2017 t.o.v. 2016 - verrijkte kooi (VK)



Figuur 2: Prijsvergelijking 2017 t.o.v. 2016 - scharrel Kruishoutem



Tabel 3: Bruine eieren - verrijkte kooi-notering 2017

Week	Datum	B0	B1	B2	B3	B4	B5	B6	B7
1	03-01-17	7,65	6,41	6,17	5,92	5,45	4,88	4,03	3,6
2	10-01-17	7,08	5,84	5,7	5,4	4,98	4,46	3,71	3,31
3	17-01-17	6,91	5,67	5,55	5,27	4,88	4,37	3,64	3,25
4	24-01-17	6,79	5,55	5,39	5,12	4,73	4,24	3,56	3,18
5	31-01-17	6,79	5,55	5,39	5,12	4,73	4,24	3,56	3,18
6	07-02-17	6,79	5,55	5,39	5,12	4,73	4,24	3,56	3,18
7	14-02-17	6,83	5,59	5,49	5,27	4,91	4,39	3,68	3,29
8	21-02-17	7,02	5,78	5,67	5,45	5,07	4,54	3,8	3,4
9	28-02-17	7,04	5,8	5,7	5,48	5,11	4,58	3,84	3,43
10	07-03-17	7,19	5,95	5,84	5,61	5,23	4,68	3,94	3,52
11	14-03-17	7,45	6,21	6,08	5,83	5,43	4,85	4,09	3,65
12	21-03-17	7,75	6,51	6,35	6,09	5,66	5,06	4,28	3,82
13	28-03-17	7,96	6,72	6,57	6,3	5,87	5,24	4,43	3,96
14	04-04-17	8,07	6,83	6,67	6,41	5,97	5,32	4,49	4,01
15	11-04-17	8,09	6,85	6,7	6,44	6,01	5,36	4,53	4,05
16	18-04-17	7,86	6,62	6,47	6,21	5,8	5,18	4,39	3,92
17	25-04-17	7,43	6,19	6,06	5,82	5,45	4,95	4,23	3,78
18	02-05-17	7,41	6,17	6,02	5,77	5,39	4,92	4,23	3,78
19	09-05-17	7,41	6,17	5,99	5,72	5,33	4,87	4,2	3,75
20	16-05-17	7,32	6,08	5,92	5,65	5,27	4,83	4,17	3,73
21	23-05-17	7,39	6,15	5,98	5,71	5,33	4,89	4,23	3,78
22	30-05-17	7,44	6,2	6,03	5,75	5,37	4,93	4,28	3,82
23	06-06-17	7,44	6,2	6,03	5,75	5,38	4,94	4,29	3,84
24	13-06-17	7,28	6,04	5,86	5,58	5,21	4,82	4,2	3,76
25	20-06-17	7,12	5,88	5,7	5,42	5,07	4,73	4,15	3,71
26	27-06-17	6,94	5,7	5,52	5,25	4,91	4,6	4,04	3,61
27	04-07-17	6,69	5,45	5,3	5,06	4,73	4,43	3,87	3,45
28	11-07-17	6,5	5,26	5,13	4,9	4,59	4,29	3,74	3,34
29	18-07-17	6,46	5,22	5,08	4,84	4,53	4,22	3,66	3,27
30	25-07-17	6,46	5,22	5,08	4,84	4,53	4,22	3,66	3,27
31	01-08-17	6,57	5,33	5,19	4,91	4,58	4,3	3,73	3,33
32	08-08-17	7,1	5,86	5,68	5,3	4,93	4,58	4	3,57
33	16-08-17	7,55	6,31	6,11	5,72	5,32	4,92	4,31	3,85
34	22-08-17	7,84	6,6	6,36	5,91	5,48	5,08	4,45	3,98
35	29-08-17	8,06	6,82	6,55	6,08	5,62	5,2	4,56	4,08
36	05-09-17	8,36	7,12	6,83	6,34	5,86	5,41	4,75	4,24
37	12-09-17	8,82	7,58	7,25	6,72	6,2	5,7	5,01	4,48
38	19-09-17	9,35	8,11	7,75	7,18	6,63	6,11	5,38	4,81
39	26-09-17	9,66	8,42	8,05	7,47	6,9	6,33	5,57	4,97
40	03-10-17	10,37	9,13	8,69	8,05	7,4	6,75	5,92	5,29
41	10-10-17	11,15	9,91	9,44	8,75	8,06	7,31	6,41	5,73
42	17-10-17	11,77	10,53	10,02	9,31	8,59	7,81	6,87	6,14
43	24-10-17	12,73	11,49	10,94	10,18	9,4	8,57	7,56	6,76
44	31-10-17	13,84	12,6	11,96	11,1	10,24	9,33	8,26	7,38
45	07-11-17	14,25	13,01	12,24	11,37	10,48	9,54	8,54	7,64
46	14-11-17	14,19	12,95	12,22	11,38	10,51	9,58	8,57	7,66
47	21-11-17	14,1	12,86	12,13	11,29	10,43	9,51	8,51	7,61
48	28-11-17	14,05	12,81	12,09	11,25	10,4	9,47	8,48	7,58
49	05-12-17	14	12,76	12,04	11,21	10,36	9,44	8,44	7,55
50	12-12-17	14	12,76	12,04	11,21	10,36	9,44	8,44	7,55
51	19-12-17	13,95	12,71	12	11,17	10,32	9,4	8,41	7,52
52	26-12-17	13,83	12,59	11,89	11,08	10,24	9,33	8,35	7,46

