

Maandblad, jaargang 52, april 2018

Versijnt elke maand behalve in augustus

Verantwoordelijke uitgever + afzendadres:

Jolien Lafaut, Oostendsesteenweg 217A - B-8000 Brugge

P 409100 - AFGIFTEKANTOOR 3500 HASSELT 1

Tijdschrift Toelating - Gesloten verpakking
3500 Hasselt 1 - BC 9074

bpost

PB-PP|B-09074
BELGIE(N) - BELGIQUE

Pluimvee

4

Druk bijgewoonde provinciale bijeenkomsten



Interview met afscheid-
nemende Marc Destrooper

- Tien kuikens meer door minder onrust bij moederdieren
- Regionale vakbeurs spreekt de echte producenten aan
- Hoe omgaan met toekomstige veranderingen in de legsector?

Aviagen™
EPI



Verberk Stalrichting

Sterk in techniek. Slim in uitvoering.



www.vsi.be
info@vsi.be

Peter Sichien
+32 477 740 759
Johan van Heule
+32 475 62 36 75
Bart Vangampelaere
+32 475 62 36 73
Lex Steurs
+32 479 25 73 96



www.roxell.com

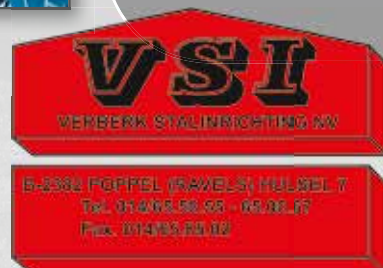


www.fancom.com



www.ziehl-abegg.com

VSI² met vestiging te Aalter
09 325 75 15
info@vsi2.be



TEMPO team

**Europese Pluimvee
Services-België**

**Stationsstraat 37 bus 3
3582 BERINGEN**

JULLIE VANGBEDRIJF
(In samenwerking met E.P.S.-België)

- ✓ Wij laden/lossen alle soorten kippen en pluimvee.
- ✓ Wij leveren eerste kwaliteit.
- ✓ Stipte bediening; juiste tijd en juiste plaats.
- ✓ Onze ervaring is uw garantie.



Tel & Fax +32 (0) 3 82 86 708 • GSM + 32 (0) 495 86 83 80 • Email Tempogroep@gmail.com



Pluimveesector weer kop van jut

Afgelopen maand kwam onze sector terug negatief in de belangstelling; ditmaal door de op illegale wijze gemaakte beelden op verschillende braadkippenbedrijven. Vooral de op sensatiegerichte media, zoals VTM, wou ons voor de camera laten reageren. Wij zijn daarop niet ingegaan omdat we de discussie niet voor de camera wensen te voeren. Vooral omdat het hier gaat om illegale en niet objectieve beelden en omdat we het overleg gaan voeren daar waar het hoort te zijn. Tot ergernis van de journalist natuurlijk, maar wat kan je winnen bij een vooringenomen medium?

Het is vooral erg voor de getroffen pluimveebedrijven die her en der nu afgeschilderd worden als dierenbeulen en door verschillende instanties opgespoord worden of met de vinger gewezen. Nochtans zijn veel zaken te weerleggen. Kippen zijn nu eenmaal kuddedieren en of je die nu houdt aan 33 kg/m² of 42 kg/m²; elke pluimveehouder weet dat ze dicht bij elkaar zullen kruipen. Als buitenstaander kan dit confronterend overkomen maar hiermee overtreedt de pluimveehouder de wettelijke norm niet. Ook het feit dat er nu eenmaal dieren sterven kan je niet tegengaan. Maar het gemiddelde sterftepercentage ligt in de professionele pluimveehouderij wel een stuk lager dan in de natuur. Wanneer je 's nachts stiekem de stallen binnendringt, terwijl de pluimveehouder zijn nachtrust heeft, kan je het hem niet verwijten wanneer er toch een dood dier aangetroffen wordt in de stal.

Strooiselkwaliteit daarentegen is wel een aandachtspunt waar we aan moeten werken maar is een bijzonder complex gebeuren. Naast de competenties van de pluimveehouder weten we dat voeder ook een belangrijke rol speelt in de maagdarm-problematiek en bijgevolg strooiselkwaliteit, terwijl bij gewrichtsproblematiek de kuikenkwaliteit van groot belang is. Persoonlijk ben ik dan ook de mening toegedaan dat we nog meer aandacht moeten geven aan strooiselkwaliteit om voetzoolletsels te voorkomen. Een verdere sensibilisering dringt zich hier op. We zien dat verschillende stakeholders binnen Belplume nu de pluimveeouders met de vinger wijzen en opzadelen met extra controles en doorlichting terwijl men best eerst eens voor de spiegel staat. Als Landsbond staan wij voor onze pluimveeouders en steken onze nek uit en zeker onze kop niet in het zand. Het is maar al te gemakkelijk alles in de schoenen van de pluimveehouder te schuiven.

BROEIERIJ - COUVOIR

VERVAEKE - BELAVI



**Doe beroep
op meer dan
80 jaar traditie
en innovatie**

Tel: +32 51 40 03 58

www.vervaekebelavi.be

info@vervaekebelavi.be

INHOUD



6 Uitgebreid verslag van de provinciale statutaire vergaderingen van West Vlaanderen en Limburg

Maart is de maand van de provinciale statutaire vergaderingen. Ieder provinciaal bestuur vult de avond of dag in volgens zijn voorkeur. In West Vlaanderen is de “Vossenbergh” te Hooglede reeds jaren de “Place to be” op de eerste vrijdag van maart. Sneeuw en ijzel hielden de recordopkomst niet tegen. In Limburg verkiest men vooraleer goed te tafelen om een interessant bedrijf te bezoeken. In volgend nummer komen de andere provincies aan bod.



12 Voederconversie alleen is niet zaligmakend om de voederkosten in te schatten

Je enkel fixeren op de voederconversie of de aankoopprijs van het voeder geeft geen volledig beeld van de voederkost. In dit artikel wordt aangetoond dat een combinatie van beide nodig is om de werkelijke voederkostprijs/kg productie goed in te schatten. Een verschil van 2% in voederkost komt neer op 1 000€ per ronde voor een standaard vleeskippenstal.



18 Hoe kunnen we inspelen op toekomstige veranderingen in de legsector?

Op twee locaties had Lohmann België de legsector uitgenodigd om hun visie weer te geven over de toekomst in de legpluimveehouderij. Op dit seminarie werd ruim aandacht geschonken aan hoe om te gaan met kippen met onbehandelde snavels en hoe pikerij voorkomen. Verder was er een “special guest” uitgenodigd, die geen ei kwam leggen maar een getuigenis over gelijkenissen tussen een succesvolle sportman en bedrijfsleiders.

Colofon

Pluimvee is een uitgave van de Vereniging Voorlichting Pluimveehouders, vzw (VVP).

Hoofredactie: Luc Maertens
Burgemeester Maenhautstraat 73 - Merelbeke
Tel. 09.252.36.77 – 0498 040691 - lucmaertens@skynet.be

Redactieleden: Ir. Johan Zoons, Dirk Mertens, Drs E. Pierré, Jaak Reyners, Ir. Karolien Langendries, Ir. Luc Maertens, Prof. Dr. Marc Heyndrickx, Ir. Hilde De Wachter, Danny Coulier, Clem Reynders, Dr. ir. Evelyne Delezie, Ir. Bruno Vandorpe

Administratie VVP: Jolien Lafaut
Oostendsesteenweg 217A - 8000 Brugge - Tel. 0474.619808
secretariaat@pluimvee.be - BTW BE 0406 909 555

Abonnementen: Jolien Lafaut
Steeds voor een jaargang: 95€ (België) - Buitenland: prijs op aanvraag

Advertenties: Luc Maertens - 0498 040691 – advertenties@pluimvee.be

Verantwoordelijke uitgever: Jolien Lafaut
Oostendsesteenweg 217A - 8000 Brugge

Vormgeving: Grafische Vormgeving bvba

Drukkerij: Aerts bvba

Website Pluimvee: www.pluimvee.be

Overname artikels: alle bijdragen en advertenties verschijnen onder de verantwoordelijkheid van de inzender. Overname van artikels uit deze periodiek is enkel toegestaan mits toestemming van de redactie.

Disclaimer: Pluimvee is een uitgave van VVPvzw, opgesteld om te voorzien in de informatiebehoefte onder pluimveehouders. Wij wijzen iedere aansprakelijkheid ten aanzien van de juistheid, volledigheid en actualiteit van de geboden informatie uitdrukkelijk van de hand. VVP is niet aansprakelijk voor het gebruik van de informatie in deze publicatie.

1 Standpunt

3 Moederdieren

6 West-Vlaanderen

8 Limburg

12 Voederomzetting

14 Interview

17 Vacature

18 Seminarie Leg

22 Juridisch

24 Vakbeurs LIV

28 Nieuws bedrijven

29 Conceptkippen

30 Berichten

31 Kort nieuws

32 Marktprijzen

Agenda

16-17 mei 2018: Het Pluimvee Symposium voor vleeskuikenhouders (16/5) en leghennenhouders (17/5) in Eersel (N) met als thema ‘Het moet anders!

11-14 september 2018: Space te Rennes (F)

Tien kuikens meer door minder onrust bij moederdieren

Wageningen Livestock Research heeft een inventarisatie uitgevoerd naar de effecten van aanpassingen aan management en inrichting op uitval en (re)productie bij bedrijven met vleeskuikenouderdieren. Uit de studie blijkt dat door een combinatie van aanpassingen aan management en inrichting bij de onderzochte bedrijven de uitval bijna halveerde en het aantal kuikens per moederdier met circa 10 stuks toenam.

Een lage uitval is erg belangrijk in het kader van dierenwelzijn, diergezondheid en economisch rendement van de vleeskuikenouderdieren sector. De belangrijkste oorzaken van uitval in deze sector zijn: EPS (E. coli Peritonitis Syndroom = buikvliesontsteking), hakpeesruptuur, synovitis en cloacitis.

KWIN geeft een gemiddelde uitval van 10% met een spreiding van 5 tot 15% tussen 20 en 61 weken leeftijd. In de praktijk worden echter ook uitschieters boven de 15% waargenomen. Binnen het project Breeders In Balance is daarom besloten om een inventarisatie te doen in de praktijk naar diergezondheid en (re)productie. Praktijkbedrijven zijn geïnventariseerd die de laatste jaren door aanpassingen aan management en inrichting positieve effecten zagen op uitval en (re)productie. Voordeel van deze

aanpak is dat de resultaten van koppels voor en na de aanpassingen bekend zijn.

Keuze van de bedrijven

Het belangrijkste criterium was dat de bedrijven gedurende de laatste 5 koppels aanpassingen hadden gedaan aan management en/of inrichting met duidelijke positieve effecten op uitval en productie in daaropvolgende koppels. Daarnaast moesten de vermeerderaars bereid zijn om mee te werken en data te delen van de afgesloten koppels. Tijdens de bezoeken was altijd ook één van de erfbetreders (fokbedrijf, voerfabrikant, dierenarts) aanwezig voor extra achtergrondinformatie.

In de zomer en het najaar van 2017 zijn in totaal 14 bedrijven (met in totaal 46 stallen) bezocht om gegevens te verzamelen. Voor een goede vergelijking waren het allemaal bedrijven met Ross 308 moederdieren. Gemiddeld over de bedrijven was het aantal moederdieren op 22 weken leeftijd 25.100 stuks met 9% hanen.

Aanpassingen

In tabel 1 is een overzicht weergegeven van de verschillende aanpassingen aan management en inrichting die bij de onderzochte bedrijven zijn doorgevoerd. Het is een behoorlijke lijst met aanpassingen die zeer divers van aard zijn. Het gaat hier te ver om de hele lijst te bespreken en daarom richten we ons op de meest belangrijke. Bij de vermelde aanpassingen werd door de vermeerderaars nadrukkelijk aangegeven dat ze positieve effecten hadden op de technische resultaten:

- Rustiger stimuleren met licht en voer tijdens de start van de legperiode.
- Meer voerbaklengte, voer 's ochtends verstrekken en voeren in het donker.

tekst: Rick van Emous,
Wageningen Livestock Research



Rick van Emous: “Door aanpassingen om de onrust te verminderen, kan de sterfte gehalveerd worden en het aantal kuikens per moederdier met 10 stuks toenemen”.

- Water snel verdelen m.b.v. een voorraadvat en meer drinkgelegenheid.
- Automatisch aangestuurde zomer- en winterventielen.
- Koelsystemen.
- Dimbare verlichting via hoogfrequent TL of LED.
- Samengevat gaat het om de elementen: water, voer, lucht en licht in relatie tot management.

Onrust verminderen

De hierboven genoemde aanpassingen kunnen allemaal geschaard worden onder: “onrust verminderen”. Veel van de aanpassingen hebben mogelijk vooral een effect op het verminderen van onrust in het begin van de legperiode. Met name het snel en egaal beschikbaar stellen van water en voer is een belangrijke factor. Vleeskuikenouderdieren krijgen tot aan de topvoergift (ca. 28 weken leeftijd) gecontroleerd voer en water verstrekt.

Door het voer in korte tijd (eventueel opgelierd) te verdelen hebben alle dieren binnen enkele minuten het voer tot hun beschikking. Door het **voer** te verstrekken **in het donker** (goed verduisterde stal) is er meer rust bij de dieren. Daarnaast is het heel belangrijk dat de dieren, binnen dezelfde tijd als het voer, de beschikking hebben over voldoende schoon **drinkwater**.

Naast bovengenoemde aanpassingen zijn automatisch aangestuurde zomer- en winterventielen belangrijk tijdens de wisseling van de seizoenen, met name op de dagen met grote verschillen tussen dagen nachttemperatuur. Daarnaast zijn de laatste jaren opvallend veel bedrijven (11 van de 14) koelsystemen geïnstalleerd wat de kans op hittestress verkleint tijdens zeer warme dagen. **Dimbare verlichting** is zeker ook een pré om de overgang van opfokstal naar productiestal geleidelijker te laten verlopen. In de nabije toekomst, door het verbod op



Het voeder toedienen als het donker is en zorgen dat alle kippen gelijktijdig voer en water ter beschikking hebben, bevordert de rust.