Gemiddelde euro zonder toeslag	8,89	7,65	7,35	6,92	6,42	5,85	5,10	4,55
--------------------------------	------	------	------	------	------	------	------	------

2017	8,89	7,65	7,35	6,92	6,42	5,85	5,10	4,55
2016	6,47	5,22	4,95	4,67	4,31	3,91	3,43	3,07
2015	7,68	6,44	6,15	5,78	5,37	4,92	4,37	3,91
2014	6,95	5,71	5,53	5,21	4,81	4,36	3,69	3,28
2013	6,70	5,46	5,13	4,78	4,37	3,90	3,36	3,00
2012	9,82	8,58	8,01	7,43	6,83	6,20	5,59	4,99
2011	6,02	4,78	4,59	4,23	3,81	3,34	2,76	2,43
2010	6,47	5,23	4,83	4,36	3,91	3,49	3,01	2,67
2009	7,53	6,29	5,93	5,49	5,07	4,59	3,95	3,03
2008	6,76	5,52	5,25	4,97	4,63	4,15	3,63	2,51
2007	6,84	5,60	5,31	5,04	4,68	4,19	3,65	2,53

Tabel 4: Bruine eieren - scharrelnotering 2017

Week	Datum	B0	B1	B2	B3	B4	B5	B6	B7
1	03-01-17	8,74	7,5	7,34	6,92	6,25	4,95	4,13	3,7
2	10-01-17	8,35	7,11	6,97	6,59	5,97	4,73	3,81	3,41
3	17-01-17	8,06	6,82	6,73	6,38	5,8	4,62	3,74	3,35
4	24-01-17	7,94	6,7	6,62	6,29	5,73	4,56	3,66	3,28
5	31-01-17	7,94	6,7	6,62	6,29	5,73	4,56	3,66	3,28
6	07-02-17	7,94	6,7	6,62	6,29	5,73	4,56	3,66	3,28
7	14-02-17	7,81	6,57	6,52	6,21	5,66	4,49	3,78	3,39
8	21-02-17	7,88	6,64	6,58	6,28	5,73	4,59	3,9	3,5
9	28-02-17	7,89	6,65	6,59	6,28	5,72	4,63	3,94	3,53
10	07-03-17	7,95	6,71	6,66	6,37	5,82	4,73	4,04	3,62
11	14-03-17	8,1	6,86	6,82	6,53	5,97	4,9	4,19	3,75
12	21-03-17	8,51	7,27	7,23	6,95	6,37	5,11	4,38	3,92
13	28-03-17	8,73	7,49	7,45	7,16	6,55	5,29	4,53	4,06
14	04-04-17	8,9	7,66	7,67	7,41	6,8	5,37	4,59	4,11
15	11-04-17	9,16	7,92	7,91	7,64	7,04	5,64	4,89	4,37
16	18-04-17	9,16	7,92	7,9	7,58	6,96	5,61	4,67	4,15
17	25-04-17	8,86	7,62	7,52	7,16	6,56	5,36	4,54	4,04
18	02-05-17	8,73	7,49	7,38	7,03	6,45	5,32	4,55	4,04
19	09-05-17	8,7	7,46	7,36	7,01	6,44	5,31	4,54	4,04
20	16-05-17	8,97	7,73	7,61	7,24	6,64	5,45	4,63	4,12
21	23-05-17	9,14	7,9	7,74	7,35	6,72	5,51	4,71	4,19
22	30-05-17	9,36	8,12	7,96	7,54	6,9	5,66	4,81	4,28
23	06-06-17	9,4	8,16	8	7,58	6,94	5,71	4,56	4,02
24	13-06-17	9,33	8,09	7,93	7,53	6,9	5,7	4,57	4,03