Tabel 1: Frequentie van aanpassingen aan management en inrichting

Onderdeel	Aanpassingen	Frequentie	Opmerking
Management	Rustiger stimuleren	10x	
	Automatische dierweging	6x	
Voersysteem	Meer voerbaklengte	8x	Extra voerlijn
	Snelle voerverdeling (<3 minuten)	8x	Meestal voeren vanuit het midden van de stal
	Capaciteit aanvoer voer hoger	3x	Vooraf belangrijk bij Bridomat
	In het donker voeren	13x	Sowieso de eerste voerbeurt. Soms (4x) ook bij alle voerbeurten
	Begin legperiode voergift dagelijks verhogen	8x	
Watersysteem	Snellere verdeling van water (<5 minuten)	5x	Voorraadvat en meer drinkgelegenheid
	Langer water verstrekken (≥7 uur)	9x	Bij warm weer meestal extra water in de namiddag
Klimaatsysteem	Zomer/winter ventielen	6x	Soms (2x) ook in combinatie met aparte regeling voorste en achterste gedeelte van de stal
	Koelsysteem	11x	Gemonteerd in de stal of aan de buitenkant
	Klimaatdeskundige	5x	
	Warmtewisselaar	3x	
Verlichting	Dimbare verlichting (TL/LED)	11x	LED (5x) en HFTL (6x)
	Direct na licht aan voeren	9x	
Hanenmanagement	Starten met minder hanen	2x	2-3% hanen eerste 10 weken in een apart hanenhok
	Niet hanen bijplaatsen	3x	
	Bijplaatshanen in aparte stal	3x	
	Speciaal hanenvoer	4x	
Diergezondheid	E.coli enten	12x	Autovaccin (7x) of commercieel vaccin (5x)
	Frequent ontwormen	4x	Preventief iedere 5-6 weken
	Frequent IB enten	6x	Preventief iedere 5-6 weken

snavelbehandelen, is het noodzakelijk om de verlichting te kunnen dimmen als het probleem oncontroleerbaar wordt.

Uitval bijna gehalveerd

In tabel 2 is de ontwikkeling weergegeven van de technische resultaten gedurende de laatste 5 koppels bij de onderzochte bedrijven. Direct valt de veel lagere gemiddelde uitval (van 3,1 naar 1,0%) op 30 weken leeftijd op. Hierdoor werd de totale uitval over de gehele legperiode bijna gehalveerd (van 12,9 naar 6,6%). De oorzaak van de hogere uitval bij de koppels geboren in 2012 was heel divers, van EPS, hakpeesruptuur, synovitis tot aan cloacitis. Van de 14 bedrijven pasten 12 een enting tegen E.coli (autovaccin of commercieel vaccin) toe. Dit kan de incidentie van uitval door E.coli verlaagd hebben, maar EPS is vaak een secundair probleem wat verergerd wordt door stressvolle omstandigheden. De eerder genoemde aanpassingen om de onrust in het begin van de legperiode te verminderen in combinatie met de automatische winter- en zomerventielen hebben mogelijk het grootste effect gesorteerd. De verwachting is dat de vermindering van onrust mogelijk ook een verlagend effect heeft gehad op de uitval door hakpeesruptuur, synovitis en cloacitis.

Gemiddeld +10 kuikens

Uit tabel 2 blijkt dat de (re)productie bij de onderzochte bedrijven gedurende de laatste 5 koppels enorm is verbeterd. Het aantal geproduceerde eieren en broedeieren op 60 weken leeftijd was (mede door de lagere uitval) respectievelijk 9,2 en 11,1 stuks hoger. Opvallend is de afname van het verschil (van 10,0 naar 8,1 ei) tussen eieren en broed eieren. Dit komt mogelijk door het rustiger stimuleren van de koppels (10x genoemd) waardoor de dieren een halve week later in productie kwamen. Hierdoor was het aantal eieren op 30 weken leeftijd wel wat lager (-2,0 ei). Naast de toename in het aantal broedeieren nam de gemiddelde uitkomst van de broedeieren ook toe (+2,3%). De hogere productie en uitkomst samen resulteerde in 13,1 stuks meer geproduceerde kuikens per opgehokte hen. Gecorrigeerd voor de genetische vooruitgang (ca. 3 kuikens) (zie

Tabel 2: Ontwikkeling van technische resultaten gedurende de laatste 5 koppels bij de onderzochte bedrijven

	2012*	2013	2014	2015	2016	Vershil 2012-2016
Uitval 30 wk (%)	3,1	2,6	2,2	1,9	1,0	-2,1
Uitval 60 wk (%)	12,9	12,5	9,3	8,9	6,6	-6,3
Leeftijd 1 ^e ei (wk)	23,1	22,9	23,2	23,3	23,4	+0,3
Piekproductie (%)	87,7	87,2	87,6	88,2	88,9	+1,2
Leeftijd piekproductie (wk)	30,8	30,0	30,1	30,3	30,3	-0,5
Aantal eieren 30 wk	31,2	31,9	31,0	30,3	29,2	-2,0
Aantal eieren 60 wk	171,4	171,7	174,9	178,2	180,6	+9,2
Aantal broedeieren 60 wk	161,4	161,3	165,7	168,6	172,5	+11,1
Vershil ei - broedei	10,0	10,4	9,2	9,6	8,1	-1,9
Piek uitkomst (%)	89,5	90,5	90,2	90,3	90,4	+0,9
Piek uitkomst leeftijd (wk)	34,8	35,8	35,6	36,1	36,1	+1,3
Gem. uitkomst 60 wk (%)	82,2	82,8	83,4	84,5	84,5	+2,3
Aantal kuikens 60 wk	132,7	133,6	137,9	142,4	145,8	+13,1

*Geboortjaar

paragraaf 'Discussie') zal de werkelijke toename van het aantal kuikens door de aanpassingen circa 10 stuks bedragen.

Discussie

Het effect van de genoemde aanpassingen op uitval en (re)productie is niet voor 100% duidelijk, want we hebben vermeerdersaars alleen ondervraagd en niet onderzocht of de verbanden daadwerkelijk bestaan. Dit komt omdat de aanpassingen (of combinatie van aanpassingen) altijd tussen verschillende koppels werden gedaan. Het ene koppel was het andere niet qua gezondheid, opfok, jaargetijde, etc. Daarnaast speelt de genetische vooruitgang ook een bepaalde rol. Uit informatie van Aviagen is bekend dat tijdens de onderzochte periode (2012-2016) de genetische vooruitgang minder dan 1 ei en minder dan 1,5% cumulatieve uitkomst was. Tezamen ongeveer dus 3 kuikens.

Harde conclusies kun je eigenlijk alleen trekken uit onderzoek dat is uitgevoerd onder gecontroleerde omstandigheden. De inventarisatie in de praktijk geeft wel inzicht in aanpassingen die een positief effect kunnen hebben op uitval en (re)productie. De oplossing zal echter altijd bedrijfsspecifiek zijn.

Conclusie

Uit deze inventarisatie blijkt dat door een combinatie van aanpassingen aan management en inrichting bij de onderzochte bedrijven in de afgelopen 5 jaar de uitval bijna halveerde en het aantal kuikens per moederdier met circa 10 stuks toenam. We hebben niet onderzocht of er daadwerkelijk een verband bestaat tussen de doorgevoerde veranderingen en het effect op de resultaten. De inventarisatie geeft echter wel de mogelijkheden aan voor bedrijven om de uitval te vermindern en de (re)productie te verhogen.

Financiering onderzoek

Het experiment is uitgevoerd binnen het kader van de Publiek Private Samenwerking "Breeders In Balance". Breeders In Balance is een samenwerking tussen het Ministerie van Economische Zaken, Wageningen Livestock Research en een consortium van verschillende partners uit de vleeskuikenouderdieren sector. Partners: PLUIMNED (vleeskuikenouderdieren sector), ABZ Diervoeding, Aviagen-EPI BV, Cobb Europe BV, De Heus Voeders BV, De Hoop Mengvoeders BV, Hubbard Nederland, Jansen Poultry Equipment, Kuikenbroederij Van Hulst BV, MSD Animal Health Nederland, PoultryPlus BV, Veterinair Centrum Someren.

West-Vlaamse statutaire groter dan ooit!

tekst en beeld: Karolien Langendries

In de agenda van vele (hoofdzakelijk) West-Vlaamse pluimveehouders stond de eerste vrijdag van de maand maart al een tijdje gemarkeerd als zijnde 'het Pluimveebal'. Traditiegetrouw werd de Statutaire Vergadering van onze West-Vlaamse afdeling gehouden in domein 'De Vossenbergh' te Hoogdele. Dat dit steeds een groot succes is, moet niet meer gezegd worden. Deze keer schreven zich maar liefst meer dan 650 geïnteresseerden uit de brede pluimveewereld in. Een record!

Sneeuw spelbreker

Die vrijdag sneeuwde en ijzelde het echter waardoor zo'n 70 personen (vooral uit de oostelijke landsdelen) zich moesten verontschuldigen voor hun afwezigheid. Maar ze hadden ongelijk; deze editie werd weer een groot en gezellig feest!

De voorzitter spreekt

Na de drank- en hapjesrijke receptie, nam iedereen plaats aan de voorbehouden tafels. Het ideale moment voor West-Vlaams (en nationaal) voorzitter Danny Coulier om het woord te nemen. Daarbij wou hij niet te lang stilstaan bij het voorbije jaar. Met een lange dreiging van de vogelgriep tot in de zomer van 2017 werd het startschot gegeven voor een crisisrijk jaar, met als hoogte- (of moet gezegd diepte-)punt de fipronil-crisis.

Sanitair Fonds

Hierbij wenste Coulier nogmaals de overheden te bedanken voor hun snelle tussen-



Met meer dan 650 inschrijvingen was deze editie een record-editie; alleen werkten de weergoden niet echt mee.

komst en vergoedingen voor de getroffen legsector, die niet uit het sanitair fonds kwamen. Dit zou voor onze organisatie een struikelblok geweest zijn. Ten eerste omdat het fonds hier niet voor bestemd is, en ten tweede omdat de pluimveehouders de volgende jaren een veel hogere bijdrage zouden moeten betalen om de put weer op te vullen.

Animal Rights

De dierenrechtenorganisatie Animal Rights vond onze sector meermaals in 2017. Niet enkel in een broeierij maar ook op een leghennenbedrijf werd ingebroken om beelden te maken / in scène te zetten die het imago van onze pluimveesector beschadigden. Danny Coulier vindt het nog altijd frappant dat minister Weyts er geen problemen mee heeft dat de beelden op een illegale manier geschoten worden.

Positief blijven!

“Ondanks dit slechte publiciteitsjaar zijn er uiteraard ook zeer veel positieve punten te vinden in onze pluimveesector. De consumptie van ons pluimveevlees stijgt nog steeds, ondanks de vele anti-vleescampagnes. De pluimveehouders beschikken over een zeer hoge graad van competentie en vakmanschap en bovendien wordt hier in Vlaanderen zeer veel kwaliteitsvol onderzoek geleverd. Redenen genoeg om vanavond het glas te heffen op onze pluim-

veehouders!”, zo besloot Coulier.

Politieke bezorgdheden

Francesco Vanderjeugd, Vlaams OpenVld-parlementslid in de landbouwcommissie, kwam ook nog even aan het woord. Hij had het over het gevaar van de Mercosur-onderhandelingen en de gevolgen die deze kunnen hebben voor onze landbouwsector. Hij zal er alvast voor blijven ijveren dat de import aan dezelfde voorwaarden (o.a. voedselveiligheid en dierenwelzijn) moet voldoen als de Vlaamse producten. Verder haalde hij ook nog eens de beelden aan van Animal Rights, die hij ronduit een aanval op de vleesconsumptie noemt. Vanderjeugd roemde de Landsbond ook nog eens om zijn grote inzet voor de pluimveesector dit jaar en vroeg een lang applaus van de aanwezigen.

Eten, drinken, dansen, netwerken!

Er werd dit jaar opnieuw geopteerd voor een walking dinner. Tafel na tafel werd uitgenodigd om aan te schuiven aan het feestelijke buffet met keuze uit 3 zeer verzorgde hoofdgerechten. Het eetgedeelte aan tafel werd afgesloten met een heerlijk dessertbordje. Na de tombola opende het West-Vlaamse bestuur de dansvloer. En zo werd het opnieuw een succesvolle avond met lekker eten, drinken, dans en netwerken! Op naar volgend jaar!



De receptie werd opnieuw gehouden in een aparte ruimte. Dat zorgde toch voor wat meer bewegingsvrijheid t.o.v. vorig jaar.



Vlaams parlementslicid Francesco Vanderjeugd bracht ook een bezoek en vroeg in zijn speech de handen op elkaar te zetten voor de Landsbond.



West-Vlaams secretaris Linda Delepierre werd bedankt voor haar mateloze inzet het afgelopen jaar.



West-Vlaams (en nationaal) voorzitter Danny Coulier wou in zijn speech niet te lang blijven stilstaan bij het voorbijgaande jaar met heel wat pluimveecrisissen.



Er werd geopteerd voor een walking dinner met keuze uit 3 zeer lekkere hoofdgerechten.



Delphine Vandaele mocht de hoofdprijs van de tombola uitreiken. De gelukkige winnaar mag 3 nachten logeren in de Auvergne.



Rond middernacht werd de dansvloer voor geopend verklaard!



Het West-Vlaams bestuur was bijna volledig aanwezig. Ze kunnen terugblikken op een zeer geslaagde editie!

Limburgse pluimveehouders gluren bij de buren: de kaasmakers van Catharinadal

tekst en beeld: Clem Reynders

Ook dit jaar paarde de Limburgse Vereniging het aangename aan het nuttige. In de traditie van de voorgaande jaren werd de aftrap van de jaarvergadering gegeven op een interessante agrarische locatie: de kaasmakerij Catharinadal van de broers Peter en Bert Boonen.

De twee broers bouwden in Achel het ouderlijke familiaal melkveebedrijf in 1990 uit tot een artisanale kaasmakerij die vandaag garant staat voor liefst 150 kaassoorten die in 220 varianten worden aangeboden. Een huzarenstukje om dit te beheersen maar ook een staaltje van knap en innovierend ondernemerschap dat in 2009 werd bekroond met een prestigieuze prijs tijdens het wereldkampioenschap van de kazen in Lyon: de “Caseus Award”.

Melkveebedrijf via kaasmakerij rendabel maken

Bert en Peter Boonen namen het ouderlijke familiaal bedrijf in 1990 over. De twee



De kaasmakerij Catharinadal produceert 150 kazen in 220 variaties

broers zijn producten van het toenmalige HIK, thans hoge school Thomas More in Geel. Ze volgden een opleiding industrieel ingenieur respectievelijk in de richtingen melkveehouderij en... kaasproductie.

Bij de overname van het bedrijf stond de bank niet echt te springen om de broers op weg te helpen. Een bedrijf met 50 koeien, waarvan twee families moesten leven, leek niet echt levensvatbaar. Bert en Peter legden zich daar niet bij neer en gooiden de kaart van de zelfverwerking en commercialisatie in hun eigen hoefwinkel op tafel. Uiteindelijk kregen de broers 5 jaar tijd om zich te bewijzen. De rest is intussen geschiedenis.

Terwijl Bert zich ontpopte tot de melkveehouder werd Peter de kaasmaker van dienst. Het bedrijf telt twee locaties. In de directe omgeving van het centrum van Achel ligt de oude hoeve, Catharinadal, genoemd naar het voormalige Franciscanessenklooster dat na de Franse revolutie verdween. Omdat de uitbouw van een melkveebedrijf in het centrum niet realistisch was werd

buiten Achel een nieuwe stal gebouwd op de “buitenheide”.