25	20-06-17	9,11	7,87	7,73	7,33	6,73	5,57	4,5	3,97
26	27-06-17	8,74	7,5	7,32	6,95	6,37	5,29	4,36	3,85
27	04-07-17	8,45	7,21	6,98	6,62	6,07	5,08	4,22	3,72
28	11-07-17	8,24	7	6,75	6,41	5,89	4,91	4,1	3,61
29	18-07-17	8,09	6,85	6,52	6,16	5,63	4,7	3,99	3,52
30	25-07-17	8,02	6,78	6,46	6,1	5,58	4,64	3,87	3,41
31	01-08-17	8,07	6,83	6,5	6,14	5,61	4,66	3,94	3,47
32	08-08-17	8,64	7,4	7,05	6,66	6,08	5,03	4,14	3,65
33	15-08-17	8,85	7,61	7,24	6,83	6,24	5,19	4,24	3,74
34	22-08-17	9,09	7,85	7,47	7,05	6,44	5,34	4,41	3,89
35	29-08-17	9,75	8,51	8,12	7,67	6,99	5,71	4,7	4,15
36	05-09-17	10,11	8,87	8,42	7,92	7,18	5,84	4,83	4,26
37	12-09-17	10,37	9,13	8,67	8,16	7,39	5,97	4,9	4,33
38	19-09-17	10,63	9,39	8,93	8,41	7,62	6,15	5,03	4,44
39	26-09-17	10,94	9,7	9,2	8,65	7,84	6,33	5,57	4,97
40	03-10-17	11,42	10,18	9,65	9,07	8,24	6,75	5,92	5,29
41	10-10-17	11,82	10,58	10,04	9,45	8,61	7,31	6,41	5,73
42	17-10-17	12,26	11,02	10,47	9,86	9,02	7,81	6,87	6,14
43	24-10-17	12,64	11,4	10,85	10,25	9,4	8,57	7,56	6,76
44	31-10-17	13,24	12	11,28	10,67	9,82	9,33	8,26	7,38
45	07-11-17	13,65	12,41	11,58	10,99	10,18	9,54	8,54	7,64
46	14-11-17	13,59	12,35	11,73	11,15	10,34	9,58	8,57	7,66
47	21-11-17	13,56	12,32	11,78	11,18	10,37	9,51	8,51	7,61
48	28-11-17	13,64	12,4	11,84	11,24	10,42	9,47	8,48	7,58
49	05-12-17	13,6	12,36	11,83	11,25	10,46	9,44	8,44	7,55
50	12-12-17	13,61	12,37	11,83	11,25	10,45	9,44	8,44	7,55
51	19-12-17	13,6	12,36	11,82	11,23	10,44	9,4	8,41	7,52
52	26-12-17	13,60	12,36	11,82	11,24	10,45	9,33	8,35	7,46

Gemiddelde euro zonder toeslag	9,86	8,62	8,34	7,91	7,25	6,12	5,23	4,66
--------------------------------	------	------	------	------	------	------	------	------

2017	
------	--

Braadkippen

De gemiddelde Deinzeprijs voor de braadkippen bedroeg 87 cent in 2017 (tabel 5). Deze is gelijkaardig aan de prijs van 2016, maar merkbaar lager dan de jaren daarvoor. De ABC-prijs stond in 2017 gemiddeld 85 cent genoteerd; een daling met 2 cent t.o.v. 2016.

De lagere prijzen zouden kunnen verklaard worden door de uitbreiding in de sector de laatste jaren. Dit is niet alleen het geval bij ons (hoewel de groei in de sector in 2017 minder explosief was dan voorgaande jaren), maar over heel Europa (en dan vooral Polen). Het gevolg hiervan is een ruimer aanbod aan braadkippen op de markt. Toch valt het wel op dat de lagere prijs stabiel blijft dan vorig jaar (figuur 3); toch een teken dat de markt in evenwicht is.

Tabel 5: Notering levend pluimvee en konijnen 2017

WEEK	Datum	EXTR	H/ZW	LICH	VK	ABC	KONIJNEN
1	04-01-17	0,27	0,04	-0,03	0,85	0,83	2,20
2	11-01-17	0,31	0,06	-0,01	0,85	0,84	2,10
3	18-01-17	0,35	0,08	0,01	0,87	0,84	2,10
4	25-01-17	0,40	0,10	0,03	0,87	0,84	2,10
5	01-02-17	0,44	0,11	0,04	0,87	0,85	2,10
6	08-02-17	0,44	0,11	0,04	0,87	0,84	2,10
7	15-02-17	0,44	0,11	0,04	0,87	0,84	2,05
8	22-02-17	0,44	0,11	0,04	0,87	0,84	2,05
9	01-03-17	0,44	0,10	0,03	0,87	0,85	2,00
10	08-03-17	0,46	0,10	0,03	0,88	0,85	1,95
11	15-03-17	0,46	0,10	0,03	0,89	0,85	1,95
12	22-03-17	0,45	0,09	0,02	0,89	0,86	1,95
13	29-03-17	0,45	0,08	0,01	0,88	0,86	1,95
14	05-04-17	0,45	0,08	0,01	0,88	0,86	1,90
15	12-04-17	0,42	0,08	0,01	0,88	0,85	1,85
16	19-04-17	0,42	0,08	0,01	0,88	0,85	1,75
17	26-04-17	0,42	0,08	0,01	0,88	0,86	1,67
18	03-05-17	0,42	0,08	0,01	0,87	0,86	1,62
19	10-05-17	0,42	0,09	0,02	0,86	0,85	1,55
20	17-05-17	0,41	0,09	0,02	0,88	0,85	1,50
21	24-05-17	0,41	0,09	0,02	0,88	0,86	1,45
22	31-05-17	0,40	0,09	0,02	0,89	0,86	1,40
23	07-06-17	0,40	0,09	0,02	0,89	0,86	1,40
24	14-06-17	0,43	0,09	0,02	0,91	0,86	1,40
25	21-06-17	0,43	0,08	0,01	0,91	0,87	1,40
26	28-06-17	0,43	0,08	0,01	0,90	0,87	1,40
27	05-07-17	0,43	0,08	0,01	0,90	0,87	1,40
28	12-07-17	0,43	0,10	0,03	0,90	0,87	1,40
29	19-07-17	0,43	0,13	0,06	0,87	0,87	1,40
30	26-07-17	0,43	0,15	0,08	0,85	0,86	1,40
31	02-08-17	0,43	0,14	0,07	0,85	0,85	1,40
32	09-08-17	0,45	0,14	0,07	0,86	0,85	1,40
33	16-08-17	0,47	0,14	0,07	0,86	0,85	1,48
34	23-08-17	0,52	0,16	0,09	0,86	0,85	1,54
35	30-08-17	0,57	0,24	0,17	0,86	0,85	1,65
36	06-09-17	0,60	0,28	0,21	0,86	0,85	1,80
37	13-09-17	0,61	0,28	0,21	0,86	0,85	1,95
38	20-09-17	0,64	0,31	0,24	0,86	0,85	2,03
39	27-09-17	0,66	0,31	0,24	0,86	0,85	2,10
40	04-10-17	0,71	0,31	0,24	0,86	0,85	2,25
41	11-10-17	0,71	0,31	0,24	0,85	0,85	2,32
42	18-10-17	0,71	0,31	0,24	0,85	0,85	2,44
43	25-10-17	0,71	0,31	0,24	0,85	0,85	2,55
44	31-10-17	0,72	0,31	0,24	0,85	0,85	2,60
45	08-11-17	0,74	0,31	0,24	0,85	0,85	2,60
46	15-11-17	0,74	0,31	0,24	0,87	0,85	2,60
47	22-11-17	0,75	0,31	0,24	0,88	0,86	2,60
48	29-11-17	0,70	0,29	0,22	0,88	0,86	2,60
49	06-12-17	0,65	0,28	0,21	0,87	0,86	2,60
50	13-12-17	0,63	0,26	0,19	0,85	0,86	2,60
51	20-12-17	0,59	0,23	0,16	0,81	0,86	2,55
52	27-12-17	0,59	0,23	0,16	0,83	0,86	2,40