Catharinadel telt naast Peter, Bert en hun respectieve echtgenotes, nog zeven werknemers.

Een wereldkaas

Op Catharinadal wordt vertrokken van rauwe, dus verse melk, afkomstig van het oude roodbonte Kempische melkveeras; MRY-vee. Kaas maken van rauwe melk is enkel mogelijk als het kiemgetal onder de 5000 per g blijft. In de gangbare melkveehouderij mag dit getal zelfs tienmaal hoger liggen.

Op verzoek van zijn echtgenote creëerde Peter in de jaren negentig een schimmelkaas met een merklijk zachtere smaak dan de klassieke blauw geaderde kazen. De kaas kreeg de naam “Grevenbroeker”, vernoemd naar de vroegere plaatselijke “Heerlijkheid”, en werd in drie varianten aangeboden. Het is deze kaas, vandaag ook bekend als de “Achelse Blauwe”, die in 2009 het wereld-

kampioenschap in Lyon won. Een kaas ook die koningin Paola apprecieerde. Via een medewerkster aan het hof, een meisje uit Achel die in haar brooddoos een stukje Grevenbroeker bij had, leerde onze voormalige koningin de kaas kennen waarna ze samen met koning Albert incognito een uitgebreid bezoek bracht aan de kaasmakerij. Het melkveebedrijf verkoopt al zijn producten bijna uitsluitend via de eigen kaaswinkel. Enkel een paar topkazen,



Peter Boonen creëert en maakt de kazen. Zijn "Achelse Blauwe" werd in 2009 uitgeroepen tot beste kaas op het wereldkampioenschap in Lyon.



Jaak Reyners gaf een kort maar krachtig overzicht van het voorbije pluimveejaar.



Na de rondgang was er tijd om de kazen te proeven.

waaronder de Grevenbroeker, worden via een aantal geselecteerde verkooppunten afgezet.

Het bedrijf produceert 150 kazen die in 220 variëteiten worden aangeboden. Een hele klus om dit allemaal te beheren. Was het niet de Franse president Charles de Gaulle die indertijd, ondervraagd hoe moeilijk het was om een land als Frankrijk te besturen, laconiek antwoordde dat een land dat 600 kazen produceert sowieso onbestuurbaar is! Wel, kaasmaker Peter schrikt er niet voor terug om nog maandelijks nieuwe kazen te ontwerpen.

De "Tomp", een van hun parapardjes, kan tot meer dan 6 jaar oud worden. En volgens een goed bewaard geheim heeft de kaasmaker ergens een kaas liggen die 26 jaar oud is en die over nog eens 24 jaar, als het koppel 50 jaar zal getrouwd zal zijn, aangesneden wordt!

Na de uiteenzetting door de plaatselijke VVV-gids, Gerard Van Asten, vervoegde kaasmaker Peter Boonen het gezelschap en leidde hij de ruim 50 pluimveehouders deskundig rond in zijn kaasmakerij. Een rondleiding die werd afgesloten met een degustatie en een bezoekje aan de kaaswinkel.

Een bewogen jaar

Rond 18u30 verzamelden de Limburgse pluimveehouders en hun genodigden in het Achelse Koeckhofs voor het statutaire gedeelte. Het Koeckhofs is in Noord-Limburg een gerenommeerd restaurant

dat in de Gault Millau 14 punten en 2 koksmutsjes scoort. Waar kun je beter zijn?

Voorzitter Jaak Reyners bracht een kort maar krachtig overzicht van het voorbije pluimveejaar dat niet rimpelloos verliep.

Fipronil

"Tijdens de jaarvergadering," zei voorzitter Jaak Reyners, "is het ook de gewoonte dat we terugblikken op het voorbije pluimveejaar. Een pluimveejaar dat nog maar eens getekend werd door een crisis die onwillekeurig vergelijkingen oproept met de dioxinecrisis van 1999. Dit maal geen dioxine maar wel Fipronil. Opnieuw werd de pluimveehouder slachtoffer van de malafide praktijken van personen die geldgewin boven de volksgezondheid en het imago van de sector plaatsen.

In tegenstelling met de dioxinecrisis reageerde de overheid vrij snel om naar oplossingen en vergoedingen te zoeken voor de getroffen legpluimveebedrijven.

Binnen onze organisatie stond "Fipronil" dan ook vanaf het uitbreken in volle zomerperiode bovenaan de agenda. Onze provinciale vereniging organiseerde in november een ronde tafel met deelname van actoren uit de sector waaronder vertegenwoordigers van het FAVV, Galluvet, de Landsbond (Karolien Langendries en Danny Coulier) en Philippe Houdart. Het werd een succesvolle avond".

Activiteiten provinciale vereniging

De provinciale vereniging organiseerde een studieavond in samenwerking met DLV en Galluvet. De omgevingsvergunning, GPBV (Geïntegreerde Preventie en Bestrijding van Verontreiniging) inrichting, Biociden en toelichting mestbank 2018 werden uitvoerig besproken door Patrick Herrijgers en Peter Poels.

De thema's Sanital Med, AB register en I&R wetgeving werden verduidelijkt door Dr. Johan Van Erum. Het registreren van voorgeschreven en toegediende antibiotica is sinds begin 2017 verplicht. Het werd erg duidelijk wat te doen om met de huidige regelgeving in orde te zijn!

Terugblik op 2017

De voorzitter keek ook naar het economisch plaatje van 2017. "Bij de witte kooi-eieren lagen de noteringen witte drietjes in vergelijking met het zwakke 2016 ruim 2 euro hoger. Met een notering van 6,35 moeten we de voorbije tien jaar alleen 2012 (met 7,29) laten voorgaan. Bij de witte scharrel (ook de drietjes) steeg de prijs van 5,70 naar 7,22.

Bij de bruine kooi-eieren B3 evolueerden de notering van 4,67 in 2016 naar 6,92. Ook voor deze rubriek scoorde enkel 2012 met 7,43 hoger. De scharrel B3 kwam uit op 7,91 tegenover 6,24 in 2016. De afgelopen tien jaar presteerden 2009



Jaak Vandersanden stopt na 14 jaar als commissaris. Hij mocht uit handen van secretaris Marion Theuws een attentie ontvangen.

en 2012 met respectievelijk 8,02 en 7,99 iets beter.

In de braadkippensector eindigden we in 2017 even hoog als in 2016: 0,87 euro. Het ganse jaar werd gekenmerkt door stabiele prijzen die toch gevoelig onder het niveau van 2011-2013 liggen. De ABC-prijs klokte af op 0,85; een verlies van twee cent.

De konijnensector tenslotte kende in vergelijking met 2016 een verbetering; van 1,85 steeg de notering naar 1,93. Onlangs nog werden de pijnpunten in de konijnensector blootgelegd. De consumptie blijft dalen. De jonge generatie is niet meer vertrouwd met de bereiding van konijn. Een nieuwe promotiecampagne moet het tij doen keren".

Salmonellafonds

"We hadden nog andere knelpunten afgelopen jaar," zei Jaak Reyners. "De vogelgriep haalde weer de actualiteit al bleven we er in België lange tijd van gespaard. Toch moesten we tot 20 april wachten vooraleer de ophokplicht werd opgeheven.

Een ander moeilijk punt is de drastische verhoging van het salmonellafonds. Bemefa besloot, **zonder raadpleging van de sector**, om de bijdrage van 1 naar 2,5 euro per 1000 kuikens op te trekken.

Salmonella, SE en ST zijn natuurlijk verantwoordelijk voor die verhoging die vanaf 1 april is ingegaan. Als organisatie vragen we ook aandacht voor de maximale transportduur van de monsters richting labo; er mogen uiterlijk 48 uur verlopen tussen de staalname en de ontvangst in het labo. Als pluimveehouder moeten we ook bewust zijn van de financiële risico's verbonden aan salmonella. Hieromtrent trachten we nog een studieavond te organiseren.

Tot slot iets over onze provinciale vereniging. Een vereniging kan maar optimaal functioneren wanneer er regelmatig nieuw en jong bloed wordt aangetrokken. We zijn ons daarvan bewust en zetten dan ook bewust in op de "jeugd".

Jaak Vandersanden: 14 jaar commissaris

De voorzitter sloot af met een overzicht van de jaarrekeningen die door de twee commissarissen werden goedgekeurd. Voor Jaak Vandersanden werd het de



Chris Rosiers, "Joske" voor de vrienden, verraste met zijn grollen en grappen de pluimveehouders.

laatste keer dat hij de rekeningen controleerde. Veertien jaar vervulde Jaak die taak. Voor zijn inzet mocht hij uit de handen van secretaris Marion een fles wijn ontvangen.

Een nieuwe commissaris, die samen met Stefan Jorssen de rekeningen zal controleren, werd snel gevonden in de persoon van Nele Hubrechts, echtgenote van pluimveehouder Jan Vanlooveren. De uittredende en herkiesbare bestuursleden Guido Colaers en Ward Hendriks, zetten hun taak verder.

Tot slot was er een welgemeend dank U wel aan al het adres van de sponsors voor hun bijdrage aan deze statutaire vergadering, aan Ward Hendriks voor de regeling rond deze feestzaal en het bezoek aan de kaasmakerij.

De avond werd in gemoedelijke-gezellige sfeer verder gezet waarbij de leden en relaties konden genieten van de verfijnde keuken van Koeckhofs. Animator van

dienst Chris Rosiers ontpopte zich tot een bijna nuchtere ober die aan iedere tafel de grappen en grollen van zijn hoogbejaarde papa uit de doeken kwam doen.

Hoofdsponsors Jaarvergadering Limburg

Agrifirm, Grobbendonk
Belgabroed, Merksplas
Broeierij David, Schuiferskapelle
Broeierij De Jaeghere, Boezinge
Bruekers BV, Nederweert
Coppens Diervoeding, Helmond
Cid Lines NV, Ieper
De Heus NV, Lommel
De Hoop Mengvoeders, Zelhem
DGZ, Torhout
Dierenklineik VENHEI, Kasterlee
DLV, Beringen
Droeshaut NV, Hamont
Galluvet NV, Lummen

Ghekiere NV, Wevelgem
Lavetan NV, Turnhout
Leievoeders NV, Waregem
Pluimveehandel Haerinck NV, Anzegem
Schipppers BVBA, Arendonk
Vanden Avenne, ooigem
Vanhengel NV, Bilzen
Vepymo, Poppel
Voeder DEPRE, Beernem
Walkro NV, Venlo
Waterschoot HQ-Line, Meerhout
Willem Spoomans, Arendonk
Co-sponsor: Hoeveservice Jef Jochems, Vlimmeren

Rechtzetting: Nestborn® (on-farm hatching) is geen "Hatchcare"

In onze reportage over het project "Nestborn®", het uitkomen in de stal, die in ons maartnummer verscheen slopen enkele onnauwkeurigheden waardoor verwarring werd gecreëerd rond de begrippen "Hatchcare" en "on-farm hatching". Voor alle duidelijkheid, het concept van Nestborn® heeft niets te maken met "Hatchcare". Bij "Hatchcare" wordt het broedproces nog volledig afgerond in de broederij.

In de reportage die op pagina 10 verscheen werd onder de subtitel "Veel praktijktesten" het woord "Hatchcare" tweemaal foutief gebruikt. Het gaat hier wel degelijk om "Nestborn®" (on-farm hatching). Hieronder de correcte weergave waarbij het woord "Hatchcare" wordt vervangen door het correcte "Nestborn®".

"Met Nestborn®," zegt Leo Suls, "spelen we in op de uitdagingen in de sector. Wij geloven in "Nestborn®" (on-farm hatching). In Duitsland en Nederland groeit het aantal bedrijven die met "Nestborn®" bezig zijn bijzonder sterk. (C.R.)

Open deur
nieuwe kalkoenenstal
met natuurlijke ventilatie

Vrijdag 27 april 2018
14.00 uur - 20.00 uur

U bent van harte welkom!



Hoofdsponsors:



Familie Vanoverberghe | Kampstraat 2 | 8940 Geluwe

Is voederconversie alleen zaligmakend als parameter om de voederkosten in te schatten?

tekst en beeld: Luc Maertens & Evelyne Delezie, ILVO-Dier

De voederkosten maken veruit de grootste post uit van de productiekosten en lopen snel op tot meer dan 2/3 van de kostprijs. Vooral in tijden dat de marktprijs nauwelijks hoger is dan de totale kostprijs, wordt veelal enkel gefixeerd op een lage voederconversie of op een goedkope aankoopprijs van het voeder. Beide zijn belangrijk maar worden best met elkaar gecombineerd om tot een minimale voederkost te komen.

Voederconversie

Enkele zaken zijn toch wel belangrijk om eerst te definiëren, want niet iedereen spreekt dezelfde 'taal'. Op bedrijfsschaal is de voederconversie (VC) eenvoudig het aantal kg verbruikte voeder van een ronde/aantal kg afgeleverde vleeskippes of kalkoenen van dezelfde ronde. Wat de afgeleverde kg betreft, best is het aantal 'betaalde' (netto) kg in rekening te brengen.

Om de VC te vergelijken tussen rondes, stallen, voeders of bedrijven moeten we deze corrigeren of beter gezegd op hetzelfde gewicht vergelijken. Vroeger werd, en door sommigen nu nog, de VC vergeleken bij een gewicht van 1500g de zogenaamde VC 1500. Maar omdat dit veel te ver afdijt van het werkelijke aflevergewicht en de kippen nu ook veel langer doorgroeien, is daardoor de vroe-

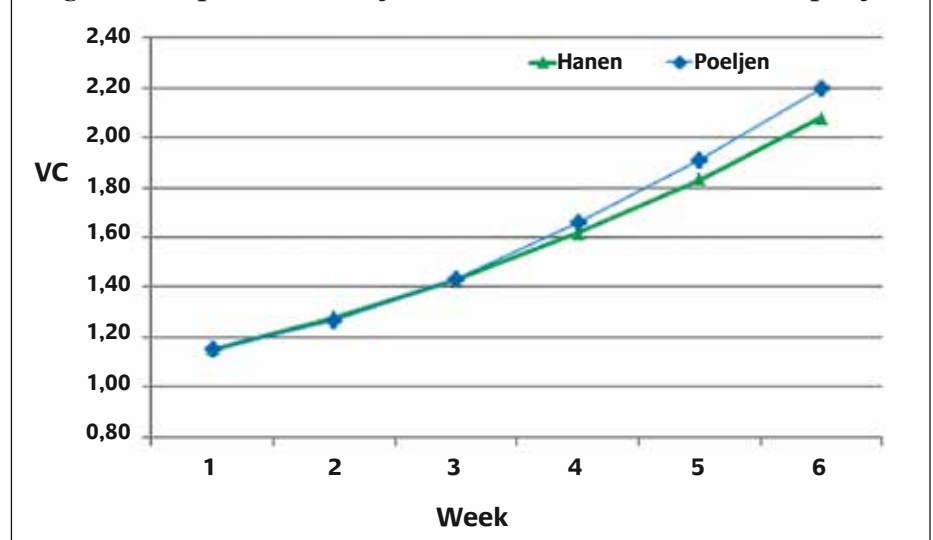
gere correctie van 4 punten/100g sterk overschat. Daarom wordt veel beter **vergeleken bij een gewicht van 2500g** en een lagere correctiefactor.

Indien het gewicht hoger of lager is dan wordt respectievelijk **de VC gecorrigeerd met 2 punten (0,02)/100g naar beneden of naar boven**. Nu kan veel objectiever vergeleken worden tussen rondes, voeders of bedrijven.

In bijgaande figuur wordt de VC weergegeven van hanen en hennen in functie

van hun gewicht. Vroeg of laat afleveren heeft een grote impact. Poeljen scoren duidelijk ongunstiger vanaf een leeftijd van 4 weken omdat ze vanaf dan meer vet aanzetten. Zonder in detail hierop in te willen gaan maar bij ongunstige marktprijzen is afleveren bij een hoog slachtgewicht zeker niet aangewezen. Poeljen van bijvoorbeeld 2,4-2,5 kg hebben snel 2,20 kg voeder nodig voor iedere bijkomende kg gewichtsaanzet. Bij een voederprijs van 335€/ton is er nog nauwelijks positieve marge mogelijk bij een lage verkoopprijs.

Fig. 1. Verloop van de wekelijkse voederconversie van hanen en poeljen



♂	1,18	1,26	1,43	1,62	1,83	2,08
♀	1,18	1,26	1,43	1,66	1,91	2,20

Kost per éénheid van gewichtsaanzet

De VC is slechts een index en houdt geen rekening met de kostprijs van het voeder. Bij eenzelfde voederkostprijs is een lage VC inderdaad de parameter die de rendabiliteit het best inschat. Maar wat als de voederprijs niet dezelfde is en de

verschillende voeders niet tot dezelfde VC leiden?

In dit geval is het beter van de **voederkost** tegenover de gewichtstoename te plaatsen. Want een goedkoop voeder kan in werkelijkheid een duur voeder zijn als de dieren er meer van eten. Of omgekeerd

een voeder dat leidt tot een zeer lage VC, maar duur in aankoop is kan tot een hogere voederkost leiden. In onderstaand voorbeeld wordt dit duidelijker.

Een voeder wordt duurder als het meer geconcentreerd is, meer energie bevat. Dit wordt voor een stuk gecompenseerd doordat de dieren hier minder van opnemen om tot ongeveer dezelfde dagelijkse energieopname te komen. Vanzelfsprekend is dit niet altijd mooi lineair en enkel binnen bepaalde grenzen waar. Maar laat ons bij de VC blijven.

$$\text{Voederkost} = \text{voederconversie} \times \text{prijs voeder}$$

Een gebruikelijk volledig vleeskippenvoeder bevat gemiddeld zo'n 12,50 MJ/kg (3000 kcal). Wanneer we de energiedensiteit verhogen, dan moeten ook de andere nutriënten (o.a. de aminozuren) verhoogd worden want de kippen gaan wat minder opnemen van dit voeder. Hierdoor stijgt de kostprijs van het voeder, zeker als we het eiwitgehalte van het voeder niet wensen te verhogen om tot lage excretie van N te komen, zoals in bijgaande tabel weergegeven is.

Vanzelfsprekend zijn dit aangenomen waarden voor de kostprijs. Ook zijn we er vanuit gegaan dat de voeders uitgebalanceerd zijn om de effecten op de VC in kaart te brengen.

Vergelijking van de voederkost/éénheid gewichtsaanzet uitgedrukt als % van een "standaardvoeder" met 12,50 MJ ME/kg.

Energie (MJ ME)/kg voeder	Kostprijs/kg voeder	Verwachte VC	Kost per kg gewichtsaanzet
12,00	98	105	103
12,25	99	102	101
12,50= standaard	=100	=100	=100
12,75	102	98,5	100
13,00	105	97	102
13,25	109	95,5	104
13,50	115	94,5	109



Kennis van de voederkost/kg geproduceerde kip is ruimer dan de voederomzetting of de kostprijs van het voeder.

Duidelijk is dat een goedkoop voeder kan leiden tot een hogere kost/kg geproduceerde gewichtsaanzet omwille van de ongunstiger VC. Maar ook een voeder met

een zeer gunstige VC, maar duurder in aankoop, geeft aanleiding toe een hogere voederkost.

Een toename van 2% in voederkostprijs/kg gewichtsaanzet komt neer op 1000 €/ronde voor een standaardstal

Wat indien tarwe of CCM bijgevoerd wordt?

In voorgaande berekeningen is uitgegaan van de aankoop van een volledig voeder. Maar hetzelfde geldt eveneens wanneer zoals gebruikelijk volle tarwe of CCM bijgevoerd wordt. Het komt er in dit geval op aan om goed je voederkostprijs in te schatten en de VC te bepalen om je daadwerkelijke voederkost/kg geproduceerde kip te kennen. Op deze manier kun je ook het aangekochte kernvoeder of partijen tarwe evalueren naar kostprijs/kg vleeskippen.

Besluit

Zeker in tijden van ongunstiger marktprijzen is het berekenen en de kennis van de voederkost, en deze te optimaliseren, uiterst belangrijk. Uit voorgaande is gebleken dat wanneer we ons enkel steunen op de voederconversie of op de aankoopprijs van het voeder, dit een verkeerd beeld kan geven van de werkelijke voederkost.

Marc Destrooper neemt na 45 dienstjaren afscheid van Belgabroed

“Ik ben tussen de kippen opgegroeid; iets bereiken in die sector was een roeping”

tekst en beeld: Clem Reynders

Marc Destrooper, CEO van de broederijgroep BHV2 en boegbeeld van Belgabroed, werd in januari van dit jaar 65. Op donderdag 15 maart werd Marc, na een carrière van 45 jaar in de pluimveehouderij, tijdens een afscheidsreceptie in Oud-Turnhout feestelijk uitgewuifd door personeel, vrienden en relaties uit de sector.

Moeder als drijvende kracht

De wortels van de familie Destrooper liggen in West-Vlaanderen, in Lo, waar Jules Destrooper in 1886 een koekjesfabriek oprichtte. Dat werd een succesverhaal dat met de jaren groeide. Een verhaal dat in 2015 werd afgerond met een overname door de holding GT&CO.

Walter, de vader van Marc, was binnen het familiaal bedrijf voorbestemd om in de koekjeswereld te stappen. Hij kreeg de opdracht om de commerciële belangen van Destrooper in de provincies Antwerpen en Limburg te behartigen. De familie verkaste naar Kalmthout.

“Mijn moeder,” vertelt Marc, “heeft een bepalende rol gespeeld in de omschakeling van de koekjesbranche naar de landbouw. Moeder was een gedreven boerendochter die niet rustig thuis kon zitten

maar iets in de landbouw wilde doen. In Kalmthout kon een pluimveebedrijf met een broederij overgenomen worden. Mijn moeder koos voor de pluimveehouderij terwijl mijn vader nog een tijd actief bleef in de koekjeswereld. De overname van de broederij van Piet Jansen, De Kroon, in Merksplas, zorgde er voor dat ons gezin zich fulltime met de pluimveehouderij ging bezighouden.”

Intussen kreeg het gezin Destrooper zes kinderen; drie jongens en drie meisjes. “De meisjes waren niet geïnteresseerd om in de pluimveehouderij te stappen. Na mijn middelbare studies zette ik in 1973 de stap naar het bedrijf. Dat was een logische beslissing. Ik ben tussen de kippen opgegroeid en ik wilde in die sector iets bereiken. Ik werd meteen de verantwoordelijke voor de broederij. Mijn twee jongere broers, Carl en Jan, stapten in 1984 in het bedrijf dat actief was zowel in de leg- als de vleessector.

Van lokale speler tot toonaangevende broederijgroep BHV2

Intussen had De Kroon-Destrooper al enkele kleine broeders overgenomen. De activiteiten speelden zich nog af op twee locaties: Kalmthout en Merksplas. In 1990 werd alles geïntegreerd in Merksplas wat resulteerde in de uitbreiding van de bestaande accommodatie. De fusie met Moonen, toen nog Moonen-Verbeek (Poppel) werd een nieuwe mijlpaal en leidde tot de oprichting van Belgabroed. De legsector verhuisde naar Poppel. Eén jaar later werd in Poppel Vepymo boven het doopvont gehouden.

Met de overname van de Nederlandse broederij Van Hulst werd een nieuwe stap



voorwaarts gezet. “Vóór de dioxinecrisis waren we ook al actief in Nederland,” vertelt Marc, “maar tijdens die crisis zagen we snel in dat, als we internationaal wilden werken, een “pied á terre” moesten hebben in Nederland.”

Met de fusie in 2008 tussen Vervaecke-Belavi kwam er een nieuwe partner bij waardoor de broederijgroep BHV2 een feit was. Binnen Belgabroed is later ook Incubel opgericht. Een bedrijf dat zich richtte op de export van broedeieren buiten de EU. BHV2 presenteerde zich vanaf dat moment als een cluster van vijf complementaire familiale bedrijven met een toekomstgerichte visie.

Binnen de structuur van BHV2 heeft iedere partner 20% van de aandelen. Bij Vepymo gaat het om drie partners die elk 1/3^{de} bezitten. Vervaecke is hier niet bij betrokken.

“Vandaag draaien we rond 3,1 miljoen slachtkuikens per week,” zegt Marc. “Het personeelsbestand in Merksplas ligt rond de 50. Voor de hele groep gaat dat in richting van 100 werknemers. De raad van bestuur komt minimaal éénmaal per maand bij elkaar; de data worden vastgelegd in functie van de actualiteit. Telkens wanneer we samen komen wordt een volgende meeting vastgelegd.”

Opkomende markten

De broederijgroep BHV2 was de voorbije maanden nooit uit het pluimveenuis. “Onze ambitie,” zegt Marc Destrooper, “is om ons rol als Europese speler waar te maken. De thuismarkt blijft voor ons uiteraard de belangrijkste focus; België, Nederland en Frankrijk. We willen onze ambitie realiseren vanuit een familiaal model.

Stop de drang om uit te breiden nooit?

“Als er zich opportuniteiten aanbieden bekijken we dat en spelen we er op in als dit past in onze strategie. Momenteel zijn we actief in opkomende markten zoals Azië, Vietnam en Myanmar. We werken daar met lokale mensen maar zorgen er wel voor dat de begeleiding gebeurt door mensen van bij ons. Vorig jaar hebben we samen met het Deense DanHatch in Frankrijk de Bretoense broederij Goasduff overgenomen en nog recenter hebben we in de buurt van Lyon, een broederij overgenomen. Ook investeren wij vandaag in de bouw van een kleine broederij in Wallonië (Andenne) voor BIO-productie.

Op de jongste Agridagen in Weelde pakten we met een primeur uit; we stelden daar ons project NestBorn voor waarbij de kuikens in de stal worden geboren. De kuikens hebben onmiddellijk toegang tot water en voer. Het systeem speelt op die manier in op een diervriendelijke benadering en de reductie van gebruik van antimicrobiële middelen. We

verwachten veel van dit project dat op ruime schaal werd uitgetest.”

Onbegrijpelijk

In de loop van de voorbije 45 jaar heeft de pluimveehouderij hoogtes maar ook laagtes gekend. “De dioxinecrisis was toch wel de donkerste periode,” zegt Marc. “Dat was frustrerend. Je zat als bedrijfsleider in een compleet ontredderde situatie. Op die momenten stel je je toch de vraag: waar zijn we in godsnaam mee bezig? De impact van de dioxinecrisis was enorm: alle vertrouwen was zoek en de volledige voedingssector werd verlamd. Midden de crisis ging voor velen het licht uit. Maar een crisis schept ook nieuwe opportuniteiten die we, ook omdat er uiteindelijk toch redelijke schadevergoedingen uit de bus zijn gekomen, hebben kunnen creëren. Maar op zeker ogenblik was het terug van nul beginnen.”

De Aviare Influenza en heel recent de Fipronilcrisis strooiden ook roet in het eten. Binnen de groep bleef de Fipronilcrisis beperkt. Slechts één pluimveebedrijf moest geruimd worden maar het stond wel vier tot vijf maanden leeg.

Nieuwe kantoren in Merksplas

Op de site in Merksplas is het de jongste

dagen een drukte van belang. De oude administratieve lokalen zijn afgebroken om plaats te maken voor nieuwbouw. Momenteel huist de administratie in een indrukwekkend aantal kantoorcontainers die in de directe omgeving van de bouwwerf opgesteld staan.

“De nieuwbouw was noodzakelijk, zegt Marc, “om alle administratieve diensten van Belgabroed en Incubel comfortabel op te vangen. We gaan hier in de toekomst over een administratief complex van 1000 vierkante meter beschikken.”

Niet in zwart gat

Marc heeft geen schrik om straks, na zijn pensionering, in een zwart gat te vallen.

“Ik ga nu zeker tijd vrijmaken voor de familie, de kleinkinderen en ik wil ook reizen. Dat is een wens van mijn echtgenote. In het verleden was daar niet altijd tijd en ruimte voor. Ik besef dat er naast het engagement dat ik al die jaren in de pluimveehouderij heb gehad nog andere dingen in het leven zijn.”

“De pensionering had ik overigens al lang zien aankomen,” zegt Marc. “Binnen onze statuten is bepaald dat je op je 65^{ste} normaal moet gaan. Als ik echt wilde had ik toch nog kunnen blijven maar het is mooi geweest.



Vele vrienden, relaties en zakenpartners uit binnen- en buitenland waren naar Oud-Turnhout afgezakt om Marc feestelijk uit te wuiven.

Concreet betekent dit dat ik in de loop van de volgende maanden mijn activiteiten stelselmatig zal afbouwen maar ik blijf wel ter beschikking voor een adviserende rol. Maar de leiding laten we straks over aan Carl Destrooper en Carl Gepts bijgestaan door de aandeelhouders Jan Destrooper, Dirk Moonen en Steven Vervaeke.

Je hebt zelf geen opvolgers die in de sector willen stappen?

“Ik heb drie dochters. Je kunt dat betreffen maar ze hebben niet onmiddellijk interesse. Dat geldt ook voor de schoonzonen. Het had natuurlijk gemogen maar het is nu eenmaal zo. Ik vind dat geen probleem. De toekomst van de groep is in goede handen en wie weet is er straks toch nog iemand van de kleinkinderen die in deze mooie sector stapt.”

Steunproject Tallander

Bij zijn afscheid had Marc Destrooper voor vrienden en relaties één duidelijke boodschap: geen persoonlijke cadeaus of intenties maar wel een warme oproep om het sociaal project Tallander in Arendonk te steunen via een spontane gift. Het initiatief illustreert de sociale betrokkenheid van Marc.