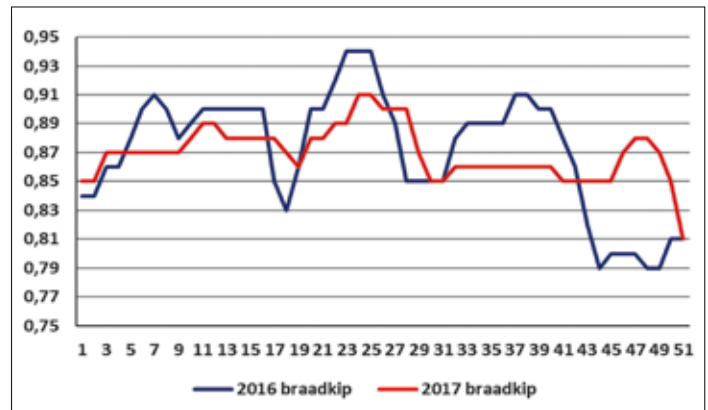
Gemiddelde euro zonder toeslag	0,51	0,16	0,09	0,87	0,85	1,93
--------------------------------	------	------	------	------	------	------

2017	0,51	0,16	0,09	0,87	0,85	1,93
2016	0,25	0,01	-0,04	0,87	0,87	1,85
2015	0,56	0,24	0,18	0,91	0,91	1,93
2014	0,62	0,28	0,23	0,93	0,92	1,92
2013	0,61	0,25	0,21	0,97	0,97	1,96
2012	0,56	0,24	0,20	0,95	0,95	1,89
2011	0,43	0,19	0,16	0,93	0,92	1,91
2010	0,40	0,17	0,13	0,86	0,84	1,86
2009	0,41	0,22	0,18	0,83	0,83	1,78
2008	0,49	0,19	0,15	0,87	0,88	1,78
2007	0,42	0,15	0,11	0,86	0,84	1,67

Konijnen

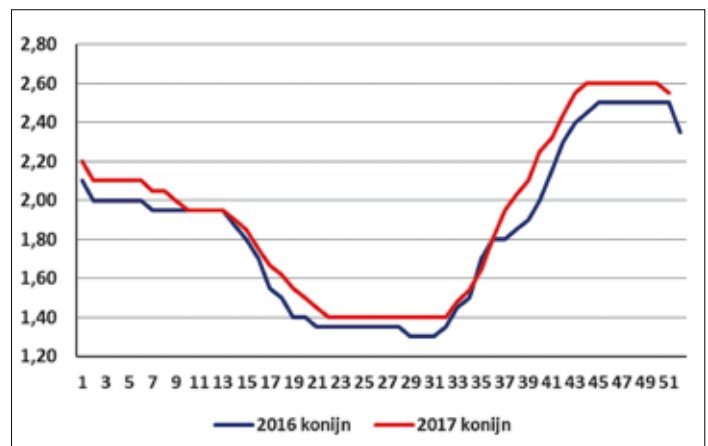
De konijnenhouders kregen in 2017 een gemiddelde Deinzeprijs uitbetaald van 1,93 euro per kg (tabel 5). Dit is een stijging met 9 cent t.o.v. 2016 (figuur 4). Dit jaar werden vele bedrijven getroffen door het RHD type 2-virus met heel wat uitval tot gevolg. Een grote prijsstijging bleef echter

Figuur 3: Prijsvergelijking 2017 t.o.v. 2016 - braadkippen Deinze



uit. Dit kan verklaard worden door de steeds dalende consumptie van konijnenvlees, maar ook doordat de grote producenten van konijnenvlees (Frankrijk, Italië en Spanje) de globale marktsituatie bepalen. Omdat ook deze landen af te rekenen hadden met het RHD type 2-virus en hierdoor de importdruk daalde, noteerden de prijzen toch wat hoger.