Tallander zet zich in voor jongeren met een verstandelijke beperking. Het project startte in Weelde, waar je nog altijd in het theehuisje terecht kunt, maar verkaste grotendeels naar Arendonk naar de site van de “Wouwershoeve”. Doel is om daar een gemeenschap uit te bouwen rond actieve landbouw, natuur- zorg- en cultuurbeleving. Tallander wil iets doen samen met mensen. De Wouwershoeve ligt in het natuurdomein “Hoge Vijvers”. Momenteel wordt een oude kippenstal gerestaureerd die een dagverblijf wordt voor zorgbehoevende jonge volwassenen. De langsschuur biedt straks onderdak voor een aantal jongeren die er onder begeleiding hun leven kunnen inrichten.

Giften zijn welkom op volgend nummer: BE44 3631 7170 9945 (Tallander).

West Vlaanderen dankt zijn sponsors van de statutaire vergadering 2018



- Lisabeth
- Berkenhof
- OSD Uniefog
- Kruiskip bvba Zulte
- Colpaert Poultry Service
- Vandaele Machinery



Vlaamse Bedrijfspluimvee- en
Konijnenhouders vzw

VACATURE BELEIDSMEDEWERKER (M/V) in de Vlaamse pluimvee- en konijnenhouderij

Bedrijfsomschrijving:

De *Landsbond*, enkele jaren geleden omgedoopt tot **Vlaamse Bedrijfspluimvee- en konijnenhouders vzw**, werd opgericht in 1946. De vereniging, met in het bestuur mensen uit de actieve professionele bedrijfspluimvee- en konijnenhouderij, voert vooral een ondersteunende taak uit naar haar leden toe.

Als overkoepelende vereniging van de vier Provinciale Verenigingen, is de *Landsbond* ideaal gepositioneerd als gesprekspartner met enerzijds de professionele pluimvee- en konijnenhouders en anderzijds de overheid. Actuele thema's, daarbij zijn dierenwelzijn, diergezondheid, kwaliteit, promotie, milieu en ruimtelijke ordening en vele andere, worden hierbij dagdagelijks opgevolgd.

Onder haar doelstellingen valt ook de voorlichting van de sector. Dit doet ze via haar maandelijks vakblad PLUIMVEE, de wekelijkse nieuwsbrief PLUIMVEE ACTUEEL, haar website en door middel van voorlichtingsvergaderingen en ook af en toe studiereizen.

De *Landsbond* voert eveneens overheidopdrachten uit voor het Departement Landbouw en Visserij, afdeling Duurzame Landbouwwontwikkeling. Deze opdrachten situeren zich op vlak van het verzamelen en controleren van gegevens over het inleggen van broedeieren en het opzetten van eendagskuikens en moederdieren. Specifiek voor de konijnenhouderij wordt er vanuit de *Landsbond* bijstand geboden bij de uitvoering en bijsturing van de technische boekhouding.

Functiebeschrijving:

Als pluimveeadviseur zal u dagelijks de actuele dossiers opvolgen en terugkoppelen met de Raad van Bestuur of de personen binnen het bestuur die hiervoor aangeduid worden. U neemt vlot contact op met diverse kabinetten, administraties en organisaties. U neemt deel aan tal van vergaderingen en werkgroepen met betrekking tot de sector, om dossiers met de overheid of andere sectororganisaties te overleggen.

Daarnaast zal u de taken van de voorlichting behartigen via alle kanalen die aangeboden worden door de *Landsbond*: het vakblad, de website, de nieuwsbrief, studievergaderingen, ...

Profiel:

- U beschikt over een sterke dosis affiniteit voor de professionele pluimvee- en konijnenhouderij. Hierbij is een bachelor of master diploma landbouw een pluspunt.
- U bent mondig en legt gemakkelijk contacten.
- U heeft geen vrees om de standpunten van de vereniging kenbaar te maken op vergaderingen.
- U kan hiervan een bondig verslag of artikel schrijven.
- U kan uzelf uit de slag trekken op een vergadering waar ook Frans gepraat wordt. Vlotte kennis van het Frans en Engels is een pluspunt.
- U bent geen 'nine-to-five' maar wil en kan zich beschikbaar stellen voor de sector wanneer nodig (bij-

voorbeeld in een crisissituatie). Avondvergaderingen, ongeveer één per week, behoren tot uw takenpakket.

- U kan werken met standaard software.
- U beschikt over een wagen en rijbewijs.
- U kan de verantwoordelijkheid van het zelfstandig werken van thuis uit aan.
- U bent woonachtig in Vlaanderen.

Wij bieden U:

- een bediendecontract voor onbepaalde duur
- een opleidingsperiode waarbij de secretaris en de sectorverantwoordelijken u wegwijs maken in de dossiers en de betrokken administraties en kabinetten.
- een competitief loon,
- een aantrekkelijke kilometervergoeding,
- een onkostenvergoeding voor GSM, telefoon en internet,
- een PC ter beschikking,
- de voordelen van thuiswerk.

Indien interesse graag CV en motivatiebrief naar:

Vlaamse Bedrijfspluimvee- en konijnenhouders vzw
T.a.v. Jolien Lafaut, Secretaris
Oostendsesteenweg 217a
8000 Brugge
Of bij voorkeur mail naar : secretariaat@pluimvee.be

Welke veranderingen brengt de toekomst voor de legsector?

Hoe kunnen we hierop inspelen?

tekst en beeld: Luc Maertens

Op twee locaties had Lohmann België de legsector uitgenodigd om hun visie weer te geven over de toekomst in de legpluimveehouderij. Op dit seminarie werd ook ruim aandacht geschonken aan hoe om te gaan met kippen met onbehandelde snavels en pikkerij te voorkomen, omdat dit één van de uitdagingen van de toekomst wordt. Verder was er een “special guest” uitgenodigd, die geen ei kwam leggen maar een getuigenis over gelijkenissen tussen een succesvolle sportman en bedrijfsleiders.

Marktaandeel Lohmann

Jaap Temmermans, verkoopadviseur bij Lohmann België, presenteerde eerst een overzicht van de legsector in België, Nederland en Europa. In België zit nog een meerderheid van de kippen in de verrijke kooi terwijl in Nederland de scharrelhuisvesting de dominante huisvesting is. Het marktaandeel van Lohmann in België is beperkt tot 1,5 miljoen legkippen of een kleine 20%. In Nederland daarentegen hebben Ter

Heerdt en Agromix, die samenwerken, een marktaandeel met Lohmann, Hyline en H&N van 63%. Ook in Europa is de Lohmann groep veruit marktleider voor legkippen.

Watertraining

“In ons groot gamma hebben we zowel voor bio, scharrel, vrije uitloop als kolonie een passende kip”, aldus Jaap. Maar vooral wil Lohmann zich onderscheiden door sterk in te spelen op 5 pijlers. Eerst

en vooral zeer transparant zijn, bijvoorbeeld alle opfokgegevens worden doorgegeven, zelfs al tijdens de opfok. Een zeer strikte hygiëne wordt gevolgd zodat ze bloedluisvrije poeljen kunnen afleveren. Naast een zeer uitgebreid vaccinatieprogramma, met o.a. een coccidiose enting, wordt er een watertraining doorgevoerd. Hierdoor zijn vooral de bruine legpoeljen veel beter voorbereid om zelf actief op zoek te gaan naar water, in een andere omgeving, en zijn er veel minder ‘uitdrogers’ bij de legkippen.

De mening van Roger De Vlaeminck

Voor jongere lezers, Roger De Vlaeminck (70), is een voormalige grote wielkampioen en gekend als mister Paris-Roubaix. Hij is ook gekend voor zijn steeds eigenzinnige commentaar. **Durf innovatief te zijn**, gaf hij mee aan de zaal. Als voorbeeld citeerde hij zijn broer die gaten boorde in diverse fietsonderdelen om zo een lichtere fiets te bekomen en daar zijn voordeel mee te doen.

Doorzettingsvermogen is een andere belangrijke eigenschap volgens Roger om succesvol te zijn. Niks voor niks. “Ik trainde meer dan anderen, maar vertelde het niet. Integendeel, ik liet mijn tegenstanders in het ongewisse of vertelde hen het omgekeerde. Zeker in het begin van een carrière of bij de start van een bedrijf kom je er niet als je niet meer werkt dan de gemiddelde burger”.

‘Special guest’
Roger De Vlaeminck
vergeleek, op zijn
eigenzinnige manier, een
succesvolle sportloopbaan
en het bedrijfsleven.



Om te trainen wordt in de gangen van de opfokstal een oplierbaar plateau aangebracht met een drinkwaterlijn. Door de drinklijnen in het systeem wisselend af te sluiten moeten de jonge kippen steeds actief op zoek naar water op dit plateau.

Tenslotte vermeldde Jaap nog de sterke kennisuitwisseling die ze nastreven zowel met onderzoek, bedrijfsleven (Hato), de gezondheidsdienst, voerleveranciers en Lohmann. "Want kennis delen is eerder kennis vermenigvuldigen", volgens Jaap.

De tips van Janne van Rooij

Een praktische en zeer interessante presentatie werd door dierwetenschapper Janne van Rooij gehouden. Ze had hiervoor 10 tips voor de legkippenhouders. Eerst en vooral observeer veelvuldig je kippen in de stal, bekijk het strooisel, observeer het voer, verzamel data en reageer in geval van problemen. Dit is des te belangrijker als je met onbehandelde snavelkippen werkt!

Kippen hebben een sterk kopieergedrag, zeker tot 10 weken, daarom is de opfok zo belangrijk. Wat de kippen in de opfok ondervonden hebben speelt zeer sterk op latere leeftijd. Daarom moetende omstandigheden (licht, voeding, huisvesting, ...) van de opfok en leg zeer goed bij elkaar aanleunen. Is dit niet zo, dan uit zich dat in verhoogde stress in het koppel met pikkerij tot gevolg.

Licht

"Recent hebben we heelwat proeven gedaan met de factor licht omdat we ondervonden hadden dat dit een zeer belangrijke factor is om stress in het koppel te beheersen en de hiermee gepaard gaande problemen van pikkerij, buiten nest eieren of verhoogde uitval. De uitdaging is ervoor te zorgen dat er voldoende lichtintensiteit is om de activiteit te stimuleren maar anderzijds een lage intensiteit om pikkerij te voorkomen", aldus Janne.

"Geen fel licht, maar warm licht waarbij lampen naar het rode spectrum te verkie-

zen zijn. Verder zorg in de voormiddag in een scharrelstal voor hogere intensiteit onderaan het systeem (40-45 lux, om buitennest eieren te voorkomen) en slechts 20-25 lux op de niveaus. Maar na het legmoment, verminder onderaan de lichtintensiteit".

Kippen zijn gevoelig aan lichtflikkering, en gevoeliger dan mensen. Lichtflikkering lokt stress in het koppel uit. Dit is in een aantal proeven aangetoond. Keuze van verlichtingssysteem, lampen en voerschakel materiaal spelen een belangrijke rol om dit euvel te vermijden.

Voer

Onbehandelde kippen eten anders, ze selecteren en vermorsen meer wat resulteert in een volledig andere structuur bij begin en einde van de voerketting. Het is een uitdaging om samen met de voerleverancier een homogeen, goed verteerbaar voer en een homogene verdeling te bekomen in de stal. In dit verband is het ook interessant om regelmatig secties uit te voeren. De inhoud van de krop, maag en darmen geven vele info. Komen er veertjes in voor, hoe zit het met de deeltjesgrootte of is de inhoud waterig of niet.

Verrijking

Op jonge leeftijd leren omgaan met divers materiaal aan verrijking is volgens Janne zeer belangrijk om het gewenste afleidingsgedrag aan te leren. Daartoe worden de jonge kuikens reeds vroeg uit het systeem gelokt naar de ingestrooide gangen. Ze zijn actiever, leren beter vluchten en later uit zich dit in minder verenpikkerij.

Pikstenen zijn eveneens een zeer goed afleidingsmateriaal, volgens Janne, als ze niet te hard zijn. De ytong blokken zorgen tevens voor een zekere natuurlijke snavelafkorting.

Ze besloot met dat een goede opfok 'de sleutel' is tot succes. En verder 'al doende leert men', want meestal beheersen legkippenhouders beter de problemen in de 2^{de} ronde met onbehandelde snavel met vergelijking met de 1^{ste} toom.



Prof. Nadia Everaert (Univ. Luik) leidde het seminarie en gaf een overzicht van trends en ontwikkelingen in de sector.



Janne van Rooij gaf een fel gesmaakte presentatie om problemen met pikkerij en buitennesteieren te voorkomen.



Jaap Temmermans: "Een zeer transparante opfok, met grote aandacht voor hygiëne, vaccinaties, watertraining en kennisuitwisseling, daarmee onderscheiden we ons van de concurrentie".

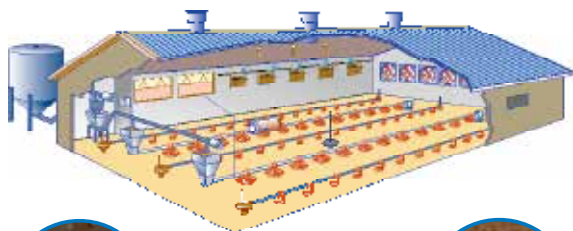


**Stalinrichting nodig:
bespaar geld, bestel
bij Agromax!**

www.agromax.nl



bestel onze
gratis catalogus



agro G3



agro M3



Nippeldrinksysteem, ventilatie, koeling,
ledverlichting en meer! Kijk op www.agromax.nl

AgroMax
poultry equipment

Wijchen, Nederland
Tel.: +31 (0)24 6487227
E-mail: info@agromax.nl

Tilburg
Stallenreiniging

Oordeelsestraat 84
5111 PL Baarle-Nassau
T 06 - 205 39 464
F 013 - 590 4714



"Gespecialiseerd in het uitmesten
en reinigen van stallen"
Ook voor machinale roosterreiniging

www.stallenreinigingvantilburg.nl
E info@stallenreinigingvantilburg.nl

Voor actuele informatie:

Bezoek de Pluimvee website: www.pluimvee.be
Of abonneer je op onze elektronische nieuwsbrief -
Info: advertenties@pluimvee.be

**Vangploegen nodig voor het verladen van bedrijfspluimvee?
International Poultry Services regelt het voor u!**

IPS INTERNATIONAL
POULTRY
SERVICES



Werkgebied: Nederland | België | NRW

www.ipsbv.com

Amentstraat 17A
6039 RA Stramproy (NL)
+31(0)495-563 599
sales@ipsbv.com



NEN
4400-1

THORÉ

INSTALLATIES & CONSTRUCTIES

MIDDENSPPANNINGSCABINES



Verbruikt uw bedrijf meer dan 80.000
kWh elektriciteit per jaar?

Wanneer u een eigen cabine plaatst geniet u
van lagere distributiekosten door de
netbeheerder (tot 50% goedkoper).
Dit voordeel zorgt dat u de cabine al in 5 jaar
kan terugverdienen afhankelijk van uw
jaarlijks verbruik.

Heeft u soms stroom tekort?

Met een eigen cabine is een veel groter
aansluitvermogen mogelijk dan wanneer u
laagspanningsklant bent.
Dit zorgt voor een hogere bedrijfszekerheid
op piekmomenten.

Vragen of interesse? Contacteer ons vrijblijvend!

Tel. 0476 992 792

www.ictshore.be

info@ictshore.be

DE KRACHT VAN VEPYMO ZIT IN ONZE DAMES



Isa Brown

- De kip met een hoge leefbaarheid
- Hoge eioutput
- Littstekende leggersterkte
- Scherpe voederconversie
- De sterkste staaf
- Goede bevrediging

Dekalb White

- De kip met veel courante eieren
- Hoge piekproductie
- Littstekende leggersterkte
- Perfecte eikwaliteit
- De beste voederconversie
- Ultramaat gedrag

Bovans Brown

- De kip die makkelijk te managen is
- Robuuste kip, herstelt snel
- Hoge piekproductie
- Littstekende leggersterkte
- Veel eieren
- Mooie, donkere schaalkleur



Nieuwstraat 21, B-2382 Poppel
+32 14 65 41 40
info@vepymo.com
www.vepymo.com



VEPYMO

De broederij met een hart voor de sector



SPECIALIST IN VENTILATIE EN NATUURLIJK DAGLICHT VOOR PLUIMVEE



- > Goed geïsoleerde inlaatventielen
- > Natuurlijk daglicht en uitloop
- > Ventilatoren en geïsoleerde deuren
- > Stofreductie
- > Warmtewisselaars



**VLIF STEUN BESCHIKBAAR VOOR
DAGLICHT 30% EN UITLOOP 15%**

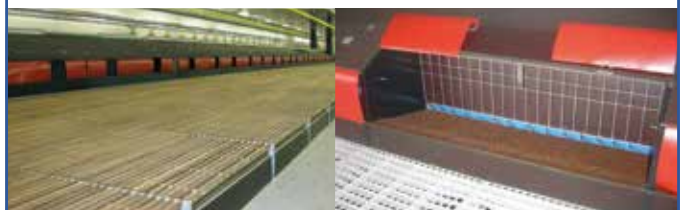
BEL VOOR ADVIES EN AFSpraak +32 (0)14 65 86 91

WWW.TULDERHOF.COM



LEGNESTEN EN LATTENROOSTERS

- Voor slacht & legmoederdieren
- Voor scharrelkippen
- De beste praktijkresultaten
- Zeer laag percentage grond- & breuk eieren
- Schone eieren
- Kunststof & hardhouten roosters
- Meer dan 45 jaar ervaring
- Duurzaam materiaal



Van Gent Legnesten | Renswoude
Nederland | www.vangentnl.com
+31 318 - 57 2081 | info@vangentnl.com

Mag milieucontroleur zomaar uw bedrijf betreden?

Iedereen weet dat men niet zomaar de eigendom van iemand mag betreden. Maar de vraag die u zich als pluimveehouder wellicht al vaak hebt gesteld, is hoe het staat met de rechten van controleurs die uw bedrijf betreden? Moeten zij zich ook niet aan bepaalde regels houden?

Het betreden van privé eigendom

Het betreden van een privé eigendom zonder de toestemming van de eigenaar is uiteraard verboden. Doet u dit toch, dan begaat u een strafrechtelijke inbreuk en kan de eigenaar van deze eigendom klacht neerleggen bij de politie. Het feit dat een eigendom privé is, kan blijken uit een bordje waarop “privé” vermeld staat, of door de aanwezigheid van een afsluiting, een hek, poort of enige andere versperring.

Ook ons Veldwetboek bepaalt dat zij die zonder wettige reden binnentreden in een besloten erf of in een aanhorigheid van een woning waar tak- of wortel vaste vruchten staan, beboet worden met een geldboete.

Anderzijds is het ook zo dat er binnen heel wat gemeente- en stadsbesturen politiereglementeringen bestaan die regels opleggen in verband met het betreden van andermans eigendom.

Zo wordt in vele politiereglementeringen bepaald dat het verboden is (zonder daartoe gerechtigd te zijn), om op andermans grond te komen, er over te gaan of er dieren laten over te lopen en dit zeker ook indien de grond klaar gemaakt, bezaaid is, of met gewassen bezet is.



Solange Tastenoye

tekst: Solange Tastenoye

Houdt men zich niet aan deze voorschriften dan kunnen GAS boetes opgelegd worden aan de overtreder!

Bovendien is het zo dat voor het betreden van bepaalde eigendommen, er ook nog eens specifieke regels kunnen bestaan. We denken hier bijvoorbeeld aan de bossen.

De mogelijkheid tot het betreden van bossen wordt in Vlaanderen geregeld door het Bosdecreet. Het algemeen principe is duidelijk: het stelt dat bossen alleen toegankelijk zijn voor wandelaars op de boswegen (tenzij anders wordt bepaald). Deze algemene regel is zowel van toepassing in de openbare bossen, als in de privé bossen. Verder kan de toegankelijkheid van elk bos bepaald worden in een “toegankelijkheidsreglement”. In een dergelijk reglement zal dan uiteengezet worden wat wel en wat niet mag in het bos.

Hoe staat het nu met bijvoorbeeld milieucontroleurs?

Het is inderdaad zo dat bijvoorbeeld milieu-inspecteurs bepaalde rechten hebben indien ze uw bedrijf betreden om er een controle te doen. Maar anderzijds moeten zij toch ook rekening houden met diegene die gecontroleerd wordt.

Zo heeft deze laatste in de eerste plaats het recht te weten wie er zijn bedrijf binnenkomt.

Dit houdt in dat u als pluimveehouder aan de controleur mag vragen om zich te kenbaar te maken en naar zijn legitimatiebewijs kan vragen. Er moet namelijk nagegaan kunnen worden of de controleur wel degelijk de bevoegdheid heeft om te controleren; heeft hij dit niet dan kan er later bij het eventueel vaststellen van inbreuken, geen sanctie aan de overtreder worden opgelegd!

Welke rechten hebben de controleurs?

Het hierboven aangehaalde principe dat men niet

zomaar iemands eigendom mag betreden, is niet van toepassing op deze milieucontroleurs! Dit houdt in dat zij uw toestemming niet moeten vragen om uw bedrijf te betreden; zij mogen ten allen tijde uw stallen, gronden en dergelijke betreden! Zij mogen ook stalen nemen, vervoersdocumenten inkijken, enz...

Opgepast: deze controleurs moeten zich wel houden aan de sanitaire voorschriften! Zij mogen ook niet uw privé woning betreden tenzij zij uw toestemming hiervoor krijgen. Menen zij dat het nodig is om uw privé woning te betreden en u uw toestemming hiervoor niet geeft, dan kunnen zij hiervoor de toestemming aan de rechter vragen!

Anderzijds heeft de controleur ook de mogelijkheid om alle documenten in te kijken. Doch niet alleen de documenten zelf mag hij inkijken, ook uw computer, registers, een usb-stick, enz...Hij kan u ook vragen om een kopie van deze documenten mee te krijgen en ze te behouden zolang dit nodig blijkt te zijn. Hij mag zelfs de originele documenten meenemen, mits het afleveren van een ontvangstbewijs.

We merken ook nog op dat deze controleurs zich ook mogen laten bijstaan door bijvoorbeeld experts en zelfs door de politie.

Opgepast: indien er een inbreuk op uw bedrijf wordt vastgesteld, dan moet het proces-verbaal dat deze inbreuk vaststelt, binnen de 14 dagen aan u worden overgemaakt.

Solange Tastenoye.
www.solangetastenoye.be

GRATIS juridisch advies voor onze abonnees.

Op het telefoonnummer: **013/46.16.24**
Elke werkdag van 8u30 tot 17u.



ensoltec
de zuiverste energie... maakt u zelf

www.ensol-tec.be

Zonnepanelen - energiemonitoring - warmtepomp - batterijopslag - laadoplossingen

Vraag uw advies & offerte voor verlaging van uw energiefactuur!
ENSOL-TEC - Bierweg 30 - 9880 AALTER - 09/227 39 22 - info@ensol-tec.be



ORIGINEEL
Specht
PLUIMVEEMATERIAAL

HET „SPECHT VARIA PLUS“ SYSTEEM

Het Specht Varia Plus Systeem is het resultaat van meer dan tientallen jaren ervaring.

Meer ruimte per kip voldoet aan de eisen voor het dierenwelzijn.

Uitstekend overzicht zowel onder de installatie als ook op de verschillende etages.

Voer, water, rustzones en nesten op elke etage beschikbaar.

De nesten aan de buitenkant vergemakkelijken een goede controle.

Met behulp van de kantelbare bodem kunnen de nesten automatisch worden gesloten.

Op de brede eierbanden hebben de eieren voldoende ruimte.

Extra zitstokken boven op de installatie.

Extra niveau boven de nesten mogelijk.

Direct van de producent. Eigen productie sinds 1961.

Profiteer van onze ervaring.

Ten Elsen
GmbH & Co. KG
D-47665 Sonsbeck/Germany
Dassendaler Weg 13
Telefon +49 (0) 2838 912-0
Fax: +49 (0) 2838 2791
www.specht-tenelsen.de
info@specht-tenelsen.de

Hans Theo Ten Elsen
GSM: +49.173-8 79 65 82

Regionale vakbeurs spreekt de echte producenten aan

tekst en beeld: Clem Reynders

Van 6 tot 8 maart had in Venray de vakbeurs LIV plaats; de Landbouwdagen Intensieve Veehouderij. De 245 standhouders presenteerden een staalkaart van de intensieve veehouderij; pluimvee, varkens en de kalversector.

De LIV loodste dit jaar de bezoekers via drie (gekleurde) thematische routes door de twee hallen; innovatie (paars), asbest (oranje) en erfpreven-tie (geel). Bezoekers die het wensten konden op die manier hun beursbezoek een eigen accent geven al blijft het vreemd dat de geselecteerde bedrijven niet bij mekaar stonden maar kriskras over de twee hallen verspreid stonden.

Nederlandse Agridagen

De LIV sluit wat invulling en benadering betreft steeds nauwer aan bij de formule van de vernieuwde Agridagen. Uiteraard zijn er verschillen. Zo zette de Agridagen dit jaar meer in op mechanisatie op erf-niveau en op de melkveehouderij; twee items die in Venray niet aan bod komen. Maar wat bezoekersaantallen betreft en aantal deelnemers zitten de twee vakbeurzen dicht bij mekaar. Ze delen bovendien de interesse voor de varkens- en pluimveesector.



Het beurscomplex ligt op 1 km van de autobaan. Veel parking en het gratisverhaal – eten en drinken – blijven samen met het beursaangebod de grote troeven voor de bezoekers.

Regionale vakbeurzen hebben in Nederland de fakkel overgenomen van de grote blikvangers zoals de VIV, de RAI... Deze lokale manifestaties spreken direct de echte producenten aan en dat is een pluspunt.

De LIV pakte ook dit jaar weer uit met zijn bekende troeven. Wie zich tijdig registreerde kon gratis de beurs bezoeken waar het gratis verhaal werd doorgetrokken tot de eet- en drinktogen die dit jaar toch wel iets zuiniger stonden opgesteld.

Naast de thematische routes pakte de organisatie met nog een andere primeur uit. Iedere standhouder afficheerde een “access point” -een app - waardoor iedereen, met een smartphone, onmiddellijk toegang kreeg tot de webgegevens van het bedrijf.

Robot reinigt zonnepanelen

Met de opmars van pv-installaties in de agrarische en industriële sector neemt

ook de behoefte toe aan het snel, efficiënt en veilig reinigen van zonnepanelen, die zeker in de agrarische sector grote oppervlaktes beslaan.

Solarglanzz uit Roermond biedt sinds vorig jaar een gerobotiseerde oplossing aan voor het reinigen van zonnepanelen. Zaakvoerder is Maarten Niessen die ons met trots de werking van de robot laat zien op de site van de Vencocampus in Eersel die een dakoppervlakte heeft van 10.000 vierkante meter.

“Als enig bedrijf in de Benelux,” zegt Niessen, “halen we een werkritme van 400 vierkante meter per uur. De robot wordt met een speciale en unieke hoogwerker op de panelen geplaatst en wordt op afstand bestuurd. Op die manier kan zelfs op extreem hellende daken, tot 47 graden, veilig gewerkt worden zonder risico op beschadiging van de panelen.”

Voor het reinigen gebruikt Niessen gefilterd en verwarmd osmosewater met als

voordeel dat geen kalk, bacteriën of zouten achterblijven. “Daardoor heb ik geen reinigingsmiddel nodig,” zegt hij. “Op locatie maken we via ons eigen systeem osmosewater aan dat verwarmd wordt. Ik kan dus onafhankelijk van een water- of elektriciteitsaansluiting werken.”

Niessen woont zelf in het Belgische Maaseik en werkt in Nederland, België en Duitsland. *Info: solarglanzz.com*

SKOV breidt uit

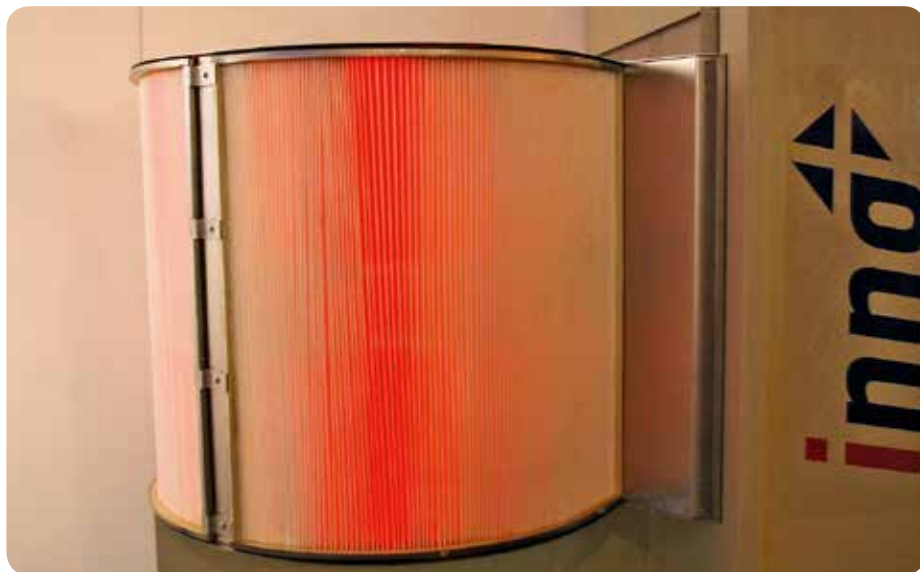
In de stand van SKOV wist Henny de Haas ons te vertellen dat op de hoofdvestiging in Denemarken de productie-eenheid met 50% wordt uitgebreid. Nieuw is dat binnen de uitbreiding een aparte testruimte werd voorzien waarin extreme temperaturen, tot min 30, en de weerslag daarvan op de gebruikte apparatuur, kunnen uitgetest worden. In die ruimte kan ook creatief gespeeld worden met verschillende hellingsgraden van de dakken. SKOV is intussen actief in meer dan 80 landen.