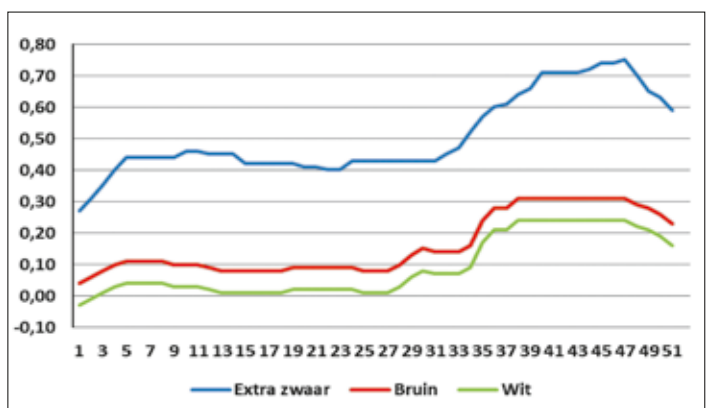
Figuur 4: Prijsvergelijking 2017 t.o.v. 2016 - konijn Deinze



Soepkippen

De zware moederdieren waren in 2017 gemiddeld 51 cent per kg waard; de bruine 16 cent en de witte soepkippen 9 cent per kg (tabel 5). Dit zijn zeer sterke stijgingen t.o.v. 2016 toen er sprake was van zeer lage gemiddelde prijzen van resp. 25 cent, 1 cent en -4 cent. In de eerste jaarhelft herstelde de markt van de zware soepkippen zich wat, maar de markt van de uitgelegde leghennen bleef dramatisch door de gedaalde Afrikaanse vraag. Net als bij de eieren zien we ook hier een stijging vanaf augustus, dankzij de fipronil-crisis. Door het ruimen verminderde het aanbod aan soepkippen, maar er waren ook enkele hernieuwde Afrikaanse markten die zorgden voor een toename van de vraag.

Figuur 5: Prijsvergelijking 2017 t.o.v. 2016 - soepkippen Deinze



Ook in Nederland breken activisten in op leghennen-bedrijven

Dierenactivisten van de actiegroep 'Ongehoord' braken onlangs illegaal nachts binnen in leghennen-stallen en maakten er videobeelden. Niet zomaar de eerste de beste stallen maar een Rondeelstal, een biologisch leghennenbedrijf en stallen met scharrelkippen van LTO-voormannen Eric Hubers en Hugo Bens. Volgens 'Ongehoord' worden in alle huisvestingssystemen wantoestanden aangetroffen.

Op hun website wordt een video met choquerende beelden getoond en in artikels hieraan gewijd, in het Algemeen Dagblad en in diverse regionale dagbladen in Nederland, zijn weinig fraaie foto's te zien. Net zoals 'Animal Rights' bij ons worden enkel slechte kippen of dode kippen in beeld gebracht. Erger nog is dat volgens de 'bezochte' bedrijven, **dode kippen uit de kadavertonnen gehaald** zijn en tussen de kippen gelegd werden om de beelden in scène te zetten.

Net zoals bij ons voelen de leghennenhouders zich zwaar gekrenkt door de beelden, die volgens hen geen eerlijk beeld geven van de situatie in hun stallen. Met de montage is duidelijk gemanipuleerd, aldus Hugo Bens, voorzitter leghennenhouders LTO.

Vanwege de uitbraak van vogelgriep in Nederland geldt momenteel een bezoekverbod in stallen. Om die reden zijn de leghennenhouders extra verontwaardigd dat de activisten stiekem hun stallen zijn binnengegaan. "Met grote risico's voor de gezondheid van de kippen en mijn bedrijf. Dit is crimineel gedrag", zegt Hubers tegen de Gelderlander (Bron Plumveeweb) (LM).

Waardebepaling activa in de landbouw voor het eerst uitgelegd in boekvorm

Een onderbouwde en coherente waardebeoordeling van activa is de doelstelling van dit boek uitgegeven door de vereniging van Agro-experten vzw. **Bij verkoop, overname, onteigening, compensatie** voor kinderen die het bedrijf niet overnemen of als onderpand voor het verkrijgen van een lening biedt het een leidraad zowel voor adviseurs maar ook voor landbouwers.