“We zitten vandaag sterk in de opkomende markten,” zegt de Haas. “Vaak zijn de projecten die daar gerealiseerd worden zo groot dat we rechtstreeks vanuit de fabriek een team ter plaatse sturen. De thuismarkt, waar we met dealers werken, blijft uiteraard voor ons van groot belang.”

Nog in de stand van SKOV werden de mogelijkheden getoond van de Agri-Camera voor een permanent en volledig overzicht van de stal. Meer info via *agri-camera.nl*

Fijnstofreductie tot 99%

Fijnstof is vandaag, bij de opstart van nieuwe pluimveeprojecten, vaak een discussiepunt waarvan actiegroepen handig gebruik maken om het project te contesteren. Dat de techniek niet stil staat bewijst het bedrijf Inno+ dat systemen voor luchtwassing, stoffiltering en duurzame energie voor de intensieve veehouderij installeert. In ons decembernummer hadden we het tijdens een studiedag al over de innovatieve oplossingen van dit bedrijf dat een fijnstofreductie tot 99%



De halfronde filter van Inno-plus die fijnstof vrijwel volledig reduceert.



De DXC Heater van Winterwarm; terugverdientijd zou hooguit 3 jaar bedragen.



De robotreiniger van Solarglanzz kan 400 vierkante meter zonnepanelen per uur reinigen.

claimt met de mogelijkheid tot warmteterugwinning.

Het stoffiltersysteem van Inno+ werkt optimaal in stallen waar de ventilatielucht via één centraal punt naar buiten wordt gebracht. De droge filter wordt vóór de ventilatoren geplaatst. Het stoffiltersysteem is uitgerust met een reinigingssysteem zodat de capaciteit gegarandeerd wordt. Metingen hebben aangetoond dat met het verwijderen van stof ook 99% van alle endotoxines en 39% geur wordt gereduceerd. De stoffilters voor pluimveestallen hebben een halfronde vorm en zijn uitgevoerd in polyester filtermateriaal dat goed gereinigd kan worden met water. Info: inno-plus.nl

Winterwarm

Winterwarm is een Nederlands bedrijf dat in de industriële verwarmingsmarkt een leidende positie inneemt. In 2008 werd de stap naar de agrarische sector gezet. In dat jaar werd de productie en verkoop van Priva uit de Lier overgenomen.

Met de lange ervaring van het bedrijf in direct gasegestookte luchtverwarming werd een luchtverwarmer met een gesloten verbrandingscircuit ontwikkeld speciaal voor de pluimveehouderij: de DXC Heater. Verwarmen volgens dit concept houdt in dat geen CO₂ en geen waterdamp in de pluimveestal blijft. De fabrikant maakt zich sterk dat tot 25% op de energiekosten kan bespaard worden. Het gesloten verbrandingscircuit zorgt ook voor een lagere luchtvochtigheid en dus ook voor drogere mest. Afhankelijk van



Bij iedere standhouder kon je een “app” ontdekken om direct verbonden te worden met het bedrijf.

Bij Stienen lag de focus ondermeer op de nieuwe managementcomputer voor de pluimveehouderij: de PL-9500.



de lokale energieprijzen schat de fabrikant dat de terugverdientijd tussen de 2 tot 3 jaar ligt. Info: www.winterwarm.nl

Stienen met nieuwe generatie managementcomputer

In de stand van Stienen werd de nieuwe pluimvee managementcomputer voorgesteld: de PL-9500. Deze doordachte touchscreen managementcomputer vormt het interactieve hart van het moderne pluimveebedrijf. Alle parameters worden overzichtelijk en grafisch weergegeven; temperatuur, water, voer, RV, gewicht en CO₂. Met de moderne user-interface kunnen alle vitale processen geregeld, bestuurd en bewaakt worden. De PL-9500 werkt met twee processoren; supersnel en bedrijfszeker.

Zonnepanelen en asbest

Net zoals de vorige editie waren stand-

houders die uitpakten met zonnepanelen, warmtepompen en oplossingen voor asbestdaken goed vertegenwoordigd. Thema's die in Nederland toch iets sterker leven dan bij ons in Vlaanderen.

De vakbeurs LIV in Venray sluit geografische gezien wel aan bij Belgisch-Limburg en de noorderkempen maar krijgt toch relatief weinig bezoekers uit ons land over de vloer. Ook de deelname van Belgische standhouders kun je niet echt groot noemen. We telden een tiental exposanten, overwegend Vlaamse bedrijven, in Venray: Anders Beton, Aviagen EPI, Belgabroed met partnerbedrijven, Elanco, Hipra Benelux, Panagro Health & Nutrition, SVK, Valeco Water Quality, Vepymo en Spoorhans.

De LIV wordt jaarlijks gehouden. Wie de agenda bij de hand heeft kan al de data noteren: 5,6,7 maart 2019.

Think
ahead with
**poultry
people**

Vencomatic Group is een wereldwijde leverancier van innovatieve en duurzame huisvesting- en eiverzamelsystemen voor de pluimveesector. Met onze vele jaren ervaring zijn wij een expert op dit gebied en een betrouwbare partner voor u. Vencomatic Group bundelt de kracht van drie sterke merken in de pluimveesector:

- Vencomatic – Huisvestingssystemen
- Agro Supply – Klimaat oplossingen
- Prinzen – Eiverzameling

Voor meer informatie www.vencomaticgroup.com

 **Vencotec**
Schakel tussen dier en techniek

Meerheide 48-50
5521 DZ Eersel - Nederland
www.vencotec.nl

Mattijs Michils
M: 0032 (0) 498 97 08 63
m.michils@vencotec.nl



 **Vencomatic Group**
Agro Supply – Prinzen – Vencomatic



 **den Ouden Oirschot**
Pluimveeservicebedrijf

Meer dan 25 jaar
dienstverlenend in de
pluimveewereld

Vangen, laden en lossen van
kuikens, legkippen, moederdieren en kalkoenen

 Nieuwedijk 26
5688 LK Oirschot

 +31 (0)411 - 68 84 92
 +31 (0)411 - 68 84 93

 info@denoudenoirschot.nl
 www.denoudenoirschot.nl



Uw Impex verdeler in België:
Droeshaut NV
Tel: +32 (0)11642892
Mail: info@droeshaut.be

Innovative
drinking
technology



Impex Barneveld B.V.

Harselaarseweg 129 | Postbus 20 | 3770 AA Barneveld
T 0342 416641 | F 0342 412826 | www.impex.nl | info@impex.nl

I-Flush; de hygiëne totaaloplossing voor het
automatisch spoelen van drinksystemen



De 'ChickenBoy' robot : een autonoom bewegend observatieplatform

Faromatics SL heeft recent een robot ontwikkeld voor vleeskippenstallen die zowel beeld, geluid als omgevingscondities continu monitort. Deze robot beweegt zich autonoom in de stal, meet luchtsnelheid, temperatuur, RV en CO₂. Drie beeldcamera's en twee warmtecamera's zorgen voor de beelddetectie.

De robot monitort naast luchtkwaliteit eveneens diergezondheid en welzijnsaspecten door een veelvoud van sensoren, inspecteert de installaties en informeert de eigenaar, werknemers of dierenartsen via mobiele alarmen. Mogelijkheid is voorzien voor uitbreiding en koppelen met andere dataverwerkingssystemen.

Naast vroege detectie van ziekteproblemen en het vroegtijdig detecteren van dode dieren wordt een verhoogde productiviteit geclaimd doordat een beter welzijn van de dieren bekomen wordt.



Carrefour lanceert als eerste de blockchaintechnologie in de voedingsketen met zijn Belchick'n

Met Belchick'n wil Carrefour zich onderscheiden door als eerste **een perfect transparante en volledig Belgische grootschalige distributieketen op te zetten**. Dat betekent dat elke stap in het productieproces van a tot z gecontroleerd wordt en dus traceerbaar is: van moederdier over het broedbedrijf, de kweek, het voeder, het transport tot het slachtproces. De klant kan dat hele traject trouwens zelf volgen door de QR-code op de verpakkingen van de producten te scannen. Carrefour België benadrukt dat het om de eerste 'blockchain' in de Belgische grootdistributie gaat. Later volgt de blockchain voor eieren.



Ter herinnering, een blockchain is een beveiligde digitale database die gehard is tegen vervalsing en waarin alle informatie die zijn gebruikers verzenden, is opgeslagen. Wanneer die technologie gebruikt wordt in de voedingssector laat dit toe van elke speler binnen de voedingsketen (producenten, verwerkers en distributeurs) om informatie over de herkomst van het product toe te voegen en dat voor elk lot (data, plaatsen, distributieketens, vervoer, mogelijke behandelingen, enz.). *In ons vorig maart nummer hebben we deze technolgie reeds voorgesteld (nvdr).*

Spoormans draagt haar broeierij-activiteiten over aan Pluriton Layers, Belgabroed en Broeierij David

In het kader van verdere specialisatie en focus heeft Spoormans NV, dat deel uitmaakt van de afdeling Animal Nutrition van de Groep AVEVE, besloten om haar broeierijen en opfok- en vermeerderingsbedrijven over te dragen aan gespecialiseerde broeiers. Dat wil zeggen dat Spoormans zich voortaan volledig zal toelagen op de productie en de verkoop van pluimveevoeders.

Vanaf 1 april 2018 gaan de volgende organisatiewijzigingen in voege:

- Spoormans draagt zijn broeierij in Arendonk over aan Pluriton Layers. Dit bedrijf zal er een gespecialiseerde broeierij voor eendagskuikens voor legrassen in uitbaten.
- De productie en verkoop van eendagskuikens zal voor een deel overgedragen worden aan Broeierij Belgabroed (voor Nederland, Wallonië en de provincies Antwerpen, Limburg, Vlaams-Brabant en een gedeelte van Oost-Vlaanderen) en voor een ander deel aan Broeierij David (voor Frankrijk, West-Vlaanderen en een gedeelte van Oost-Vlaanderen).
- De broeierij Moonen-Wagemans in Nederweert (Nederland) die enkele jaren geleden werd overgenomen door Spoormans, wordt nu overgedragen aan Belgabroed/van Hulst.
- De eigen opfok- en vermeerderingsbedrijven van Spoormans in Nevele en Assenede worden overgenomen door Broeierij David en de eigen bedrijven in Arendonk worden overgenomen door Pluriton Layers.

De continuïteit is verzekerd voor het personeel en voor de opfok- en vermeerderings-bedrijven die betrokken zijn in deze overeenkomst.

“Alle partijen zullen in de toekomst nauw met elkaar blijven samenwerken. Alle betrokken bedrijven kunnen zich voortaan immers volledig toelagen op hun kernactiviteit waardoor ze efficiënter kunnen werken. Op diemanier kunnenwe onze klanten in de toekomst verder blijven voorzien van kwalitatieve eendagskuikens en kan Spoormans verder groeien in de voederactiviteiten”, melden de verschillende partijen in een gezamenlijk persbericht.

Familiebedrijven lanceren Belgische kwaliteitskip, gekweekt met respect voor dier, milieu en consument

Op basis persbericht

Er worden wel vaker kippen geboren bij Lisabeth NV (Deinze) en Klaasen & Co NV (Ravels), maar deze week kroop er wel een heel speciaal kuikenconcept uit het ei. Samen lanceren deze landbouwbedrijven een puur Belgische kwaliteitskip, gekweekt met respect voor dier, milieu en consument.

Tony Klaasen, managing director bij Klaasen & Co licht toe: *“Net als Lisabeth zijn we een lokaal en familiaal gerunde kippenkwekerij die veel belang hecht aan duurzaamheid en welzijn. We vonden elkaar in onze zoektocht om de consument een betaalbaar én (h)eerlijk stukje kip aan te kunnen bieden.”*

Daartoe stampten de bedrijven de joint venture LKC Poultry (Lisabeth Klaasen Concepts Poultry) uit de grond en gingen ze een nauwe samenwerking aan met enkele gelijkgestemde partners. *“Met LKC Poultry beheersen we de volledige keten”,* aldus Jan Lisabeth, zaakvoerder van Lisabeth NV. *“Al onze Galluxkippen worden in onze eigen broeierijen geboren en op een dier- en milieuvriendelijke manier grootgebracht. Ze scharrelen, net als hun ouders, vrij bij ons rond en genieten van natuurlijk daglicht. In onze eigen lokale mengvoederunits produceren we zelfs eigenhandig het natuurlijke voeder dat ze voorgeschoteld krijgen. We beheren het hele proces, van ei tot*



Gallux kippen worden geproduceerd met bijzondere aandacht voor milieu (efficiënt en minimaal transport), voeding (plantaardig), dierenwelzijn (natuurlijk licht) en gezondheid.

bil. En kunnen dus met 100% zekerheid een respectvol gekweekte kwaliteitskip voorschotelen. Externe controles en een open bedrijfscultuur staan hiervoor garant.”

Bij de uitwerking van dit project werd uiteraard ook aan het milieu gedacht. LKC Poultry stelt alles in het werk om van de Gallux een sterke en gezonde kip te maken. Dat resulteert in minder stress, minder sterfte en dus ook minder verspilling. Het plantaardige voeder wordt eenvoudig en energievriendelijk samengesteld uit gemalen granen, vitaminen en mineralen. Bovendien zullen de Galluxvoerders en eendagskuikens nooit verder dan 30 kilometer moeten reizen. Voor de consument die belang hecht aan dierenwelzijn en duurzaamheid is Gallux dus zeker een interessant

product. Dankzij het hoogkwalitatieve voeder met een constante samenstelling en de optimale levensomstandigheden is de kip ook zeer lekker. Het natuurlijk sappige vlees zal bij het bereiden minder water verliezen, de Galluxkip wordt immers steeds drooggekoeld en dat merk je in de pan.

Tussen 11 en 13 maart stelde LKC Poultry het nieuwe project voor op de voedingsbeurs Tavola (Kortrijk Xpo). Klaasen: *“We hopen met dit initiatief te voldoen aan de behoeften van de hedendaagse consument. Uiteraard werkten we een breed productengamma uit, van volledige braadkippen tot chipolata's. De Galluxkippen worden verwerkt door Lammens NV (Torhout), Pludis (Bree) en Chickenmasters (Deinze), partners die net als wij sterk geloven in ons concept.*

Ludiek afscheid van Marc Destrooper

Ze waren talrijk, de vele vrienden, relaties en zakenpartners uit binnen- en buitenland die op donderdag 15 maart naar Oud-Turnhout waren afgezakt om Marc Destrooper uit te wuiven.