In een eerste deel wordt de waardebeoordeling van landbouwgronden, eigendommen en gebouwen behandeld in verschillende situaties. Verder komen uittredingsvergoedingen aan bod zonder evenwel de waarde van bv. de dierstapel te behandelen. Er wordt uitgelegd hoe men tot een waarde komt : ligging, geschiktheid voor landbouw, juridische aspecten en recente info van openbare verkopen van vergelijkbare aard.

In het boek worden verschillende **voorbeeldsituaties** gegeven, met en zonder bedrijfszettel in eigendom of met of zonder opzeggingsperiode. Voor een perceel zandleemgrond in West Vlaanderen gaat men uit van €65.000 indien onmiddellijk vrij. Per jaar pacht is een waardevermindering ingecalculiseerd en komt men tot € 52.580 en tot €41.885 bij respectievelijk 9j en 18j pacht.

Het erf beschouwt men niet als bouwgrond maar voor deze kavel (max. 20 are) wordt een 4x hogere waarde aangenomen dan de referentiewaarde van landbouwgrond in deze streek. De woning van het landbouwbedrijf daarentegen wordt duidelijk lager gewaardeerd (60%) dan een vergelijkbare alleenstaande woning op het platteland.

Dit interessant boekje, waaraan een brede waaier van experts meewerkte, kan besteld worden voor €35 bij de vzw (zetel: Aartrijksestraat 112 te Aartrijke).

THORÉ

INSTALLATIES & CONSTRUCTIES

MIDDENSPANNINGSCABINES



Verbruikt uw bedrijf meer dan 80.000 kWh elektriciteit per jaar?

Wanneer u een eigen cabine plaatst geniet u van lagere distributiekosten door de netbeheerder (tot 50% goedkoper). Dit voordeel zorgt dat u de cabine al in 5 jaar kan terugverdienen afhankelijk van uw jaarlijks verbruik.

Heeft u soms stroom tekort?

Met een eigen cabine is een veel groter aansluitvermogen mogelijk dan wanneer u laagspanningsklant bent. Dit zorgt voor een hogere bedrijfszekerheid op piekmomenten.

Vragen of interesse? Contacteer ons vrijblijvend!

Tel. 0476 992 792

www.ictshore.be

info@ictshore.be

Marktprijzen

Eierprijzen markt Kruishoutem (volgens prijzencommissie) - per 100 stuks in euro

Witschalige eieren

	5.12	12.12	19.12	26.12	5.12	12.12	19.12	26.12
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
Cat 0	13,90	13,90	13,85	13,73	13,53	13,53	13,48	13,36
Cat 1	12,66	12,66	12,61	12,49	12,29	12,29	12,24	12,12
Cat 2	11,84	11,84	11,80	11,69	11,47	11,47	11,43	11,32
Cat 3	11,01	11,01	10,97	10,88	10,72	10,76	10,75	10,76
Cat 4	10,16	10,16	10,12	10,04	10,10	10,13	10,13	10,15
Cat 5	9,24	9,24	9,20	9,13	9,02	9,08	9,10	9,11
Cat 6	8,34	8,34	8,31	8,25	8,02	8,11	8,14	8,14
Cat 7	7,45	7,45	7,42	7,36	7,12	7,20	7,23	7,23

Bruinschalige eieren

	5.12	12.12	19.12	26.12	5.12	12.12	19.12	26.12
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
Cat 0	14,00	14,00	13,95	13,83	13,60	13,61	13,60	13,60
Cat 1	12,76	12,76	12,71	12,59	12,36	12,37	12,36	12,36
Cat 2	12,04	12,04	12,00	11,89	11,83	11,83	11,82	11,82
Cat 3	11,21	11,21	11,17	11,08	11,25	11,25	11,23	11,24
Cat 4	10,36	10,36	10,32	10,24	10,46	10,45	10,44	10,45
Cat 5	9,44	9,44	9,40	9,33	9,44	9,44	9,40	9,33
Cat 6	8,44	8,44	8,41	8,35	8,44	8,44	8,41	8,35
Cat 7	7,55	7,55	7,52	7,46	7,55	7,55	7,52	7,46

Pluimveemarkt prijzencommissie Deinze (met inbegrip Belplume toeslag)