Het werd een feestelijke maar ook bijzonder ludieke gebeurtenis met Marc's jongere broer, Carl Destrooper, in de hoofdrol. Carl schetste een realistisch beeld van een jonge man die op zeker ogenblik op een kostschool in Waregem verzeilde en het daar niet echt naar zijn zin had. De toen 17-jarige Marc nam het heft in eigen hand, schreef een indringende brief aan zijn ouders met het verzoek om hem in het weekend definitief te komen ophalen. Hij drukte hen op het hart dat er over die brief, buitengesmokkeld door een extern, met geen woord mocht gerept worden. Marc maakte zich sterk dat hij door dat vervroegd vertrek wellicht nog iets geld van de school kon terugtrekken. De anekdote illustreert dat Marc op jonge leeftijd een man was om problemen aan te pakken en in zijn voordeel om te buigen.

Na zijn middelbare studies volgde een korte passage in de familiale koekjesbranche. Maar uiteindelijk koos Marc voor de pluimveehouderij. De rest is geschiedenis.

In zijn kort wederwoord wees Marc op de verdienste van moeder Magdalena, sterk aanwezig op de viering en grondlegster van het bedrijf. "Het beste wat mij kon overkomen," grapte Marc, "is dat zij me op de wereld heeft gezet."

"Ik merk," zei Marc, "dat mijn houdbaarheidsdatum begin te verstrijken en dat na 45 jaar actief te zijn geweest de tijd gekomen is om af te bouwen en om afscheid te nemen. Ik dank alle betrokken partners en relaties die samen met ons dit mooi verhaal hebben geschreven. Voor advies kan men nog altijd in de toekomst bij mij terecht."

Namens het bestuur van de broederijgroep BHV2 werd aan Marc en zijn echtgenote een reischeque voor een trip naar Zuid-Afrika aangeboden. Op die manier kan Marc alvast een belofte meteen waarmaken: tijd vrij maken om samen met zijn echtgenote te reizen.

Tijdens het vervolg van de bijeenkomst voelden we ook de sterke verbondenheid tussen alle partners van de broederijgroep. Steven Vervaeke drukte dat gevoel perfect uit. "Wij zijn een familie van bedrijven die voor mekaar door het vuur gaan. Verbondenheid en correcte afspraken zijn de sleutelwoorden die aan de basis liggen van dit succesverhaal."(C.R.)



Namens de beheerraad mocht Marc uit handen van broer Carl een reischeque ontvangen.

Sebastiaan Van Hoorebeeke versterkt het Lohmann België team



Sedert maart heeft Lohmann België haar team uitgebreid met Sebastiaan Van Hoorebeeke (37). Hij neemt er taken op als technisch adviseur zowel naar de opfokbedrijven als de legbedrijven toe. Sebastiaan is van opleiding dierenarts (pluimvee/varken) en behaalde zijn doctoraat aan de UGent ivm de relatie tussen de salmonella problematiek en de huisvesting van legkippen. Voorheen was hij werkzaam bij Quartes voor de technische begeleiding van kalkoenen- en vleeskippenbedrijven. Vervolgens bij broerij Lafaut waar hij instond voor de technische begeleiding van moederdieren en kuikens.

Bij Lohmann België neemt hij taken over van Raf Mattheussen, die de firma reeds een tijdje verlaten heeft. Sebastiaan zal voornamelijk de bedrijven in Oost en West Vlaanderen begeleiden en ook deze in Wallonië. (LM)

Emexon International

Wij kopen aan: tweedehands drink- en voederlijnen, legbatterijen, slachtlijnen, broedkasten, voederkettingen of volledige stalrichting van vlees- en legkippen en moederdieren.

Phone: +32 58 59 31 20

Mob : +32 472 65 08 39

Web : www.emexon-international.com

www.panteeny-fertilizers.com

email: sales@emexon-international.com

Onze adviseur Karolien neemt een nieuwe uitdaging aan

Karolien Langendries, sinds een 3-tal jaar onze adviseur, gaat in mei een nieuwe uitdaging aan op het ILVO te Melle. Ze zal er het **Living Lab Pluimvee** ontwikkelen en leiden. Met spijt in het hart moeten we afscheid nemen van haar in de komende weken. Toch zijn we blij dat ze in nauw contact blijft met onze pluimveesector. In het mei-nummer komen we hier zeker nog op terug (LM).

FAVV waarschuwt voor keuze producten bij reiniging & ontsmetting

Het FAVV stuurde deze week een mededeling door rond het gebruik van producten voor reiniging en ontsmetting van de pluimveestallen. De biociden die in de stal gebruikt worden, moeten in overeenstemming zijn met de geldende wetgeving. **Enkel de biociden die een toelating hebben verkregen om in België in de handel gebracht te worden, mogen gebruikt worden op het Belgische grondgebied.** Met de recente fipronil-crisis in het achterhoofd vraagt het FAVV met aandrang om u niet te laten verleiden tot een wondermiddel dat alleen gekend is door enkele ingewijden. Dit kan – zoals gekend – zeer grote gevolgen hebben! U kan een lijst van toegelaten biocides terugvinden op de website van de FOD Volksgezondheid (<https://www.health.belgium.be/nl/lijst-van-toegelaten-biociden-en-jaarverslag>). Als er vragen of twijfels zijn, wordt verwezen naar het contactpunt: info.biocides@milieu.belgie.be.

Vogelgriep update

Bij onze **Noorderburen**, is einde maart de ophokplicht regionaal herbekeken. De beslissing is genomen op basis van de inschatting van het risico; zijnde de aanwezigheid van watervogels, het aantal bedrijven dat sinds 2014 besmet was met vogelgriep en de dichtheid van pluimvee in die bepaalde regio. In 6 van de 20 regio's werd de ophokplicht opgegeven maar in de andere regio's blijft ze van kracht. Omdat op 30 maart de maximale ophokperiode van 16 weken in die gebieden overschreden werd, heeft dit gevolgen voor de bedrijven met vrije uitloop. De eieren van die bedrijven worden afgewaardeerd naar scharrel (van code 1 naar code 2).

Dat het gevaar voor vogelgriep in **Europa** nog niet geweken is blijkt o.a. uit de recente besmettingen, met het hoog pathogene virus, in Noord Italië en op een bedrijf in Bulgarije. Maar ook in verschillende andere Europese landen (Duitsland, Nederland, Denemarken en Ierland) werden in maart watervogels met het hoog pathogene type aangetroffen. Ook in **Azië** (Bhutan, Saudi Arabië, Zuid Korea en Taiwan) werden in maart, bij commercieel gehouden pluimvee, diverse uitbraken met hoog pathogene types vastgesteld.



Stalautomatisering pluimveebedrijven

Aerowing Luchinlaat

Luchtinlaatklep met een constante en onafhankelijke worp

Droeshaut NV
Hamonterweg 139
B – 3930 ACHEL
Tel: +32(0)11642892
www.droeshaut.be
info@droeshaut.be



Marktprijzen

Eierprijzen markt Kruishoutem (volgens prijzencommissie) - per 100 stuks in euro

Witschalige eieren

	6.3	13.3	20.3	27.3	6.3	13.3	20.3	27.3
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
Cat 0	7,55	7,55	7,55	7,04	12,09	11,89	11,43	10,53
Cat 1	6,31	6,31	6,31	5,80	10,85	10,65	10,19	9,29
Cat 2	5,87	5,87	5,87	5,40	10,56	10,34	9,88	8,95
Cat 3	5,44	5,44	5,44	5,00	10,23	9,99	9,53	9,58
Cat 4	5,00	5,00	5,00	4,60	9,70	9,45	9,00	8,02
Cat 5	4,57	4,57	4,57	4,20	8,69	8,43	8,01	6,98
Cat 6	4,13	4,13	4,13	3,80	7,73	7,47	7,09	6,03
Cat 7	3,70	3,70	3,70	3,40	6,86	6,63	6,29	5,29

Bruinschalige eieren

	6.3	13.3	20.3	27.3	6.3	13.3	20.3	27.3
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
Cat 0	8,75	9,19	9,19	8,83	12,19	11,95	11,51	10,94
Cat 1	7,51	7,95	7,95	7,59	10,95	10,71	10,27	9,70
Cat 2	7,09	7,5	7,50	7,16	10,54	10,27	9,86	9,32
Cat 3	6,57	6,95	6,95	6,63	10,10	9,86	9,41	8,95
Cat 4	6,05	6,39	6,39	6,11	9,57	9,32	8,87	8,39
Cat 5	5,53	5,84	5,84	5,58	8,56	8,3	7,88	7,35
Cat 6	4,91	5,19	5,19	4,95	7,73	7,47	7,09	6,53
Cat 7	4,38	4,64	4,64	4,43	6,86	6,63	6,29	5,79

Pluimveemarkt prijzencommissie Deinze (met inbegrip Belplume toeslag)

Week van	7.3	14.3	21.3	28.3
Extra zware soepkippen	0,68€-0,70€	0,68€-0,70€	0,68€-0,70€	0,65€-0,67€
Bruine soepkippen	0,08€-0,10€	0,08€-0,10€	0,07€-0,09€	0,07€-0,09€
Witte soepkippen	0,1€-0,3€	0,1€-0,3€	0,0€-0,02€	0,0€-0,02€
Braadkippen	0,87€-0,89€	0,87€-0,89€	0,87€-0,89€	0,87€-0,89€
ABC	0,85 €	0,86 €	0,86 €	0,86 €
Konijnen	2,15 €	2,15 €	2,15 €	2,15 €

Poultryshop24

Vernieuwde website www.poultryshop24.com

In/verkoop van: Pluimvee inventaris, eierinpackers en sorteermachines

**Te koop Moba 85+AX92 stapelaar
Moba 70+AX92 stapelaar
Moba 100+AX92 stapelaar
Staalkat type 6 eiersorteermachine**

info@poultryshop24.com
+31 6 53646226

Ven Poultry B.V.



Te koop gevraagd alle soorten soepkippen

Actief in de pluimveehouderij sinds 1949

- * Hoogste vaste prijs of
- * Hoogste prijs Deinze+
- * Betaling binnen 2 dagen
- * Correcte afname

014-45 30 40 (B)
0031-492 537 066 (NL) 0031-653 487 136 (GSM)
www.venpoultry.nl --- info@venpoultry.nl

Handelsnoteringen Kruishoutem

Witschalige eieren

	6.3	13.3	20.3	27.3	6.3	13.3	20.3	27.3
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
XL	8,35	8,35	8,35	7,84	12,89	12,69	12,23	11,33
L	6,67	6,67	6,67	6,20	11,36	11,14	10,68	9,75
M	5,80	5,80	5,80	5,40	10,50	10,25	9,80	8,82
S	4,73	4,73	4,73	4,40	8,33	8,07	7,69	6,63

Bruinschalige eieren

	6.3	13.3	20.3	27.3	6.3	13.3	20.3	27.3
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
XL	9,55	9,99	9,99	9,63	12,99	12,75	12,31	11,74
L	7,89	8,30	8,30	7,96	11,34	11,07	10,66	10,12
M	6,85	7,19	7,19	6,91	10,37	10,12	9,67	9,19
S	5,51	5,79	5,79	5,55	8,33	8,07	7,69	7,13

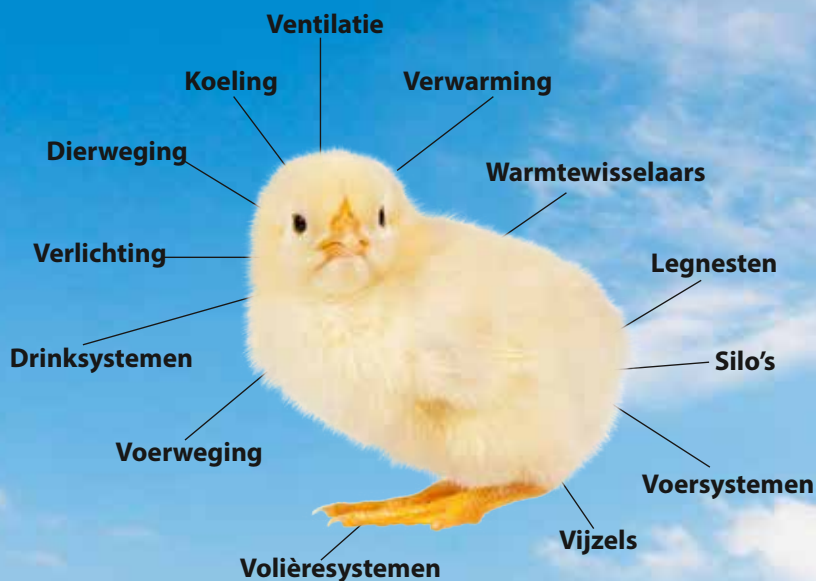
Gemiddelde poeljenprijs aanpassing

Jaar-week	Gemiddelde Poeljenprijs Aanpassing	
	Gemiddelde opfokvoederprijs €/100 kg	Aanpassing €/100 afgeleverde poeljen
2018/11	28,04	48,34
2018/12	28,11	48,79

Prijzen grondstoffen (per ton)

	6.3	13.3	20.3	27.3
Tarwe	141,00 €	135,50 €	139,00 €	136,50 €
Wintergerst	141,50 €	136,00 €	140,00 €	140,50 €
Mais	147,50 €	145,00 €	150,50 €	149,50 €

Complete inrichting voor uw pluimveestal



PVS Electromatic – Lichtervelde
Frederik Roelens -0474 05 75 11
frederik@pvsbelgie.com

PVS Oost – Dessel
Joost de Haas – 0493 10 03 53
joost@pvsbelgie.com

PVS Tivertec – Watervliet
Thomas Verstrynghe – 0473 75 01 89
thomas@pvsbelgie.com
Vincent Verstrynghe – 0473 87 74 32
vincent@pvsbelgie.com



P.V.S.
PLUIMVEE VARKENS SERVICE
www.pvsbelgie.com



www.landmeco.com



www.skov.com

Omdat klimaat belangrijk is!



- GSP erkend ontsmettingsbedrijf
- Vliegen-, bloedluis- en ongediertebestrijding
- Doseerapparaten, kuikenpapier en beschermingsmaskers
- Reeds meer dan 20 jaar ervaring



Rene Martens
Veldvoort 28, 2990 Wuustwezel
Tel. & Fax 03/669 84 31
hyvarki@skynet.be

Turfstrooisel als bodembedekking voor pluimvee

- Voor een beter stalcomfort, hygiëne en dierenwelzijn
- Minder voetzoollaesies
- Uitermate veilig door een lage PH
- Biologische afbreekbaar
- Constante kwaliteit
- Scherpe prijs



Herrijgers/Hervado BVBA
Tel 03/667.49.40
GSM 0478/38.83.84
www.Herrijgers-BVBA.be



SPOORMANS BESTAAT

7

0

TR
TS
OP MIJN
KIPPEN

JAAR

70 jaar **TRADITIE IN KWALITEIT.**

Daar zijn we trots op!

Spoormans