Week van	6.12	13.12	20.12	27.12
Extra zware soepkippen	0,64€-0,66€	0,62€-0,64€	0,58€-0,60€	0,58€-0,60€
Bruine soepkippen	0,27€-0,29€	0,25€-0,27€	0,22€-0,24€	0,22€-0,24€
Witte soepkippen	0,20€-0,22€	0,18€-0,20€	0,15€-0,17€	0,15€-0,17€
Braadkippen	0,86€-0,88€	0,84€-0,86€	0,80€-0,82€	0,82€-0,84€
ABC	0,86 €	0,86 €	0,86 €	0,86 €
Konijnen	2,60 €	2,60 €	2,55 €	2,40 €

Poultryshop24

Vernieuwde website
www.poultryshop24.com

In/verkoop van: Pluimvee inventaris,
eierinpakkers en sorteermachines

**Te Koop: Moba 100 New model
in zeer goede staat**

info@poultryshop24.com
+31 6 53646226

Ven Poultry B.V.



Te koop gevraagd alle soorten soepkippen

Actief in de
pluimveehouderij
sinds 1949

- * Hoogste vaste prijs of
- * Hoogste prijs Deinze+
- * Betaling binnen 2 dagen
- * Correcte afname

014-45 30 40 (B)
0031-492 537 066 (NL) 0031-653 487 136 (GSM)
www.venpoultry.nl --- info@venpoultry.nl

Handelsnoteringen Kruishoutem

Witschalige eieren

	5.12	12.12	19.12	26.12	5.12	12.12	19.12	26.12
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
XL	14,70	14,70	14,65	14,53	14,33	14,33	14,28	14,16
L	12,64	12,64	12,60	12,49	12,27	12,27	12,23	12,12
M	10,96	10,96	10,92	10,84	10,90	10,93	10,93	10,95
S	8,94	8,94	8,91	8,85	8,62	8,71	8,74	8,74

Bruinschalige eieren

	5.12	12.12	19.12	26.12	5.12	12.12	19.12	26.12
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
XL	14,80	14,80	14,75	14,63	14,40	14,41	14,40	14,40
L	12,84	12,84	12,80	12,69	12,63	12,63	12,62	12,62
M	11,16	11,16	11,12	11,04	11,26	11,25	11,24	11,25
S	9,04	9,04	9,01	8,95	9,04	9,04	9,01	8,95

Gemiddelde poeljenprijs aanpassing

Jaar-week	Gemiddelde Poeljenprijs Aanpassing	
	Gemiddelde opfokvoederprijs €/100 kg	Aanpassing €/100 afgeleverde poeljen
2017/50	27,74	46,55
2017/51	27,74	46,55

Prijzen grondstoffen (per ton)

	5.12	12.12	19.12	26.12
Tarwe	135,50 €	137,00 €	136,00 €	137,00 €
Wintergerst	135,50 €	135,50 €	135,00 €	136,00 €
Mais	92,50 €	93,50 €	93,00 €	93,00 €



Makkelijke rondes en een beter rendement. Ook in de winter.

Dat garanderen wij

Ook in de winter probleemloze rondes en topresultaten? Dat kan. We bewijzen het in de praktijk. Een goede darmgezondheid, droge stallen en uniforme koppels als basis voor een beter rendement. Dat durven we zelfs te garanderen. Meer weten? Vraag het onze pluimveespecialisten Simon Delmeiren of Ab van der Leest. Zij kunnen u ook informeren over onze aantrekkelijke afzetmogelijkheden voor uw braadkuikens.



Bel ons voor een afspraak

Simon Delmeiren
0495 455 191

Ab van der Leest
+31 6 13 930 736



K E N N I S
K U N D E
K A R A K T E R

Telefoon +31 314 649222
info@dehoop-zelhem.nl
www.dehoop-zelhem.nl



SPOORMANS BESTAAT

70

TRITS
OP MIJN
KIPPEN

JAAR

AGRO-EXPO 27-29 JANUARI 2018/ROESELARE

AGRIDAGEN 16-18 FEBRUARI 2018/RAVELS

LIV VENRAY 6 - 8 MAART 2018/VENRAY

In 2018 blikt Spoormans terug op 70 jaar **TRADITIE IN KWALITEIT.**

Daar zijn we trots op!

Tijdens de komende beurzen staan we klaar om samen met u vooruit te kijken naar morgen.

Spoormans

